

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
**«БЕЛГОРОДСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ  
ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**  
( Н И У « Б е л Г У » )

ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ  
КАФЕДРА ЭКОНОМИКИ И МОДЕЛИРОВАНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ  
ПРОЦЕССОВ

**ОБОСНОВАНИЕ И РАЗРАБОТКА КОЛИЧЕСТВЕННЫХ  
ПАРАМЕТРОВ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОТРАСЛИ  
И ИХ ПОРОГОВЫХ ЗНАЧЕНИЙ**

Выпускная квалификационная работа  
обучающегося по специальности  
38.05.01 Экономическая безопасность  
очной формы обучения, группы 06001215  
Семькина Владимира Андреевича

Научный руководитель  
к.э.н., доцент,  
Чистникова И.В.

Рецензент  
Директор ООО «СтройСервис»  
Едаменко А.А.

БЕЛГОРОД 2017

## Содержание

Введение.....	3
Глава 1. Теоретические основы обоснования и разработки количественных параметров экономической безопасности отрасли.....	6
1.1. Сущность и содержание экономической безопасности отрасли.....	6
1.2. Направления обеспечения экономической безопасности отрасли.....	14
1.3. Количественные параметры экономической безопасности отрасли.....	23
Глава 2. Анализ количественных параметров экономической безопасности строительной отрасли и их пороговых значений.....	32
2.1. Экономическая характеристика строительной отрасли России.....	32
2.2. Особенности экономической безопасности строительной отрасли России.....	41
2.3. Анализ количественных параметров экономической безопасности строительной отрасли России.....	53
Глава 3. Разработка и обоснование количественных параметров экономической безопасности отрасли.....	63
3.1. Обоснование количественных параметров экономической безопасности строительной отрасли и их пороговых значений.....	63
3.2. Пути повышения экономической безопасности строительной отрасли.....	69
Заключение.....	80
Список использованной литературы.....	84
Приложения.....	92

## Введение

Создание эффективной модели модернизации национальной экономики является одним из важнейших условий формирования современных гарантий обеспечения экономической безопасности. Государственное регулирование стратегических отраслей экономики становится одним из условий создания интегрированной модели модернизации.

Развитие современных государств неизбежно связано с поиском наиболее эффективной модели обеспечения экономической безопасности в отраслях народного хозяйства страны.

Актуальность темы исследования обуславливается взаимодействием экономической безопасности и конкурентоспособностью в технологически сопряженных видах деятельности в условиях рыночной экономики с учетом мировых тенденций. Строительство является одной из основополагающих отраслей материального производства, оказывает влияние на развитие науки и технического прогресса во всех других отраслях экономики. Именно по темпам строительства можно судить о состоянии экономики. Механизм обеспечения экономической безопасности включает в себя целый ряд составляющих: технологическую, производственную, экологическую, социальную, финансовую и рыночную. Все эти компоненты тесно взаимосвязаны между собой и при максимально согласованном взаимодействии обеспечивают экономическую устойчивость. Необходимо разработать механизм дифференциации систем оценок по отраслям или группе смежных отраслей (межотраслевые).

Необходимо отметить, что мало внимания уделяется обеспечению экономической безопасности столь сложного комплекса как строительная индустрия. Многим специалистам данной отрасли приходится сталкиваться с проблемой обеспечения экономической безопасности. Так, нанесение экономического ущерба строительным предприятиям заключается в специально сформированных недостатках устава предприятия, его организационной

структуры и неверного построения бизнес-процессов, использование личных либо профессиональных качеств руководителей. При этом не всегда проведение контроля или аудиторских проверок обеспечивало экономическую безопасность предприятий.

В России проблемы экономической безопасности обратили на себя внимание сравнительно недавно, однако с тех пор они активно дискутируются. Эти проблемы обсуждаются и анализируются в официальных документах, научной литературе и средствах массовой информации, начиная с середины 1990-х гг., когда понятие экономической безопасности стало закрепляться в экономическом, политическом и научном лексиконе. Первыми в этом ряду стали статьи Л. И. Абалкина, А. Архипова, Е. Бухвальда, А. Городецкого и Р. Городецкого, Н. Гловацкой, Б. Михайлова, С. Лазуренко и других, в которых была раскрывалась понятие экономической безопасности.

Различные аспекты обеспечения безопасности отраслей национальной экономики рассматриваются в трудах В.С. Балабанова и Е.Н. Борисенко, Н.П.Ващекина, М.И. Дзилиева и А.Д. Урсула, С. Дзарасова и С. Пилиева, М. Лапусты и др. Большой интерес представляют работы В.С. Абрамова, В.П. Мак-Мака, В.Л. Тамбовцева, В.В. Шлыкова, В.И. Ярочкина и др., в которых дается анализ различных аспектов экономической безопасности на микроэкономическом уровне.

Цель выпускной квалификационной работы – разработка и обоснование количественных параметров экономической безопасности отрасли.

Задачи выпускной квалификационной работы:

- изучить сущность и содержание экономической безопасности отрасли;
- охарактеризовать направления обеспечения экономической безопасности отрасли;
- исследовать количественные параметры экономической безопасности отрасли;
- дать экономическую характеристику строительной отрасли;

- выявить особенности экономической безопасности строительной отрасли Белгородской области;
- осуществить анализ количественных параметров экономической безопасности строительной отрасли;
- осуществить обоснование количественных параметров экономической безопасности строительной отрасли Белгородской области и их пороговых значений;
- предложить пути повышения экономической безопасности строительной отрасли.

Объект выпускной квалификационной работы – строительная отрасль Российской Федерации.

Предметом выпускной квалификационной работы количественные параметры экономической безопасности отрасли.

Теоретико-методическую основу исследования составили труды ведущих отечественных и зарубежных ученых в области экономической безопасности отраслей.

Для решения задач диссертационного исследования использовались методы: системный, анализ и синтез, индукция, дедукция, методы экономического, статистического анализа, метод экспертных оценок, методы социологических исследований.

Информационно-эмпирической базой исследования выступили официальные данные Росстата РФ о деятельности предприятий строительной отрасли, законодательные и нормативные акты органов власти, научная литература по теме, материалы, опубликованные в периодической печати, отраслевых отчетах, аналитических и прогнозных документах РФ и зарубежных стран, ресурсы Интернета.

Выпускная квалификационная работа состоит из введения, трех глав, заключения, библиографического списка и приложений.

## **Глава 1. Теоретические основы обоснования и разработки количественных параметров экономической безопасности отрасли**

### **1.1. Сущность и содержание экономической безопасности отрасли**

Обеспечение безопасности отрасли имеет целью защиту интересов, относящихся к ней предприятий. Безопасность отрасли - это такое состояние, при котором устраняются или нейтрализуются угрозы интересам, самому существованию ее предприятий.

В системе безопасности отрасли первостепенное значение имеет экономическая безопасность – нейтрализация факторов, подрывающих устойчивость функционирования экономического механизма.

Под экономической безопасностью понимается определенное состояние экономики, при котором есть возможность и готовность экономики обеспечивать защиту национальных, региональных, локальных, а также личных интересов населения при определенных условиях негативного влияния внутренних и внешних факторов. При этом ключевая роль принадлежит национальным экономическим интересам и их приоритетам.

Современные проблемы развития России во многом связаны с изменением отраслевой структуры национальной экономики. При этом особую важность приобретает исследование сущности и содержания экономической безопасности отрасли [ 1 ].

Экономическая безопасность отрасли подразумевает защиту от угроз нанесения ущерба, то есть состояние защищенности жизненно важных интересов предприятий отрасли от внутренних и внешних угроз.

Под экономической безопасностью отрасли можно понимать защищенность предприятий, входящих в нее, их научно-технического, технологического, производственного и кадрового потенциала от прямых или косвенных экономических угроз, связанных с воздействием внешней среды, и его способность к гибкому развитию.

Главной целью экономической безопасности отрасли является обеспечение его устойчивого и максимально эффективного функционирования предприятий в настоящее время и обеспечение высокого потенциала гибкого развития и роста в будущем. Это достигается путем предотвращения угроз негативного воздействия на экономическую безопасность предприятия.

Экономическая безопасность отрасли – это такое развитие событий, в результате которого повышается вероятность нарушения стабильного функционирования индустрии.

Смысл деятельности по обеспечению экономической безопасности состоит в предотвращении данных угроз экономическим системам. Также задача социально ответственного государства – управлять экономической безопасностью страны, всех отраслей и хозяйствующих субъектов.

Механизм экономической безопасности отрасли строится на стратегическом развитии технологически сопряженных видов деятельности, который включает: организационный механизм, организационное планирование и управление; механизм контроля. Экономический механизм обеспечения экономической безопасности отрасли включает, механизм конкуренции; механизм государственного управления [56].

Мотивационный механизм экономической безопасности отрасли включает - механизм мотивации персонала; механизм мотивации хозяйствования.

В отраслях народного хозяйства необходимо развивать экономическую безопасность, так как она подразумевает, в первую очередь, защищенность технологических производств на всех уровнях и недопущения угроз. Угрозы экономической безопасности строительной отрасли за последний год усилились, строительство объектов снижается, при этом цена на жилье растет.

Реализация данного требования закономерно ставит задачу совершенствования системы обеспечения экономической безопасности промышленных предприятий как основного звена обеспечения безопасности отрасли национальной экономики (рис. 1.1), исходя из новых политических, идеологических, экономических, военных и других условий существования в России.

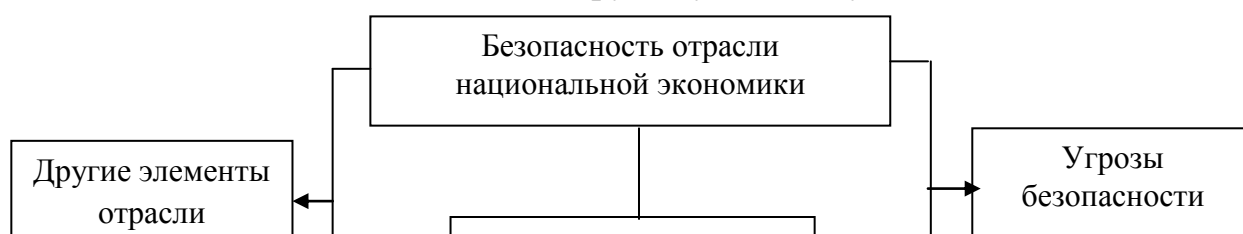


Рис. 1.1. Слагаемые безопасности отрасли национальной экономики

Основными элементами экономической безопасности отрасли выступают:

– финансовые элементы экономической безопасности отрасли, то есть совокупность работ по обеспечению максимально высокого уровня платежеспособности отраслевых предприятий и ликвидности их оборотных средств,



наиболее эффективной структуры капитала предприятия, повышению качества планирования и осуществления финансово-хозяйственной деятельности предприятия по всем направлениям стратегического и оперативного планирования и управления технологическим и кадровым Потенциалом предприятий отрасли, его основными и оборотными активами с целью максимизации прибыли и повышения уровня рентабельности бизнеса;

– информационные элементы экономической безопасности предприятий отрасли включают в себя основные функции информационно-аналитических отделов хозяйствующих субъектов, выполнение которых необходимо для достижения приемлемого уровня обеспечения безопасности предприятия;

– кадровые элементы обеспечения экономической безопасности отрасли включают в себя работу с персоналом предприятий, нацеленную на предотвращение угроз негативного воздействия за счет недостаточной квалификации сотрудников, слабой организации системы управления персоналом, подбора, обучения и мотивации сотрудников предприятия;

– технико-технологические элементы экономической безопасности отрасли отражают уровень используемых на предприятиях технологий (производственной или непроизводственной сферы), соответствие продукции, работ, услуг лучшим мировым образцам;

– правовые элементы экономической безопасности отрасли состоят в эффективном и всестороннем правовом обеспечении деятельности предприятий, четком соблюдении ими и их персоналом всех правовых норм действующего законодательства;

– силовые элементы представляют собой совокупность физической безопасности персонала и руководства предприятия; обеспечение сохранности имущества предприятия от негативных воздействий, угрожающих потерей этого имущества или снижением его стоимости; обеспечение информационной безопасности предприятия; проведение предупредительных действий к источникам возможных угроз внешней среды предприятия.

Угрозы экономической безопасности отрасли – это потенциальные или реальные действия физических или юридических лиц, нарушающее состояние защищенности субъекта предпринимательской деятельности данной отрасли и способные привести к ее прекращению, либо к экономическим и другим потерям.

Существуют различные классификации угроз экономической безопасности предприятия. По отношению к субъекту угрозы могут быть внешними и внутренними. Внешние обусловлены воздействием внешней среды - политическая и экономическая нестабильность, обострение глобальных экологических проблем, непредсказуемая реакция торговых партнеров и т.п.; внутренние - состоянием самого предприятия. При этом внутренние факторы могут как усиливать, так и ослаблять действие внешних угроз, и наоборот.

Наибольшее практическое применение на сегодняшний день нашла классификация угроз экономической безопасности по сфере их возникновения. В данном контексте выделяют следующие угрозы [34]:

- 1) предприятию как целому – финансовая несостоятельность, некомпетентный менеджмент или порча репутации (ведущие к несостоятельности);
- 2) информации – утечка стратегически важных сведений;
- 3) материальным активам – физическое исчезновение (уничтожение или пропажа) или порча;
- 4) нематериальным активам – их ликвидация (к примеру, отзыв лицензии, непродление сертификата и пр.);
- 5) финансам – пропажа;
- 6) перспективам развития – неблагоприятная рыночная конъюнктура.

Указанные угрозы не являются взаимоисключающими, а пересекаются друг с другом.

В целом, источниками угроз экономической безопасности могут выступать [28]:

1. Внешние источники:

– рынок: изменение спроса, курсов валют, продуктовой линейки, стои-

мости кредитов, усиление конкуренции;

– недобросовестная конкуренция и иные незаконные действия третьих лиц, направленные против предприятия;

– угрозы репутации предприятия по страновым, политическим, религиозным и иным мотивам, исходящие от органов государственной власти и общественных организаций;

– промышленные катастрофы, аварии, террористические акты, стихийные бедствия.

## 2. Внутренние:

– персонал: разглашение конфиденциальной информации, умышленные нарушения контрольных процедур в целях хищения, халатность, саботаж;

– несовершенство механизма контрольных процедур (отсутствие необходимого контроля, незнание их персоналом).

Факторы экономической безопасности предприятия отрасли – это комплекс окружающих условий, воздействующих на параметры безопасности. Данные факторы подразделяют на внутренние и внешние. Внешние факторы при этом можно разделить на три подгруппы [12]:

– макроэкономические: стадия развития экономики страны, стабильность хозяйственного законодательства, уровень инфляции, паритет валют, покупательная способность населения, состояние финансовой системы, государственная политика (антимонопольная, инвестиционная, налоговая, инновационная, регуляторная, внешнеэкономическая, ценовая);

– рыночные: потребительский и производственный спрос, уровень цен, динамика конкуренции в регионе и отрасли, поведение конкурентов, емкость рынка, платежеспособность контрагентов;

– прочие: темпы научно-технического прогресса, демографические тенденции, криминогенная обстановка, природно-климатические факторы и др.

Совокупность внутренних факторов экономической безопасности от-

расли можно разделить на следующие группы [26]:

– финансовые: структура и ликвидность активов, структура капитала, обеспеченность собственным оборотным капиталом, уровень рентабельности, доходность инвестиционных проектов, дивидендная политика;

– производственные: использование оборотных и основных средств, состояние и структура основных фондов, система контроля качества, структура себестоимости;

– кадровые: организационная структура управления, мотивация персонала, наличие стратегии развития, квалификация и структура персонала, параметры оплаты труда, уровень рационализаторской активности, социальные мероприятия;

– материально-технического обеспечения: уровень диверсификации поставок сырья, качество поставляемого сырья, ритмичность поставок, использование современных технологий;

– инвестиционно-технологические: НИОКР, наличие инвестиционных ресурсов, уровень инновационной активности;

– сбытовые: ассортимент продукции, ценовая политика, портфель заказов, степень диверсификации потребителей, политика расчетов с потребителями, готовность отгружаемой продукции, проведение маркетинговых исследований;

– экологические: внедрение новых технологий, осуществление природоохранных мероприятий. Служба безопасности предприятия - важное структурное подразделение, организуемое администрацией для обеспечения безопасности экономических, технико-технологических, правовых, коммерческих, физических и режимных компонентов предприятия.

Среди перечисленных угроз экономической безопасности отрасли первостепенное значение по своим последствиям имеет сокращение производства. Реальная опасность этой экономической угрозы состоит в том, что следствием такого долговременного и масштабного сокращения являются деиндустриализация производства. Она отбрасывает предприятие по техническо-

му уровню на несколько десятилетий назад. В то же время обеспечение экономического роста объективно невозможно без развития наукоемких и ресурсосберегающих технологий, освоения новых форм организации производства и методов управления.

Существенным источником угроз для экономической безопасности отрасли является зависимость от внешних источников сырья. Поэтому очень важно иметь альтернативные источники материальных ресурсов, включая и внутренние.

Таким образом, экономическая безопасность отрасли определяется как защищенность деятельности предприятия от отрицательных влияний внешней среды, а также как способность оперативно исключить угрозы разного характера или адаптироваться к сложившимся условиям.

Экономическая безопасность отрасли характеризуется таким состоянием корпоративных ресурсов (капитала, персонала, информации и технологии, техники и оборудования, прав) и предпринимательских возможностей, при котором гарантируется наиболее эффективное их использование для стабильного функционирования и динамического научно-технического и социального развития, предотвращения внутренних и внешних негативных влияний (угрозам) и другие [ 31 ].

В отраслях народного хозяйства обязательным элементом в настоящее время должна стать соответствующая система обеспечения экономической безопасности, по численности и по возможностям адекватная не только сегодняшним требованиям, но и учитывающая перспективную опасность. Основными задачами системы экономической безопасности в современных условиях являются:

- организация защиты экономических интересов хозяйствующих субъектов отрасли и отражение экономической агрессии из внешней среды;
- сохранение имеющегося потенциала кадров и обеспечение их высокой квалификации и постоянной готовности к инновациям;
- сглаживание последствий экономической экспансии из-за рубежа;

- снижение негативного влияния конкурентов;
- завоевание, расширение и удержание зон экономического господства (создание и удержание зон «жизненно важных экономических интересов»).

Таким образом, на основе мониторинга и прогнозирования предприятия отрасли должны разрабатывать и применять в управлении механизм воздействия на внешние и внутренние факторы с целью укрепления безопасности.

## **1.2. Направления обеспечения экономической безопасности отрасли**

Обеспечение экономической безопасности в отраслях - это важнейший национальный приоритет. Система экономической безопасности совокупность элементов, характеризующих устойчивость экономики не только отдельных отраслей, но и страны в целом.

Под обеспечением экономической безопасности отраслей, как важного вида обеспечения национальной безопасности (военная, идеологическая, информационная и др.) в современных условиях целесообразно понимать процесс защиты основных экономических интересов, организуемый и осуществляемый в рыночно-ориентированной экономической среде отрасли национальной экономики системой обеспечения экономической безопасности.

Процесс обеспечения экономической безопасности отрасли происходит в строгом соответствии с вышеперечисленными факторами. Однако для практической организации рассматриваемого процесса его следует проводить в соответствии с определенными принципами [ 29 ]:

– оперативность оказания услуги по обеспечению экономической безопасности в нужное время и в определенном месте. Это один из важных принципов. Он означает, что главным в планировании процесса обеспечения экономической безопасности отрасли является принятие мер по удовлетворению возникающих потребностей адекватными ресурсами. Такое планирование

требует от руководства четкой постановки задач своим планирующим органам, а также устойчивой связи с вышестоящими органами, осуществляющими этот процесс;

– простота – стремление избежать ненужных сложностей при подготовке и проведении процесса обеспечения. Организацию этого процесса можно упростить, если использовать уже наработанные, устойчивые связи;

– гибкость – адаптация процесса обеспечения экономической безопасности к изменяющимся условиям;

– эффективность – эффективное использование сил и средств. Выполнение любой задачи требует экономного расходования любых ресурсов. Этот принцип дает возможность проводить обеспечение экономической безопасности там, где оно наиболее необходимо исходя из ресурсного ограничения. Необходимо отметить, что гибкость и эффективность – взаимообуславливающие принципы;

– непрерывность – получение самой услуги по обеспечению экономической безопасности не должно прерываться. Только в этом случае каждый отдельный гражданин и государственный институт может выполнять возложенные на него обязанности и функциональное предназначение;

– устойчивость – способность органов обеспечения экономической безопасности осуществлять свои функции, несмотря на различного рода внешние воздействия;

– единство процесса при любом состоянии национальной экономики. Этот принцип предполагает, что процесс обеспечения экономической безопасности должен быть организован таким образом, чтобы он позволял без существенных организационных изменений отлаженных потоков своевременно и полно обеспечивать на конкретном рынке все находящиеся там разнородные объекты обеспечения в самых разнообразных условиях. Реализация требований этого принципа в условиях неопределенности в экономике страны выдвигает повышенные требования к проблеме совершенствования системы экономической безопасности на уровне отрасли.

По уровню вероятности возникновения все факторы экономической безопасности отрасли можно разделить на 3 категории:

- с высокой вероятностью возникновения;
- со средней вероятностью возникновения;
- с низкой вероятностью возникновения.

По степени влияния на конкурентные позиции отрасли факторы экономической безопасности разделены на три группы:

- с сильным влиянием;
- с умеренным влиянием;
- со слабым влиянием [ 33 ].

Приоритетные направления в обеспечении безопасности отрасли непостоянны и претерпевают изменения под влиянием характера и степени воздействующих угроз, а также по уровню оказываемого влияния на деятельность экономического субъекта.

Выделим этапы управления системой экономической безопасности отрасли:

- разработка основных направлений экономической безопасности;
- выявление отклонений фактических данных деятельности от запланированных (пороговых) значений, анализ сложившейся ситуации, разработка и определение мер по выходу из опасной зоны;
- выявление и прогнозирование внешних и внутренних угроз жизненно важным интересам объектов безопасности, осуществление комплекса оперативных и долговременных мер по их предупреждению и нейтрализации;
- разработка мер по созданию и поддержанию постоянной готовности сил и средств обеспечения безопасности;
- управление силами и средствами обеспечения безопасности в чрезвычайных и повседневных ситуациях;
- организация системы мер по восстановлению нормального функционирования объектов безопасности, пострадавших во время чрезвычайной си-



туации, на государственном, региональном и отраслевом уровнях;

- нахождение способов предотвращения, ослабления или ликвидации последствий воздействия опасностей и угроз;

- участие в мероприятиях по обеспечению безопасности, которые проводят вышестоящие субъекты безопасности;

- организация взаимодействия с правоохранительными и контрольными органами в целях предотвращения и пресечения правонарушений;

- создание собственной системы обеспечения экономической безопасности, которая соответствует уровню и вероятности возникновения опасностей и угроз.

Целью системы обеспечения экономической безопасности отрасли, как составной части организации и управления этим вопросом, является своевременное выявление и предотвращение внешних и внутренних угроз, при этом обеспечивается защищенность деятельности хозяйствующего субъекта и достижение им поставленных целей бизнеса. С точки зрения системного анализа «цель – это ситуация или область ситуаций, которая должна быть достигнута при функционировании системы за определенный промежуток времени».

Цель может задавать требования к результативности, ресурсоемкости, оперативности функционирования системы либо к траектории заданного результата.

Система обеспечения экономической безопасности отрасли создается и функционирует на основе действующих законодательных актов, а также с учетом возможности приобретения и использования современных средств защиты, уровня подготовки и квалификации кадров и т.д. Как и любая система, она строится на основе определенных принципов: системность, законность, плановость, экономичность, разумная достаточность, взаимодействие, непрерывность, эшелонирование, надежность (равнопрочность), сочетание гласности и конфиденциальности, компетентность.

Создаваемая система экономической безопасности отрасли должна

быть уникальной, самостоятельной и комплексной. Самостоятельность выражена в том, что система должна быть обособлена от аналогичных систем других хозяйственных субъектов. При этом нужно учитывать, что создаваемая система является составным элементом безопасности более высокого уровня: города, региона, отрасли, страны. Комплексность системы безопасности основана на обеспечении безопасности различных уровней (экономической, кадровой, интеллектуальной, информационной и т.д.), следовательно, она должна включать элементы, органы, силы и средства, способные обеспечить эту безопасность.

Механизм экономической безопасности – это теоретическое обоснование последовательности происходящих событий, включающее несколько логических звеньев, теоретическое отображение результатов произошедших событий и явлений [ 40 ].

Формирование механизма экономической безопасности отрасли основано на определении экономических потребностей в ее обеспечении, которые формируются под влиянием объективных и субъективных, внутренних и внешних, прогнозируемых и непрогнозируемых факторов, которые в концентрированном виде оказывают деструктивное влияние.

Создаваемая система экономической безопасности отрасли не может быть выполнена по какому-то шаблону, она должна учитывать уровень развития и структуру производственного потенциала, эффективность его использования, направленность деятельности, квалификации кадров, производственную дисциплину, состояние окружающей и конкурентной среды, связи между деловыми партнерами, рискованности предпринимательской деятельности и многие другие факторы.

Стратегия экономической безопасности отрасли – это совокупность наиболее важных решений, направленных на обеспечение определенного уровня экономической безопасности деятельности предприятия. При определении эффективности внедрения механизма экономической безопасности предложено использовать:

– для оценки потерь, ожидаемых в результате реализации угрозы, – метод сравнения выручки, затрат и прибыли до и после наступления этого события;

для оценки стоимости внедрения мероприятий по локализации угроз – метод минимизации общих издержек по обеспечению безопасности, основанный на расчете размера пред- и постзатрат;

для оценки эффективности внедряемых мероприятий – методический подход, основанный на определении показателя эффективности в абсолютных и относительных величинах, и метод построения платежной матрицы.

А также для оценки эффективности внедрения механизма экономической безопасности применять модель движения финансовых потоков, которая отличается возможностью оценки необходимого с точки зрения обеспечения устойчивого развития предприятия уровня прибыли и определения эффективности внедрения механизма экономической безопасности. Практическое применение данной модели позволяет не только определить уровень прибыли предприятий отрасли, но и выявить тенденции его изменения, а также дать заключение об эффективности применения выбранных методов локализации угроз и обосновать необходимость использования определенного метода или их комбинации.

Механизм обеспечения экономической безопасности функционирования предприятий отрасли призван обеспечивать создание условий, мотивирующих эффективную деятельность всех элементов, высокую степень согласованности общественных корпоративных и личных потребностей и интересов. Он должен способствовать обеспечению экономической безопасности на входе и выходе из системы, создать надежные условия функционирования управляющей и управляемой систем. Также механизм обеспечения экономической безопасности представляет собой совокупность законодательных актов, правовых норм, побудительных мотивов и стимулов, методов, мер, сил и средств, с помощью которых обеспечивается достижения целей безопасности

и решения стоящих задач.

Системный подход к формированию механизма обеспечения экономической безопасности отрасли предполагает, что необходимо учитывать все реальные условия ее деятельности, а сам механизм должен иметь четко очерченные элементы, схему их действия и взаимодействия. Структура механизма обеспечения экономической безопасности отрасли состоит из нескольких блоков, одновременное действие которых призвано обеспечить достаточную для расширенного воспроизводства капитала предприятия прибыль, получаемую в результате соблюдения интересов предприятий, т.е. в результате взаимодействия предприятий с субъектами внешней среды. Механизм обеспечения экономической безопасности предприятий может иметь различную степень структуризации и формализации.

В концепции механизма обеспечения экономической безопасности предприятий главным требованием является наличие индикативного анализа, как метода экономических исследований, суть которого – выявить тенденции и изменения показателей экономической безопасности, их интегрированности в обеспечении экономической стабильности субъекта и его интересов.

При обнаружении ранних признаков кризиса вводятся превентивные механизмы, нейтрализующие развитие кризиса и возвращающие предприятие в нормальное финансовое состояние. К числу превентивных механизмов относят [ 38 ]:

- сокращение объема финансовых операций на наиболее рискованных направлениях финансовой деятельности предприятия;
- повышение уровня внутреннего и внешнего страхования финансовых рисков, создающих угрозу кризиса;
- реализацию части излишних или неиспользуемых активов предприятия для увеличения ликвидных активов;
- конверсию и денежную форму дебиторской задолженности и эквивалентов денежных средств.

Если в процессе мониторинга и идентификации финансового состояния предприятия диагностируется его предкризисное финансовое состояние, то применяются механизмы противодействия развивающемуся кризису: организационные, корректировка стратегии развития, финансовой стабилизации.

Таким образом, реализация управленческих решений в силу ряда обстоятельств (в том числе развития кризисных ситуаций) осуществляется в неблагоприятных условиях снижения управляемости предприятия, конфликтности интересов, высокой степени неопределённости и дефицита времени.

Исследование и систематизация научных подходов к вопросам обеспечения экономической безопасности предприятия позволяет сделать нам следующие выводы.

Обеспечение экономической безопасности предприятия следует рассматривать как непрерывный во времени процесс, который включает системный мониторинг избранных индикаторов, позволяющих дать объективную оценку состояния экономической безопасности предприятия и применять те или иные механизмы её обеспечения [ 11 ].

Управленческие решения и инструменты их реализации во многом зависят от текущего состояния всех аспектов деятельности предприятия и результатов прогнозирования вероятности банкротства. Уровень состояния экономической безопасности определяет выбор соответствующих рычагов управления.

В этой связи можно дать следующее определение. Механизм обеспечения экономической безопасности предприятия – это совокупность средств и методов воздействия на процесс разработки и реализации управленческих решений, направленных на обеспечение бескризисного экономического развития предприятия. Данный механизм имеет сложную структуру (рис. 1.2).

Механизм обеспечения экономической безопасности  
предприятий отрасли

Рис. 1.2. Механизм обеспечения экономической безопасности предприятия

Особенности функционирования механизма обеспечения экономической безопасности предприятия заключаются в следующем:

- ему присущ динамизм, постоянное совершенствование;
- он имеет адаптивный характер, в соответствии с изменениями внутренней и внешней среды предприятия.

Основное назначение механизма обеспечения экономической безопасности предприятия заключается в создании и реализации условий, обеспечивающих экономическую безопасность предприятия. Эти условия определены исходя из критериев экономической безопасности и ее уровня. В качестве важнейших условий, учитываемых в структуре механизма обеспечения экономической безопасности предприятия, должны быть: минимизация затрат предприятия, адаптация к нововведениям и расширение сферы использования услуг инфраструктуры рынка. Представляется, что именно эти условия

способны оказать наиболее существенное влияние на формирование прибыли предприятия, обеспечив тем самым его экономическую безопасность.

Таким образом, обеспечение экономической безопасности предприятия предполагает достижение эффективных параметров функционирования, сохранение производственного и кадрового потенциала, создание предприятия рыночного типа, сочетающих предпринимательскую деятельность с государственным регулированием, формирование предпосылок и условий для надежного их функционирования. Система безопасности организаций предполагает определение конкретных источников угроз и опасностей, а также выявление методов анализа и управления организационными рисками [ 20 ].

Обеспечение экономической безопасности предприятий отрасли необходимо рассматривать как процесс прогнозирования и предотвращения всесторонних ущербов от негативных воздействий на их экономическую безопасность по различным аспектам финансово-хозяйственной деятельности. Эффективный результат работы предприятий отрасли по обеспечению доходности и устойчивости бизнеса может быть достигнут именно за счет прогнозирования и своевременного предотвращения ущербов, как очевидно представляющих угрозу экономической безопасности, так и потенциально вероятных.

### **1.3. Количественные параметры экономической безопасности отрасли**

Состояние экономической безопасности отрасли хозяйства характеризуется с помощью критериев и показателей. Критерии экономической безопасности характеризуют качественную плоскость, на основе которой формируется противодействие опасности. Например, способность экономической системы противостоять опасности определяется такими критериями, как обеспеченность ресурсами, технологиями, организацией и уровнем развития производства, финансов, менеджмента, маркетинга, юридической и охранной

служб и другое.

Таким образом, критерий экономической безопасности отрасли - это признак, на основании которого определяется состояние и способность экономической системы противостоять проявлениям опасности.

Оценка уровня экономической безопасности отраслей с каждым днем набирает все большую актуальность и привлекает внимание значительного круга ученых. Влияние внешних и внутренних факторов ежедневно создает предприятиям новые риски функционирования, которые вследствие реализации определенных обстоятельствах, имеют вероятность перерасти в угрозу или опасность и тем самым привести к потерям или, в худшем случае, – привести к банкротству. Именно, благодаря процессу оценивания есть возможность своевременного выявления, нейтрализации или минимизации влияния дестабилизирующих факторов комплексно на деятельность предприятий отрасли или на их отдельные сферы [ 45 ].

В связи с отдельными критериями формируются конкретные показатели экономической безопасности отрасли. Если критерий определяет качественную основу экономической безопасности в отдельном направлении, то показатель определяет количественную характеристику этого явления.

Показатель экономической безопасности отрасли является количественной характеристикой способности субъекта сохранять состояние и противостоять опасности недостижения целей развития согласно с определенным критерием.

Показатели экономической безопасности отрасли и опасности являются противоположными по содержанию величинами. Они характеризуют состояние одного и того же критерия развития экономической системы, но с противоположных полюсов. Для каждой экономической системы и подсистемы существуют собственные критерии и показатели безопасности. Как отмечалось ранее, развитие опасности проходит два этапа. Между ними лежит предельный показатель экономической опасности.

Предельное значение показателя экономической опасности отрасли ха-



рактирует вероятность потери субъектом экономической деятельности статуса, структуры, действенности. При этом под действенностью понимается способность субъекта экономической деятельности достигать поставленных целей развития. Предельный показатель экономической опасности имеет и противоположный показатель – предельный показатель экономической безопасности. Если в целом вероятность опасности для субъекта ведения хозяйства развивается между 0 и 1, то математическая величина предельного показателя экономической безопасности равняется единице за исключением предельного показателя экономической опасности. При этом целесообразно показатели экономической опасности определять знаком «-», а безопасности - «+».

Предельный показатель экономической опасности характеризует вероятность реальной потери субъектом ведения хозяйства собственного статуса, структуры и действенности. Предельные показатели экономической опасности согласно с критериями формируются отдельно для конкретных субъектов экономической деятельности.

Поскольку показатель экономической безопасности отрасли определяет количественную характеристику качественной стороны развития явления, последнее делает невозможным определение универсального показателя экономической безопасности.

Безопасность экономической системы характеризуется большим количеством показателей и критериев. Как невозможно определить разные потребительские стоимости одной математической величиной, так и показатели экономической безопасности согласно с различными критериями невозможно свести к одной цифре.

Безопасность системы зависит от большого количества составляющих. Цели развития системы в целом и ее подсистем, в частности, часто не совпадают. Таким образом, расхождение критериев и показателей безопасности разных составляющих и уровней экономической системы несет в себе невоз-

возможность определения обобщающего показателя безопасности. Попытки определить подобные общие показатели безопасности не получили практического подтверждения.

Формирование показателей экономической безопасности осуществляется по категории, отражающей экспертное значение. Алгоритмы расчета отдельных показателей, а также их взаимодействия и получения сводных (комплексных) оценок социально-экономической безопасности требуют отдельного исследования [11]. Необходимо оценивать уровень по каждому из индикаторов экономической безопасности, и ранжировать по критерию высокий, средний, низкий.

Основополагающим элементом при исследовании экономической безопасности отрасли является выбор ее критерия. Он предполагает признак или суммы признаков, на основании которых делается заключение о состоянии экономической безопасности предприятий отрасли. Экономическую их безопасность можно оценивать с помощью различных критериев:

– организационная сторона – в этом случае предполагается сохранение как самих предприятий отрасли, так и их организационной целостности, нормальное функционирование основных подразделений (отделов, служб и т.п.). Основные подразделения (производственные основные и вспомогательные цеха, службы снабжения и сбыта, конструкторско-технологические подразделения, финансово-экономические и маркетинговые управления, бухгалтерия, отдел кадров) выполняют все свои функции для достижения основной цели предприятий;

– правовая сторона – имеется в виду постоянное обеспечение соответствия деятельности предприятий отрасли действующему законодательству, что выражается в отсутствии претензий к нему со стороны правоохранительных органов (или контрагентов). Кроме того, отсутствуют потери от сделок с внешними партнерами вследствие нарушения последними законодательства (умышленно либо неумышленно). Это обеспечивается юридической экспер-

тизой всех осуществляемых операций и сделок, заключаемых договоров;

– информационная сторона – безопасность может быть оценена как сохранение состояния защищенности внутренней конфиденциальной информации от утечки или разглашения в различных формах;

– экономическая сторона – проявляется в стабильности или имеющих тенденцию к росту основных финансово-экономических показателях деятельности предприятий отрасли таких, как собственный капитал, годовой объем реализации продукции, прибыль, рентабельность продаж, оборачиваемость активов, рентабельность активов, финансовый рычаг, рентабельность собственных активов. В них отражаются общие результаты обеспечения безопасности с организационной, правовой, информационной и собственно экономической сторон. Сюда могут входить такие показатели, как отсутствие штрафов, санкций со стороны государственных органов за нарушение законодательства (например, налогового, антимонопольного), отсутствие потерь от сделок с контрагентами [ 62 ].

В экономической литературе уже предпринимались попытки количественной оценки уровня экономической безопасности предприятий отрасли. Так, известен индикаторный подход, при котором уровень экономической безопасности определяется с помощью так называемых индикаторов. Индикаторы рассматривают как пороговые значения показателей, характеризующих деятельность предприятий в различных функциональных областях, соответствующие определенному уровню экономической безопасности.

Оценка экономической безопасности устанавливается по результатам сравнения (абсолютного или относительного) фактических показателей деятельности предприятий с индикаторами. Согласно данному подходу состояние их экономической безопасности необходимо определять по конкретной системе основных показателей. Они должны отражать отраслевую специфику и условия деятельности предприятий. К ним относятся производственные, финансовые и социальные показатели (табл. 1.1).

Таблица 1.1

## Показатели экономической безопасности отрасли

№	Показатели	Составляющие элементы показателей
1	Производственные:	- динамика производства (темпы роста)
		- уровень загрузки производственных мощностей
		- доля НИОКР в общем объеме работ
		- доля НИР в общем объеме НИОКР
		- темп обновления производственных фондов (реновации )
		- стабильность производственного процесса (ритмичность)
		- удельный вес сторонних заказов для корпораций
		- оценка конкурентоспособности продукции
		- возрастная структура технологического оборудования
2	Финансово-экономические:	- производительность труда
		- рентабельность продаж
		- оборачиваемость активов
		- рентабельность активов
		- финансовый рычаг
3	Социальные:	- рентабельность собственных активов
		- уровень оплаты труда по отношению к нормативу
		- уровень задолженности по заработной плате
		- потери рабочего времени
		- возрастная и квалификационная структура кадров

Таким образом, в наиболее общем виде об экономической безопасности отрасли свидетельствует сохранение ее предприятий как целостных структурных образований и юридических лиц и устойчивых либо растущих значений основных финансово-экономических показателей. Применительно к конкретной стороне деятельности этих предприятия отрасли могут использоваться специфические показатели его безопасности.

Однако в процессе хозяйствования рассматриваемые предприятия отрасли могут испытывать воздействия различных физических и юридических лиц, которые несут негативные последствия, прежде всего, для их экономического состояния. В этом случае возникает понятие угрозы безопасности предпринимательства. Причем наиболее важное значение для промышленных предприятий приобретают угрозы экономической безопасности, поскольку все потери (организационные, информационные, материальные,

имиджа предприятия) в конечном счете, выражаются именно в экономических потерях (и все прочие угрозы в основе имеют, как правило, экономические мотивы) [ 60 ].

Поэтому критерий должен не только констатировать наличие экономической безопасности предприятий отрасли, но и четко оценивать их уровень. В случае лишь констатации критерием экономической безопасности предприятий неизбежна субъективная оценка. При этом количественная оценка уровня экономической безопасности должна исходить из показателей планирования, учета и анализа хозяйственной деятельности рассматриваемых предприятий. Для этого целесообразно исследовать показатели устойчивости предприятий отрасли для обновления.

Таблица 1.2

Система количественных параметров экономической безопасности отрасли и их пороговых значений

Индикатор экономической безопасности	Пороговое значение
Доля работников с высшим образованием, %	$\geq 85$
Доля рабочих в общей численности работников с высшим образованием, %	$\geq 25$
Доля персонала в возрасте от 18 до 35 лет, %	$\geq 40$
Отток кадров, %	$\leq 10$
Численность работников с профессиональными заболеваниями, %	$\leq 15$
Минимальный уровень использования производственных мощностей, %	$\geq 70$
Износ активной части основных фондов, %	$\leq 60$
Уровень рентабельности, %	$\geq 10$
Соотношение дебиторской и кредиторской задолженности	1
Доля продукции, имеющей устойчивый спрос, %	$\geq 60$
Ежегодный уровень обновления активной части оборудования, %	$\geq 5$
Соотношение средней заработной платы руководителей высшего звена и такого же числа персонала, разы	$\leq 8$
Доля реализованной продукции, соответствующей ГОСТам, %	$\geq 85$
Численность работников с неблагоприятным, тяжелым, интенсивным трудом, %	$\leq 10$
Превышение прироста средней заработной платы над официальным темпом инфляции, %	$\geq 15$
Доля объема реализации новой (современной) продукции, %	$\geq 10$
Численность персонала, повысившего уровень квалификации за год, %	$\geq 15$

Если рассматривать состояние экономической безопасности отрасли в динамике независимо от отраслевой принадлежности, то для них можно определить общее свойство. Оно заключается в том, что состояние экономической безопасности предприятий отрасли проходят несколько этапов. Они включают: стабильный, предкризисный, кризисный и критический (табл. 1.3).

Таблица 1.3

## Оценка состояния экономической безопасности предприятий отрасли

Состояния	Характеристика
1. Стабильное	Индикаторы экономической безопасности находятся в пределах пороговых значений, а степень использования имеющегося потенциала близка установленным нормам и стандартам
2. Предкризисное	Несоответствие хотя бы одного из индикаторов экономической безопасности пороговому значению, а другие приблизились к барьерным значениям. При этом не были утрачены технические и технологические возможности улучшения условий и результатов производства путем принятия мер предупредительного характера
3.Кризисное	Несоответствие большинства основных индикаторов экономической безопасности пороговому значению, появляются признаки необратимости спада производства и частичной утраты потенциала вследствие исчерпания технического ресурса технологического оборудования и площадей, сокращения персонала
4. Критическое	Нарушаются все барьеры, отделяющие стабильное и кризисное состояния развития производства, а частичная утрата потенциала становится неизбежной и неотвратимой

В определении уровня экономической безопасности большое значение имеет степень точности полученных данных. Получение достоверных данных дается с большой сложностью. Это обусловлено отсутствием методической базы определения количественных параметров, которая должна учитывать особенности деятельности предприятий конкретной отрасли, а также постоянную динамику его внешней и внутренней среды, что требует постоянную корректировку системы индикаторов экономической безопасности предприятия. Также стоит учитывать вид деятельности предприятия, не всегда данные производственные индикаторы подходят определенным предприятиям [ 32 ].

Все аналитические параметры (индикаторы) являются расчетными. Их пороговые значения устанавливаются применительно к специфике предприятия и в соответствии с фактическими и нормативными значениями его технико-технических показателей. В зависимости от величины отклонения расчетных значений от пороговых состояние предприятия можно характеризовать как нормальное, когда индикаторы экономической безопасности находятся в зоне пороговых значений, а стратегический потенциал предприятия соответствует заданному уровню; предкризисное, когда хотя бы один индикатор не соответствует пороговому значению, а стратегический потенциал предприятия может быть повышен за счет тактических мер; кризисный, когда не соответствует пороговым значениям несколько основных индикаторов экономической безопасности, а стратегический потенциал предприятия не может быть улучшен [ 32 ].

При таком концептуальном подходе, когда экономическая безопасность предприятия определяется количественно путем расчета значений индикаторов, формируемых государством и стратегическим потенциалом предприятия, требует основания методика расчета этих индикаторов.

Таким образом, используя данные методики можно определить уровень экономической безопасности предприятия, выявить его возможные угрозы, как внешние, так и внутренние. Также на основе проанализированных методик предложить дальнейшие направления деятельности. Основным приоритетом должна быть «экономическая устойчивость» и «стратегическое развитие» предприятия. Если предприятие экономически не развивается, то это резко сокращает один из важнейших компонентов его экономической безопасности - стратегический потенциал, который представляет собой комплекс возможностей, интегрирующих силу всех видов ресурсов, взаимодополняющих и усиливающих друг друга.

В целом, экономическая безопасность отрасли оценивается на основе расчета ресурсных, технико-технологических, финансовых и социальных количественных параметров.

## **Глава 2. Анализ количественных параметров экономической безопасности строительной отрасли и их пороговых значений**

### **2.1. Экономическая характеристика строительной отрасли России**

Строительная отрасль является одной из важнейших отраслей экономики России. Состояние строительной отрасли оказывает существенное влияние на экономическое развитие страны, создает большое количество рабочих мест и потребляет продукцию многих отраслей.

Ведущая роль строительного комплекса в достижении стратегических целей развития общества определяется приоритетными задачами социально-экономического развития России. Реализация Национального проекта «Доступное и комфортное жилье – гражданам России» в значительной степени зависит от стабильной, устойчивой и безопасной деятельности строительных предприятий. Деятельность строительных предприятий в рамках финансово-хозяйственных аспектов ничем не отличается от деятельности предприятий других отраслей экономики, хотя имеются и определенные отличия.

Строительная отрасль страны – отрасль экономики (народного хозяйства) Российской Федерации, в которой объединены работы и услуги материального производства (производство строительных материалов и изделий, строительство зданий (в том числе разработка строительных проектов), строительство инженерных сооружений, работы строительные специализированные) и работы и услуги в непроизводственной сфере (деятельность в области архитектуры и инженерно-технического проектирования, технических испытаний, исследований и анализа) [ 55 ].

Строительная отрасль России представляет собой сложную межотраслевую производственно-хозяйственную систему, элементами которой являются предприятия, осуществляющие производство строительных материалов, изделий и конструкций, выполняющие работы по проектированию, воз-



ведению и реновации зданий и сооружений.

Строительство является отдельной самостоятельной областью экономики страны, которая предназначена для ввода в действие новых, а также расширения, реконструкции и технического переоснащения действующих объектов производственного и непроизводственного назначения. Определяющая роль отрасли заключается в создании условий для динамичного развития экономики страны

Таблица 2.1

Динамика параметров строительной отрасли Российской Федерации  
в 2013-2015 гг.

Показатель	Годы			Абсолютное отклонение			Темп роста, %		
	2013	2014	2015	2014г./ 2013г.	2015г./ 2014г.	2015г./ 2013г.	2014г./ 2013г.	2015г./ 2014г.	2015г./ 2013г.
Число строительных организаций – всего:	217961	226838	235351	8877	8513	17390	104,07	103,75	107,98
в том числе:									
субъектов малого предпринимательства (включая микро)	208993	217968	227452	8975	9484	18459	104,29	104,35	108,83
число государственных строительных организаций	879	818	832	-61	14	-47	93,06	101,71	94,65
муниципальных строительных организаций	403	395	461	-8	66	58	98,01	116,71	114,39
частных строительных организаций	214055	223022	233140	8967	10118	19085	104,19	104,54	108,92
российских строительных организаций смешанной формы собственности	522	405	293	-117	-112	-229	77,59	72,35	56,13
строительных организаций прочих форм собственности	2102	2198	625	96	-1573	-1477	104,57	28,43	29,73
Среднегодовая численность занятых в строительстве, тыс. чел.	5711,9	5664,1	5651,9	-47,8	-12,2	-60	99,16	99,78	98,95
Доля занятых в строительстве в общей численности работающих страны, %	8,00	7,92	7,81	-0,08	-0,11	-0,19	99,00	98,61	97,63

В строительной отрасли РФ функционируют более 235 тыс. организаций численностью около 5 млн. человек, которые занимаются проектированием, ремонтом, реконструкцией, строительством в различных регионах России (табл. 2.1). Как видно из таблицы ежегодно с 2013 по 2015 гг. в строительной отрасли России увеличивается число действующих организаций, при этом наблюдается небольшое уменьшение численности работников строительных предприятий. Около 8 процентов занятых в стране осуществляют свою трудовую деятельность в строительной отрасли.

Сферы деятельности строительного комплекса РФ можно условно разделить на три направления: экономическая, техническая, социальная (табл. 2.2).

Таблица 2.2

## Сферы деятельности строительного комплекса РФ

Сферы деятельности	Общенациональный уровень	Отраслевой уровень
Экономическая	Предоставление условий деятельности на территории страны с учётом развития регионов, географических и природных факторов, снижение таможенных пошлин на необходимую высокотехнологичную продукцию	Предоставление условий для развития экономически эффективной и конкурентной среды, рост количественных и качественных показателей строительства
Техническая	Совершенствование технического и нормативного регулирования строительной отрасли	Предоставление условий для высокотехнологичной строительной продукции, модернизация производства, рост структурных характеристик строительной отрасли
Социальная	Реализация социальных программ строительства жилья, объектов инфраструктуры, жилищно-коммунального хозяйства, осуществление мероприятий по охране окружающей среды	Реализация улучшения стандартов уровня жилья и работы населения

Как отрасль материального производства строительство имеет ряд особенностей, отличающих его от других отраслей. Особенности отрасли объясняются характером его конечной продукции, своеобразными условиями труда, рядом специфик применяемых технологий, техники, организации произ-

водства, управления и материально-технического обеспечения.

К общим, присущим всей отрасли, независимо от сооружаемых объектов и их назначения, особенностям следует отнести:

- изменчивость, временную природу, разнотипность строительного производства и характера конечной продукции;
- технологическую взаимосвязанность всех операций, входящих в состав строительного процесса,
- непостоянность соотношения строительно-монтажных работ по их сложности и видам в течение месяца,
- участие различных организаций в производстве конечной строительной продукции,
- роль климата и местных условий в строительных работах [ 45 ].

Анализ темпов экономических показателей строительства позволяет делать вывод о состоянии экономики государства в целом. Основные экономические показатели строительной отрасли Российской Федерации за 2013-2015 гг. представлены в таблице 2.3.

Таблица 2.3

Основные экономические показатели строительной отрасли  
Российской Федерации за 2013-2015 гг.

Показатель	Годы			Абсолютное отклонение			Темп роста, %		
	2013	2014	2015	2014г./ 2013г.	2015г./ 2014г.	2015г./ 2013г.	2014г./ 2013г.	2015г./ 2014г.	2015г./ 2013г.
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Объем строительных работ, млрд. руб.	6019,5	6125,2	6148,4	105,7	23,2	128,9	101,76	100,38	102,14
Доля строительных работ в ВВП страны, %	6,06	5,91	5,74	-0,15	-0,17	-0,32	97,52	97,12	94,72
Валовая добавленная стоимость строительства, млрд. руб.	4301,0	4396,4	4264,2	95,4	-132,2	-36,8	102,22	96,99	99,14
Производительность труда, тыс. руб./чел.	1053,8	1081,4	1087,8	27,6	6,4	34	102,62	100,59	103,23
Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников строительства, руб.	27701	29354	29960	1653	606	2259	105,97	102,06	108,15

Окончание таблицы 2.3

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Наличие основных фондов в строительстве (по полной учетной стоимости), млрд. руб.	1676,9	1774,7	2047,9	97,8	273,2	371	105,83	115,39	122,12
Степень износа основных фондов в строительстве' %	50,0	51,2	50,4	1,2	-0,8	0,4	102,40	98,44	100,80
Затраты на один рубль работ, выполненных строительными организациями, коп.	95	90	88	-5	-2	-7	94,74	97,78	92,63

Анализ основных экономических показателей строительной отрасли Российской Федерации позволяет сделать вывод, что ежегодно в исследуемом периоде возрастали объемы строительных работ и валовая добавленная стоимость строительства, увеличивалась производительность труда работников строительства. На фоне возрастания основных фондов предприятий строительной отрасли наблюдалась негативная тенденция увеличения степени их износа и удельного веса полностью изношенных машин и оборудования.

Строительство является исторически одной из ведущих отраслей экономики России, на долю которого приходится около 6% ВВП, однако в исследуемом периоде наблюдалось снижение удельного веса добавленной стоимости строительной отрасли в произведенном продукте страны. В различные периоды, в зависимости от общего состояния экономики страны, строительная отрасль испытывала подъемы и спады, оставаясь при этом одним из наиболее привлекательных направлений инвестирования.

Ведущая роль строительного комплекса в достижении стратегических целей развития общества определяется приоритетными задачами социально-экономического развития России.

Объемы работ, выполненных в строительной отрасли России в 2013-2015 гг. представлены в таблице 2.4.

Таблица 2.4

Объем работ, выполненных в строительной отрасли России в 2013-2015 гг.

(млрд. руб.)

Показатель	Годы			Абсолютное отклонение			Темп роста, %		
	2013	2014	2015	2014г./2013г.	2015г./2014г.	2015г./2013г.	2014г./2013г.	2015г./2014г.	2015г./2013г.
Объем работ, выполненных в строительной отрасли России	6019,5	6125,2	5945,5	105,7	-179,7	-74	101,76	97,07	98,77
в том числе организациями по формам собственности:									
государственных строительных организациями	176,7	150,3	148,7	-26,4	-1,6	-28	85,06	98,94	84,15
муниципальных организаций	22,8	17,4	15,7	-5,4	-1,7	-7,1	76,32	90,23	68,86
частных организаций	5304,5	5500,4	1872,9	195,9	-3627,5	-3431,6	103,69	34,05	35,31
организаций смешанной формы собственности	96,4	109,3	79,2	12,9	-30,1	-17,2	113,38	72,46	82,16
прочих организаций	419,1	347,8	344,5	-71,3	-3,3	-74,6	82,99	99,05	82,20

Согласно данным Росстата, ежегодный объем работ, выполняемых по виду деятельности «Строительство», с 2013 по 2015 год снизился с 6019,5 млрд. рублей до 5945,5 млрд. руб., то есть остался на примерно одинаковом уровне. В 2014-2015 годах объемы строительных работ сокращались, причем в 2015 году негативные тренды усилились. Пик негативных явлений пришелся на июль-август, в сентябре появились признаки замедления отрицательной динамики.

Динамика развития номенклатуры отечественных строительных материалов, технологий и изделий отстает от мировых темпов. Отечественные производственные компании выпускают широкий спектр изделий, но при этом в незначительной степени применяют технологии нового поколения.

Технологическая слабость и устаревшие технологии в строительстве формируют отставание национальных компаний от зарубежных конкурентов [ 41 ].

Строительная отрасль в 2013-2015 гг. развивалась циклично, в тесной взаимосвязи с общими трендами развития мировой и национальной экономики. В настоящий период существенное сокращение заказов на изыскательские, проектные и строительно-монтажные работы значительно осложнило финансовое положение большинства организаций отрасли.

Динамика показателей ввода в действие объектов, выполненных в строительной отрасли РФ в 2013-2015 гг. представлена в приложении 1. Рассмотрим динамику показателей ввода в действие зданий в России в 2013-2015 гг. (табл. 2.5).

Таблица 2.5

## Ввод в действие зданий в России в 2013-2015 гг.

	Число зданий			Общий строительный объем зданий, млн. м <sup>3</sup>			Общая площадь зданий, млн. м <sup>2</sup>		
	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.
Введено в действие зданий – всего	258119	304194	306391	526,7	617,8	622,8	117,8	138,6	139,4
в том числе:									
жилого назначения	239086	282956	286129	343,5	404,4	415,7	87,1	104,4	106,2
нежилого назначения	19033	21238	20262	183,2	213,4	207,1	30,7	34,2	33,2
из них:									
промышленные	2970	3364	3145	45,0	55,1	48,8	4,2	5,2	4,8
сельскохозяйственные	2127	2337	2494	22,6	24,5	27,3	4,4	4,6	5,1
коммерческие	7098	7875	7162	54,5	70,5	72,0	9,5	12,0	11,6
административные	1234	1362	1257	10,1	11,2	10,0	2,2	2,5	2,1
учебные	909	1132	1228	14,7	17,1	19,5	3,3	3,9	4,5
системы здравоохранения	667	662	765	5,2	3,5	4,0	1,3	0,8	0,9
другие	4028	4506	4211	31,1	31,5	25,5	5,8	5,2	4,2

Как видно из данных таблицы 2.5 в 2013-2015 гг. наблюдалась положительная динамика показателей ввода в действие зданий.

Объемы ввода жилья в последние годы быстро росли, цены на рынке недвижимости стабилизировались, повысилась доступность жилья, рынок жилищного строительства стал развиваться планомернее. Снизилось административное давление на отрасль, сократилось время строительства объектов, с рынка ушли наиболее недобросовестные застройщики.

В 2013-2015 гг. качество функционирования строительной отрасли заметно повысилось, что проявляется, в частности, в сокращении числа недостроенных и законсервированных объектов. Если в 2005 году на долю приостановленных или законсервированных объектов приходилось выше 19% общей площади квартир в жилых зданиях, находящихся в незавершенном строительстве, то к 2014 году эта цифра установилась на уровне ниже 6%.

Деятельность строительных предприятий регламентируется и контролируется государством (основой системы нормативных документов в строительстве являются Градостроительный кодекс РФ и Закон "О техническом регулировании"), от начала процесса строительства до конца также контролируется государством через процедуры получения разрешения на проектирование, строительство. Требуется согласование ряда служб: Госсанэпиднадзора, Госгортехнадзора, Архитектурно-строительного надзора, Административно-технической инспекции и пр. Кроме того, органами власти в ряде случаев устанавливается либо рекомендуется и порядок ценообразования в строительной отрасли. Таким образом, деятельность строительного предприятия в значительной мере зависит от отношений со структурами государственной и местной властей [ 27 ].

Строительная отрасль вносит существенный вклад в конкурентоспособность и процветание любой национальной экономики. Современная, эффективная инфраструктура – это ключевое условие достижения высокой производительности, и важнейшая задача строительной отрасли – создать такую инфраструктуру максимально инновационным способом с наименьшими

затратами. Работа всех предприятий реального сектора экономики зависит от наличия и качества построенной инфраструктуры, такой как автомобильные и железнодорожные дороги, электростанции, телекоммуникационные сети и т.п. Внутренние и внешние инвесторы рассматривают качество построенной инфраструктуры как один из ключевых факторов при принятии инвестиционных решений. Гибкость, подвижность и эффективность трудовых ресурсов и, соответственно, производительность компаний напрямую зависят от наличия, качества и доступности жилья и объектов социальной инфраструктуры.

На основе полученных данных можно сделать вывод о том, что строительная отрасль в настоящий момент находится на завершающем этапе роста последних лет, за которым последует длительный спад. Длительность его зависит от внутренних и внешних факторов – государственное регулирование отрасли, платежеспособность населения, возвращение иностранных инвесторов. В течение этого периода инвестировать капитал в отрасль едва ли будет целесообразно, особенно учитывая повышение уровня конкуренции в первые годы спада.

Строительная отрасль, входящая в состав строительного комплекса, является одной из ведущих отраслей экономики России, оказывающих влияние на уровень социальной и экономической безопасности государства.

Проблемы строительного комплекса чрезвычайно важны по причине изменившихся ориентиров, обусловленных переходом к рыночной экономике, повышением требований рынка к техническим и экономическим предложениям в строительстве, необходимостью соответствия объектов строительства широкому диапазону инвестиционных ресурсов, возросшим возможностям архитектурно-строительной практики, социальным потребностям населения [ 12 ]. Падение объемов строительства негативным образом скажется на состоянии этих сегментов рынка, поэтому необходимо проведение исследования параметров экономической безопасности строительной отрасли и их пороговых значений.



По данным Комитета Российского союза промышленников и предпринимателей (работодателей) по промышленной политике и конкурентоспособности, строительство не относится к отраслям, которые потенциально обладают сравнительными преимуществами на внешнем рынке. В качестве потенциальных внешних рынков строительной отрасли Российской Федерации сегодня можно рассматривать только страны СНГ и страны, планирующие развивать атомную энергетику.

## **2.2. Особенности экономической безопасности строительной отрасли России**

Центральное место в системе обеспечения экономической безопасности государства занимает безопасность строительного сектора в современной рыночной экономике. В этом смысле строительная отрасль, с одной стороны, зависит от общего состояния экономической системы в целом, а с другой – сама предопределяет уровень экономической безопасности, поскольку именно она призвана эффективно привлекать и перераспределять строительные ресурсы предприятий. В конечном счете состояние строительной отрасли обеспечивает устойчивое развитие экономики государства.

Значимость строительной отрасли в системе экономической безопасности страны определяется ее определяющей ролью в создании и модернизации производственных и непроизводственных основных фондов. Развитие и функционирование строительной индустрии на протяжении ряда лет сопровождалось как кризисами отрасли, так и ее максимальным подъемом [ 44 ].

Экономическая безопасность отрасли стройматериалов занимает особое место в экономической безопасности реального сектора экономики среди других отраслей, поскольку ни одна отрасль не обходится без строительства, а строительство промышленного и гражданского назначения осуществляется с использованием различных видов строительных материалов, изделий и

конструкций широкой номенклатуры, исчисляемые десятками видов и сотнями марок. Кроме того, в современных условиях в капитальном строительстве жилых, социально-культурных и промышленных объектов при проведении ремонтно-эксплуатационных работ и для поставок в торговую сеть в качестве строительных материалов и изделий применяется также продукция предприятий металлургической, деревообрабатывающей, химической, целлюлозно-бумажной промышленности.

Отличительные особенности обеспечения экономической безопасности предприятий строительной отрасли на уровнях построения организационной структуры, бизнес- процессов, текущей финансово-хозяйственной деятельности, учета и отчетности.

Экономическая безопасность предприятий строительной отрасли – это свойство предприятия, характеризующее его способностью нормально функционировать для достижения своих целей при существующих внешних условиях и их изменении в определенных пределах. Под нормальным мы понимаем такое функционирование предприятия, которое в существующих внешних условиях обеспечивает достижение им поставленных целей оптимальным образом или достаточно близким к нему.

Существует ряд проблем в строительной отрасли, а именно: слабое техническое регулирование, отсутствие реальной конкуренции, нехватка инвестиций и качественных отечественных стройматериалов [ 63 ].

Широкое внедрение экономической безопасности – проблема весьма актуальная, особенно в условиях постепенного усиления налогового и законодательного давления в первую очередь на строительство зданий и сооружений. Санация компаний, обладающих потенциалом для модернизации собственных бизнес-процессов, весьма благотворно влияет на ситуацию в строительной отрасли экономики. В то же время экономическая безопасность подразумевает экстренные мероприятия по устранению уже возникшей на предприятии кризисной ситуации в рамках ухудшения ситуации на строительном производстве.

Экономическую безопасность строительного сектора можно назвать универсальной частью, которая взаимодействует в комплексе с другими частями, а именно: безопасность зданий и сооружений, безопасность строительных материалов, экологическая безопасность. Данный комплекс составляет понятие «Безопасность предприятия».

Экономическая безопасность предприятия строительной индустрии характеризуется способностью данного предприятия достойно существовать и функционировать в целях достижения целей при существующей и постоянно изменяющейся внешней среде. Под достойным существованием и функционированием подразумевается достижение поставленных целей самыми оптимальными путями или близкими к нему.

Экономическая безопасность предприятия строительной отрасли предполагает состояние эффективного использования ресурсов с целью предотвращения угроз и обеспечения стабильного функционирования.

Экономическая безопасность строительной отрасли России обладает специфическими экономическими институтами, которые, в сочетании с ресурсозависимостью, делают экономическую динамику неустойчивой: экономический рост легко сменяется спадом. Как отмечают эксперты в строительной отрасли, недостаточное внимание уделяется проблеме влияния ресурсозависимости на экономическое развитие отрасли, тем более что оно выделяется на фоне с резко возросшим интересом к этой проблеме в мировом сообществе [ 42 ].

Экономические угрозы – это возможность случайного возникновения нежелательных убытков, измеряемых в денежном выражении. В свою очередь угрозы делятся на две группы: внешние и внутренние. Внешние: валютные, налоговые и угрозы форс-мажорных обстоятельств. Внутренние: организационные, ресурсные, кредитные, инновационные и портфельные. Развитие строительной отрасли России в современных условиях происходит в условиях существования различных угроз экономической безопасности (табл. 2.6).

Таблица 2.6

## Угрозы предприятий строительной отрасли

Угрозы	
- нанесение ущерба персоналу	- угроза появления брака
- нанесение ущерба технике	- угроза финансовых потерь
- нанесение ущерба объекту строительства	- нанесение экономического ущерба в следствие ошибок планирования
- угроза внутреннего мошенничества	- спад производства и утрата рынков сбыта
- торможение научно-технического прогресса	- сокращение инвестиций в строительную индустрию
- дифференциация в доходах населения и нарастание безработицы	- последствия стихийных бедствий и чрезвычайных ситуаций
- возрастание задолженности предприятия	- преступность в строительной сфере

В экономике данного сектора угрозы определяются комплексным характером, обуславливаются данные угрозы, прежде всего, существенным сокращением внутреннего валового продукта, снижением инвестиционной, инновационной активности и научно-технического потенциала, разбалансированием банковской системы, ростом внешнего и внутреннего государственного долга [32].

В условиях нестабильной макро – экономической ситуации необходимо проанализировать и выявить наиболее важные факторы, влияющие на экономическую безопасность строительной отрасли России в период экономической нестабильности с 2014 по первый квартал 2016 гг.

На экономическую безопасность данной отрасли повлияли следующие внутренние и внешние факторы:

1) Состояние российской экономики и усиление кризисных явлений. В результате международного политического конфликта и явившегося его последствием экономического спада привело к девальвации рубля, росту цен на строительные материалы, энергоресурсы и т.д. В результате в 2014-2015 годах сократились реальные доходы населения, сократились потребительские

расходы на приобретение недвижимости, сократились объемы ввода жилья, сократились прибыли строительных организаций.

2) Инфляция. В результате роста цен, возросли издержки строительных предприятий, сократились реальные доходы населения, сократился покупательский спрос на жилье, сократились инвестиции в строительство, сократился объем ввода жилья. Экономический спад привел к спаду в сфере жилищного строительства за последние два года, что является важным фактором, влияющим на экономическую безопасность строительной отрасли России.

3) Сокращение федерального бюджета. В связи с экономическим кризисом и ростом военных затрат, сокращаются федеральные расходы на программы поддержки жилищного строительства. Вследствие чего, сокращаются инвестиционные программы в строительстве.

4) Девальвация. Обесценивание национальной валюты привело к значительному удорожанию импортных материалов, используемых в строительстве.

Выделяются следующие внутренние факторы:

1) Инвестиции. Инвестиции в строительство один из важнейших инструментов развития данной отрасли экономики, и без существенных денежных вливаний в отрасль, не будет экономического роста этой экономической сферы деятельности.

2) Износ основных фондов. Без обновления и выбытия основных фондов в сфере строительства, будут устаревать оборудование которое задействовано в строительстве, это приведет к деградации и спаду отрасли.

3) Уровень безработицы. С увеличением безработных в стране, увеличивается социальная нестабильность, уменьшается потребительский спрос, что ведет к сокращению производства и строительства жилья. В сентябре 2015г. уровень безработицы составил 5,2%. Этот показатель находится на безопасном уровне для экономической безопасности строительной отрасли.

4) Рост реальных доходов населения. С ростом инфляции в стране, и без заметной индексации зарплаты граждан, реальные доходы падают, что ведет к сокращению потребительских расходов на приобретение строительной продукции. В России в 2015 году реальные доходы населения сократились на 1 % по сравнению с 2014 годом, а также сократились потребительские расходы, что напрямую угрожает экономической безопасности в сфере строительной индустрии. Как мы можем наблюдать, основной задачей для преодоления экономического кризиса и тем самым предотвращения угроз экономической безопасности в строительной отрасли России необходимо создание условий для роста предложений и спроса на рынке строительства как коммерческого, так и жилого [ 41 ]. Для этого необходимо: обеспечение соответствия 100% жилья европейским стандартам; реализация мероприятий и программ (подпрограмм) по выведению аварийного и ветхого жилья из существующего жилищного фонда; разработка и принятие документов территориального планирования, правил землепользования и застройки.

Основные проблемы, которые сегодня оказывают влияние или могут повлиять в ближайшем будущем на экономическую безопасность строительной отрасли, таковы:

- несовершенство и нестабильность правовой базы строительного сектора экономики, в результате чего достаточно вольно трактуются и постоянно меняются государственные и региональные «правила игры»;

- отсутствие достоверной информации о состоянии строительного рынка, так как существующая система налогообложения вынуждает строительные предприятия скрывать истинные объемы производства и реальные финансовые (статистические) показатели;

- большая (решающая) роль субъективного фактора в выборе заказчиком подрядной строительной организации, когда определяющим является уровень личных отношений руководителей предприятий, предыдущий опыт совместной работы, рекомендации общих знакомых, материальная заинтересованность лиц, уполномоченных принимать решения о выборе подрядчика;

- существующий регламент проведения конкурсов среди подрядных строительных организаций является в основном формальным и носит, как правило, вторичный характер, 90% тендеров по отбору подрядных строительных организаций проводятся с целью [ 18 ]:

а) соблюдения обязательной формальности, когда вопрос о подрячке решен до объявления торгов,

б) получения альтернативных смет, предложений по технологии работ и организации строительства для последующего их использования при разработке технико-экономического обоснования (бизнес-плана) строительного проекта либо выполнения комплекса работ своими силами;

- высокая степень финансовых рисков. При выполнении строительных работ на объекте, сметная стоимость которого сопоставима с годовым оборотом фирмы, с учетом штрафных санкций, предусмотренных договором строительного подряда, любое нарушение сроков либо низкое качество работ ставит предприятие на грань банкротства и приводит к безвозвратной потере положительного имиджа как самой фирмы, так и ее руководства;

- низкая мобильность строительной организации (подготовка дополнительного вида услуг как товара, в том числе в виде новых строительных технологий и используемых материалов, занимает большой период времени, необходимый для ее изучения, выбора, освоения, обучения персонала и предварительной практической отработки на второстепенных объектах);

- ярко выраженный коллективный характер работы (в подрядной строительной организации невозможно выделить ни одного структурного звена, не влияющего на конечный результат деятельности предприятия);

- необходимость дифференцированного, максимально корректного подхода к предприятиям-конкурентам, это вызвано тесной взаимосвязью компаний в рамках строительного рынка, где ваш сегодняшний субподрядчик завтра на другом объекте выступает в качестве генерального подрядчика, и наоборот.

Таким образом, формирование экономической безопасности строи-

тельного предприятия, ориентированной на долгосрочную перспективу, является надежной основой его выживания в сложных условиях конкурентной среды и должно исходить из конечных результатов производства с учетом потребностей рынка, сложившихся особенностей производственного процесса, стиля и методов управления, уровня организационной культуры.

Деятельность предприятий строительной отрасли в значительной мере зависит от отношений со структурами государственной и местной властей. Это влечет за собой ряд угроз:

- использование административных возможностей для получения выгоды;
- использование административных возможностей для давления со стороны конкурентов;
- рост влияния административных рисков. Здесь и изменение законодательства, иных нормативных и регулирующих документов, смена сотрудников администрации и контролирующих органов, изменение их позиции в отношении строительного предприятия в силу каких-либо причин;
- попадание предприятия в зависимость от должностных лиц либо посредников, в том числе от своих сотрудников. Кроме того, для большинства строительных предприятий строительство носит позаказный характер [ 26 ].

Характер выполняемых строительных работ часто не позволяет заранее точно определить конечную стоимость работ по объекту (заказу). Это также формирует специфические угрозы:

- обострение конкуренции на ограниченном рынке заказов;
- обострение конкуренции на ограниченном географическом пространстве;
- недобросовестная конкуренция во всех ее проявлениях;
- монополизация рынка;
- коррупционные отношения при распределении государственных и муниципальных заказов;
- явления коммерческого подкупа при получении заказов и распреде-



лении субподрядов, так называемые «откат» и «обратный откат»;

- внутреннее мошенничество.

Строительство – является технически сложным процессом, что формирует следующие угрозы:

- нанесения ущерба объекту строительства, технике, порча товарно-материальных ценностей;

- нанесения ущерба персоналу (производственный травматизм);

- угроза появления брака, в том числе скрытого, по работам, выполненным силами субподрядчиков, а также обусловленного низким качеством использованных стройматериалов;

- угроза появления брака, в том числе скрытого, по работам, выполненным собственными силами;

- угроза появления брака, обусловленного низким качеством работы проектных организаций, а также генподрядчиков;

- даже небольшой брак или незначительное несоблюдение технологий может впоследствии привести к серьезным финансовым потерям.

Экономическая безопасность в строительной отрасли обеспечивается путём преодоления рисков в период нестабильности в условиях кризиса. Имеется в виду, например, риск ликвидности, когда строительное предприятие или фирма могут нести потери из-за невозможности привлечения необходимых ресурсов для строительства и невыполнения своих обязательств. В дальнейшем такая фирма не получает планируемых доходов и прибыли. Ещё одним риском для отрасли строительства является кредитный риск, то есть риск невыплаты кредитов в случае ухудшения финансового состояния, дефолта или снижения стоимости ценных бумаг. В связи с возможностью возникновения рисков ситуаций предприятию в строительной отрасли необходимо страховать риски, просчитывая их и сопоставляя с ними возможный выигрыш [ 60 ].

Проблемы обеспечения экономической безопасности строительной от-

расли России как элемент экономической безопасности страны в целом обуславливают необходимостью оценивать кризисные ситуации в отрасли строительной промышленности, отслеживать влияние отдельных составляющих экономической безопасности.

Проблемы обеспечения устойчивости строительного предприятия России на современном этапе выражаются следующим состоянием:

- общих финансово-экономических проблем страны и региона;
- взаимодействия властных структур и субъектов рынка на уровне региона;
- взаимодействия субъектов строительного рынка,
- организации внутрипроизводственных отношений деятельности самих строительных предприятий.

Проблематику обеспечения экономической безопасности можно представить в виде четырёх групп, представленных на рисунке 2.1.

Процесс обеспечения экономической безопасности строительной отрасли можно рассматривать как процесс предотвращения всесторонних ущербов от негативных воздействий по различным аспектам финансово-хозяйственной деятельности путем оценки реальных и потенциальных внутренних и внешних опасностей и угроз, кризисных ситуаций, а также прочих неблагоприятных факторов.

Характерные проблемы обеспечения деятельности предприятий в строительной отрасли таковы:

- использование административных возможностей для получения выгоды;
- использование административных возможностей для давления со стороны конкурентов;
- рост влияния административных рисков;
- попадание предприятия в зависимость от должностных лиц либо посредников, в том числе от своих сотрудников.



Рис. 2.1. Схема проблем обеспечения экономической безопасности строительной отрасли

Совершенствование и укрепление экономической безопасности за счет повышения эффективности управления инвестиционными процессами в строительном комплексе предполагает производство и выпуск конкурентоспособной строительной продукции, ликвидацию нерентабельных

строительных предприятий, повышение качества строительных услуг, а также обеспеченность населения объектами строительства (жильем, объектами социального назначения и т.д.).

В целом, экономическая безопасность строительной отрасли — это свойство отрасли, характеризующееся способностью нормально функционировать предприятий данной сферы для достижения своих целей при существующих угрозах. Основными направлениями реализации экономического механизма обеспечения экономической безопасности предприятий строительной отрасли являются:

- развитие экономической интеграции с иностранными предприятиями;
- повышение конкурентоспособности отечественных строительных материалов, а в следствии независимость от иностранного производителя;
- расширение экономического сотрудничества [ 59 ].

Таким образом, одной из важнейших составляющих в общей структуре экономической безопасности, как страны, так и региона является строительная отрасль. Она занимает особое место в экономической стабильности страны. При этом необходимо рассматривать меры по наиболее эффективному решению задач развития строительного производства.

Строительная отрасль зависит также и от отраслей, обеспечивающих её функционирование, обслуживание, как в процессе осуществления самого производства, так и доставки конечной строительной продукции. Строительная продукция – вводимые в действие и принятые в установленном порядке новые, реконструированные или капитально-отремонтированные здания и сооружения с завершёнными в них работами по монтажу и испытанию оборудования.

Выделяются следующие проблемы в строительной отрасли России, влияющие на уровень ее экономической безопасности, на данном этапе времени: нехватка профессиональных кадров; ненадлежащее качество проектирования; неэффективные строительные нормы и правила (СНиПы); проблемы технического регулирования, а также сложные внешние условия для ин-

вестиционных вложений. Также требует совершенствования механизм государственной поддержки отрасли и стимулирования спроса на проектную и строительную продукцию.

В целом, можно сделать вывод, что особенности экономической безопасности строительной отрасли России связаны с технологическим процессом, риском преступных действий, специфическими чертами сферы производства.

### **2.3. Анализ количественных параметров экономической безопасности строительной отрасли России**

Экономическая безопасность строительной отрасли России обладает специфическими экономическими институтами, которые в сочетании с ресурсозависимостью делают экономическую динамику неустойчивой: экономический рост легко сменяется спадом. Как отмечают эксперты в строительной отрасли, недостаточное внимание уделяется проблеме влияния ресурсозависимости на экономическое развитие отрасли, тем более что оно выделяется на фоне резко возросшего интереса к этой проблеме в мировом сообществе.

Экономическая безопасность строительной отрасли может определяться уровнем развития производительных сил и состоянием социально-экономических отношений, развитием научно-технического прогресса и использованием его достижений в хозяйственной деятельности.

Необходимо ориентироваться на создание конкурентоспособной строительной отрасли, формирующей безопасную и комфортную среду жизни и деятельности человека, соответствующую высоким стандартам качества и эффективности.

В целом экономическая безопасность строительной отрасли включает в себя целый ряд составляющих:

– технологическую устойчивость – способность воспринимать достижения науки и новых технологий;

- производственную устойчивость наличие такого производственного потенциала, который способен обеспечить безубыточный объем производства;

- финансовую устойчивость создается рациональным распределением и использованием финансовых ресурсов.

Динамика финансовых количественных параметров экономической безопасности строительной отрасли России за 2013-2015 гг. рассмотрена в таблице 2.7.

Таблица 2.7

Динамика финансовых параметров экономической безопасности строительной отрасли России за 2013-2015 гг.

Показатели	Пороговое значение	Годы			Абсолютное отклонение		Темп роста, %
		2013	2014	2015	2015г. от порог. значения	2015 / 2013 гг.	2015 / 2013 гг.
1	2	3	4	5	6	7	8
Сальдированный финансовый результат в строительстве (прибыль минус убыток), млрд. руб.	–	601,3	-75,1	-54,3	–	-655,6	-9,03
Сумма прибыли, млн. руб.	–	743204	242484	265701	–	-477503	35,75
Сумма убытка, млн. руб.	–	141868	317534	320030	–	178162	225,58
Уровень рентабельности в строительстве, %	$\geq 10$	8,3	3,4	3,8	-6,2	-4,5	45,78
Удельный вес прибыльных организаций в общем числе организаций, %	$\geq 70$	70,6	68,1	67,2	-2,8	-3,4	95,18
Удельный вес убыточных организаций в общем числе организаций, %	$\leq 30$	29,4	31,9	32,8	-2,8	3,4	111,56
Инвестиции в основной капитал строительных организаций России, млрд. руб.	–	941	949	856	–	-85	90,97
Суммарная задолженность по обязательствам, млн. руб.	–	4628345	4404452	4933806	–	305461	106,60

Окончание таблица 2.7

1	2	3	4	5	6	7	8
в том числе просроченная	–	80872	127906	143845	–	62973	177,87
Удельный вес просроченной задолженности, %	–	1,75	2,90	2,92	–	1,17	166,86
Кредиторская задолженность, млн. руб.	–	3767024	3386475	3829993	–	62969	101,67
Дебиторская задолженность, млн. руб.	–	2333180	2260815	2512710	–	179530	107,69
в том числе просроченная дебиторская задолженность, млн. руб.	–	55954	71999	100690	–	44736	179,95
Соотношение дебиторской и кредиторской задолженности	$\geq 1$	0,62	0,67	0,66	-0,34	0,04	106,45

Результативность применения ресурсов в строительной отрасли России не высока, о чем свидетельствует низкий уровень рентабельности и убыточность предприятий строительной отрасли в 2014 и 2015 гг.

За период с 2013 по 2015 гг. общая величина прибыли по отрасли сократилась на 477503 млн. руб. или на 64,25%. При этом сумма убытков предприятий строительной отрасли в 2015 г. по сравнению с 2013 г. возросла более, чем в два раза.

Удельный вес убыточных организаций в общем числе организаций строительной отрасли в 2013-2015 был весьма высоким, то есть деятельность примерно третьей части всех предприятий не была рентабельной.

Суммарная задолженность по обязательствам предприятий строительной отрасли в 2015 г. составляла 4933806 млн. руб., что на 6,60% больше уровня 2013 г.

Превышение кредиторской задолженности над дебиторской у предприятий строительной отрасли в исследуемом периоде создавало угрозу финансовой устойчивости, что дестабилизировало ситуацию с экономической безопасностью всей сферы.

В 2013-2015 гг. насчитывалось около 700 компаний, получивших ста-

тус банкрота. Крупный и средний бизнес реже получал статус банкрота, и это правило характерно не только для строительной отрасли. Наибольшая доля банкротств приходилась на микро и малый бизнес (68%). При этом в крупном и среднем бизнесе доля обанкротившихся компаний больше, чем в малом и микро-бизнесе, и составляет в среднем для всей отрасли 2,4% и 2,1% соответственно, в то время как в малом и микро она составляет 1,8% и 0,9% соответственно. Основную массу организаций в строительной отрасли составляют опытные компании с возрастом более 7 лет. Среди организаций-банкротов большинство имеет возраст более 5 лет. Но нельзя сказать, что возраст определяет вероятность банкротства, потому что строительная отрасль состоит в основном из компаний со стажем более 7 лет. Количество дефолтов в каждой возрастной категории (1 год, 2, 3 и т.д.) примерно одинаковое и составляет 0,2-0,25% от общего числа компаний в группе.

Оценка динамики финансовых количественных параметров экономической безопасности позволяет сделать вывод, что в строительной отрасли России за 2013-2015 гг. была велика угроза потери финансовых средств.

Динамика производственных количественных параметров экономической безопасности строительной отрасли России за 2013-2015 гг. представлена в таблице 2.8.

За исследуемый период на предприятиях строительной отрасли наблюдалась положительная динамика основных фондов, их стоимость возросла на 19,46 % или на 184,2 млрд. руб.

Отрицательным фактором экономической безопасности строительной отрасли является то, что средний уровень использования производственных мощностей в строительной отрасли в 2013-2015 гг. был ниже порогового значения.

В структуре основных фондов предприятий строительной отрасли наибольшая доля приходилась на активную их часть, то есть машины и оборудование – ежегодно около 40%, что является положительным фактором экономической безопасности.



Таблица 2.8

Динамика производственных параметров экономической безопасности  
строительной отрасли России за 2013-2015 гг.

Показатели	Пороговое значение	Годы			Абсолютное отклонение		Темп роста, %
		2013	2014	2015	2015г. от порогового значения	2015 / 2013 гг.	2015 / 2013 гг.
Наличие основных фондов (по полной учетной стоимости), млрд. руб.	–	946,8	1032,7	1131,0	–	184,2	119,46
Средний уровень использования производственных мощностей, %	≥ 70	64	64	65	-5	1	101,56
Структура основных фондов, %	–				–		
здания	–	22,5	24,6	26,8	–	4,3	119,11
сооружения	–	14,0	12,4	13,8	–	-0,2	98,57
машины и оборудование	–	40,8	40,5	38,0	–	-2,8	93,14
транспортные средства	–	20,2	19,8	18,2	–	-2	90,10
прочие	–	2,5	2,7	3,2	–	0,7	128,00
Степень износа основных фондов, %	≤ 60	47,0	47,3	47,3	12,7	0,3	100,64
Удельный вес полностью изношенных основных фондов, %	–	13,5	13,5	14,0	–	0,5	103,70
Ввод в действие основных фондов (в фактически действовавших ценах), млрд. руб.	–	151,2	147,1	135,2	–	-16	89,42
Доля строительных организаций, необеспеченных строительными машинами и механизмами в общем количестве строительных организаций, %	–	2	2	1	–	-1	50,00
Ввод в действие основных фондов, млрд. руб.	–	11160,5	10887,9	10691,8	-468,7	–	95,80
Коэффициент обновления основных фондов	≥ 5	4,6	4,3	3,9	-0,7	–	84,78
Коэффициент выбытия основных фондов	–	0,7	0,8	0,8	0,1	-4,2	114,29

Величина степени износа основных фондов предприятий строительной отрасли в 2013-2015 гг. составляла около 47%, что соответствует рекомендуемому значению для устойчивой экономической безопасности.

Однако, удельный вес полностью изношенных основных фондов в исследуемом периоде был весьма высоким в диапазоне от 13,5 до 14,0%.

В 2013 и 2014 гг. два процента предприятий строительной отрасли были не обеспечены строительными машинами и механизмами, в 2015 г. данный показатель был ниже на 1%.

В 2015 г. коэффициент обновления основных фондов по сравнению с 2013 г. снизился на 0,7 и составил 3,9. Данный показатель не удовлетворял рекомендуемому значению.

В строительной отрасли доля российских компаний, осуществляющих технологические инновации, составила в 2014 году порядка 3% при среднем уровне по промышленности более 10%.

Динамика количественных параметров кадровой безопасности строительной отрасли Российской Федерации за 2013-2015 гг. рассмотрена в таблице 2.9.

Среднегодовая численность работников строительной отрасли в 2015 г. по сравнению с 2013 г. сократилась на 158,4 тыс. человек и составила 1964,7 тыс. человек.

В строительной отрасли Российской Федерации в 2013-2015 гг. наблюдался рост производительности труда на 34 тыс. руб./чел., уровень данного показателя в 2015 г. составил 1087,8 тыс. руб./чел.

Негативным фактором кадровой безопасности строительной отрасли является существенное превышение доли занятых на работах с вредными или опасными условиями труда над нормативным значением.

В 2013 и 2014 гг. значения оттока кадров на предприятиях строительной отрасли находились в допустимых рамках, в 2015 г. этот показатель превысил пороговые значения на 3,5%.

Таблица 2.9

Динамика количественных параметров кадровой безопасности строительной отрасли Российской Федерации за 2013-2015 гг.

Показатели	Пороговое значение	Годы			Абсолютное отклонение	
		2013	2014	2015	2015 г. от порогового значения	2015 / 2013 гг.
Среднегодовая численность работников отрасли, тыс. человек	–	2123,1	2057,1	1964,7	–	-158,4
Производительность труда, тыс. руб./чел.	–	1053,8	1081,4	1087,8	–	34
Доля занятых на работах с вредными и (или) опасными условиями труда, %	$\leq 10$	23,6	35,6	37,4	27,4	13,8
Отток кадров, %	$\leq 10$	5,6	6,6	13,5	3,5	-7,9
Прирост средней заработной платы, %	–	6,74	5,97	2,06	–	-4,68
Превышение прироста средней заработной платы над официальным темпом инфляции, %	$\geq 15$	4,50	-47,45	-84,04	-99,04	0
Соотношение размера средней заработной платы руководителей высшего звена и персонала, разы	$\leq 8$	12,3	12,5	12,5	4,5	0,2

В исследуемом периоде нарушался баланс превышения прироста средней заработной платы над официальным темпом инфляции, в 2014 и 2015 годах прирост оплаты труда работников строительной отрасли был ниже роста цен в стране.

Соотношение средней заработной платы руководителей высшего звена и такого же числа персонала в строительной отрасли России в 2013-2015 гг. было выше порогового значения на 4,5%.

В целом, можно сделать вывод, что по рассмотренным количественным параметрам экономической безопасности строительной отрасли Российской Федерации в 2013-2015 годах наблюдалось несоответствие большинства основных индикаторов пороговому значению, появлялись признаки необрати-

мости спада производства и частичной утраты потенциала вследствие истощения технического ресурса технологического оборудования и площадей, сокращения персонала.

Осуществим оценку значений составляющих экономической безопасности строительной отрасли Российской Федерации в 2013-2015 гг. на основе критериев: стабильный, предкризисный, кризисный и критический уровень (табл. 2.10).

Таблица 2.10

Оценка состояния экономической безопасности строительной отрасли  
Российской Федерации в 2013-2015 гг.

Составляющие экономической безопасности строительной отрасли	Оценка значений количественных параметров (стабильные, предкризисные, кризисные, критические)		
	2013 г.	2014 г.	2015 г.
Финансовые количественные параметры	Предкризисный уровень	Кризисный уровень	Кризисный уровень
Производственные количественные параметры	Кризисный уровень	Кризисный уровень	Кризисный уровень
Параметров кадровой безопасности	Кризисный уровень	Кризисный уровень	Кризисный уровень

В целом, можно сделать вывод, что уровень экономической безопасности строительной отрасли Российской Федерации в 2013-2015 гг. является кризисным, то есть весьма невысоким. Данное состояние экономической безопасности строительной отрасли Российской Федерации в 2013-2015 гг. было вызвано действием дестабилизирующих факторов, основными из них являются: спад производства и утрата рынков сбыта; сокращение инвестиций в строительную индустрию; недобросовестная конкуренция во всех ее проявлениях может причинить убытки хозяйствующим субъектам или нанести ущерб их деловой репутации в следствие этого использование таких методов как: распространение ложных сведений о предприятии конкуренте; введение

потребителей в заблуждение относительно характера, потребительских свойств и качества строительных материалов; разглашение коммерческой тайны без согласия ее владельца; торможение научно-технического прогресса; дифференциация в доходах населения и нарастание безработицы; преступность в строительной сфере; возрастание задолженности предприятий отрасли; последствия стихийных бедствий и чрезвычайных ситуаций; угроза потери финансовых средств.

Негативное влияние на экономическую безопасность строительной отрасли с одной стороны оказывали спад в экономике и снижение потребительского спроса. С другой стороны, усиление государственного регулирования, меры по повышению прозрачности строительного бизнеса создавали некомфортные условия для большого числа предприятий [ 53 ].

В результате проведенного анализа был выявлен разрыв во взаимодействии научной, производственной и коммерческой среды, что, в конечном итоге, препятствует непрерывному функционированию инновационной системы, и выделены следующие факторы, обуславливающие снижение конкурентоспособности отечественной строительной отрасли:

- недостаточная обеспеченность квалифицированным персоналом;
- недостаточный уровень инвестиций в целом, и недостаточный уровень прямых иностранных инвестиций в частности; – информационная непрозрачность отрасли и рынка: недостаток объективных данных о российских строительных компаниях и производителях строительных материалов и изделий, недостаток широко доступной информации о тенденциях развития зарубежных рынков;
- несоответствие процессов ведения бизнеса в российских строительных компаниях международным стандартам – различия в нормативно-технической документации и подходах к организации и управлению строительством;
- отсутствие (крупных) российских компаний, способных определять политику в строительной отрасли и поддерживать цикл разработок; – зави-

симось от импорта технологического оборудования, строительных машин, компонентов для производства строительных материалов;

– слабая система продвижения отечественной строительной продукции, услуг и материалов, как на внутреннем, так и на зарубежных рынках;

– недостаточная эффективность системы передачи инновационных разработок в строительное производство.

Большинство указанных факторов, влияющих на снижение конкурентоспособности строительной отрасли, являются взаимозависимыми и усугубляют основные системные проблемы отрасли – технологическую отсталость, разобщенность, закрытость.

Кризисный уровень экономической безопасности строительного бизнеса в России оказывал неблагоприятное влияние на надежность функционирования, гибкость и адаптивность во внешней среде, равновесие на рынке предприятий отрасли.

При отсутствии проведения оперативных мер по укреплению экономической безопасности строительной отрасли страны ситуация может оказаться критической, что окажет негативное влияние на общее экономическое положение. Так как экономическая безопасность – это неотъемлемая характеристика экономической системы, способная поддерживать полноценные условия жизнедеятельности устойчивое развитие народного хозяйства.

## **Глава 3. Разработка и обоснование количественных параметров экономической безопасности отрасли**

### **3.1. Обоснование количественных параметров экономической безопасности строительной отрасли и их пороговых значений**

Несмотря на значимость научных исследований в области экономической безопасности строительной отрасли в условиях неопределенности влияния рисков и угроз, теорию экономической безопасности данной сферы сложно отнести к сформированным теоретическим системам. И это во многом обусловлено не в полной мере разработанной методологией исследования экономической безопасности.

В условиях отсутствия программ по обеспечению экономической безопасности наиболее сложно обозначить определённые действия, необходимые для защиты жизненно важных ресурсов предприятий строительной отрасли. Очень часто исключаются из поля зрения руководителей фирмы организационно-технические и правовые, средства и способы защиты от внешних и внутренних угроз.

Анализ строительной отрасли Российской Федерации позволил констатировать крайне низкий уровень (кризисный) экономической безопасности. Следовательно, необходимо осуществлять деятельность по обеспечению экономической безопасности строительной отрасли по следующим основным направлениям:

- выявление случаев, когда фактические или прогнозируемые параметры экономического развития отклоняются от пороговых значений экономической безопасности, и разработка комплексных государственных мер по выходу страны из зоны опасности;

- организация работы в целях реализации комплекса мер по преодолению или недопущению возникновения угроз экономической безопасности строительной отрасли.

Эффективное обеспечение экономической безопасности строительной отрасли России в современных условиях невозможно без создания современного механизма этой деятельности. Выработка пороговых, предельно допустимых значений социально-экономических и технико-производственных показателей, несоблюдение которых приводит к нестабильности является одним из важнейших элементов механизма обеспечения экономической безопасности строительной отрасли страны.

В процессе работы по обоснованию количественных параметров экономической безопасности строительной отрасли и их пороговых значений необходимо в первую очередь определить реально необходимый набор индикаторов состояния экономической безопасности (на уровне отрасли) с учётом их целевого использования и уточнение параметров порогового значения этих индикаторов. Учитывая целевую направленность использования индикаторов безопасности, количество их должно варьироваться, в зависимости от сферы использования:

- 10-15 ключевых индикаторов (пороговых значений), которые должны являться основой для принятия решений при выработке стратегии экономического развития страны;
- 30-40 индикаторов для использования в аналогичных целях при разработке прогнозов развития экономики страны [ 54 ].

Разработанные индикаторы и их пороговые значения должны приобрести статус одобренных или утверждённых на государственном уровне количественных параметров, соблюдение которых должно стать неременным элементом экономических программ. До тех пор, пока этого не будет сделано, такая практика сама будет выступать как угроза экономической и социальной безопасности.

Вместе с тем при решении поставленных задач возникают методологические трудности и практические препятствия:

- при определении критического порога следует учитывать не один, а совокупность показателей, так как отклонение от нормы одного-двух пара-



метров далеко не всегда точно характеризует общую ситуацию в экономике страны;

- политическая и социально-экономическая специфика каждого общества вынуждает с большой осторожностью использовать унифицированные показатели экономической безопасности, разработанные и применяемые за рубежом (критические точки экономического положения, выход за которые недопустим в одних странах, условно допустим в других);

- в различных странах приняты свои методики сбора и обработки статистической и социологической информации, что затрудняет сравнительный анализ процессов и тенденций их развития в России, учитывая к тому же непрерывное реформирование отечественной статистики, в результате которого исчезают одни и появляются другие, зачастую несопоставимые индикаторы.

В разработанном Министерством экономического развития России прогнозе долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года большое внимание уделяется проблеме развития строительной отрасли. Для реализации стратегии развития строительной отрасли необходима разработка количественных параметров (пороговых значений) состояния экономики, выход за пределы которых может вызвать угрозу экономической безопасности не только строительных организаций, но и страны в целом страны.

Количественные параметры экономической безопасности строительной отрасли должны характеризовать:

- показатели объемов и темпов производства в строительной сфере, отраслевую структуру хозяйства, капитальные вложения;

- состояние природно-ресурсного, производственного и научно-технического потенциала отрасли;

- способность хозяйствующих субъектов строительной отрасли адаптироваться к меняющимся внутренним и внешним факторам (темпы инфляции, дефицит государственного бюджета, воздействие внешнеэкономических факторов, стабильность национальной валюты, внутренняя и внешняя задол-

женность и тому подобное);

- состояние кадрового состава, дифференциация доходов работников отрасли, условия труда;

- уровень безопасности ведения строительных работ и механическая безопасность объектов (состояние строительных конструкций и основания здания или сооружения, при котором отсутствует недопустимый риск, связанный с причинением вреда жизни или здоровью граждан, имуществу физических или юридических лиц, государственному или муниципальному имуществу, окружающей среде, жизни и здоровью животных и растений вследствие разрушения или потери устойчивости здания, сооружения или их части);

- конкурентоспособность строительных предприятий;

- уровень инвестиций и инновационная активность в отрасли [ 32 ].

Количественными параметрами экономической безопасности строительной отрасли являются нормативные характеристики и показатели, которые:

- 1) в количественной форме отражают угрозы экономической безопасности;

- 2) обладают высокой чувствительностью и изменчивостью и, соответственно, большой сигнальной способностью предупреждать общество, государство и субъектов рынка о возможных опасностях в связи с изменением макроэкономической ситуации, принимаемых правительством мерах в сфере экономической политики и т.д.

- 3) выполняют функции индикаторов не отдельно друг от друга, а лишь в совокупности, т.е. взаимодействуют в достаточно сильной степени.

Для повышения уровня экономической безопасности строительной отрасли предлагается применять следующий комплекс количественных параметров, основанный на обобщении показателей финансовой, технико-технологической, кадровой, информационной и силовой составляющих экономической безопасности (табл. 3).

Таблица 3.1

Количественные параметры экономической безопасности строительной  
отрасли и их пороговые значения

Количественные параметры экономической безопасности	Пороговые значения
<b><i>Финансовая составляющая экономической безопасности</i></b>	
Уровень рентабельности, %	≥ 10
Доля обеспеченности собственными источниками финансирования оборотных средств	> 1
Удельный вес прибыльных организаций в общем числе организаций, %	≥ 70
Удельный вес убыточных организаций в общем числе организаций, %	≤ 30
Соотношение дебиторской и кредиторской задолженности	≥ 1
Объемы инвестиций, % к выручке	≥ 25%
<b><i>Технико-технологическая составляющая экономической безопасности</i></b>	
Средний уровень использования производственных мощностей, %	≥ 70
Степень износа основных фондов, %	≤ 60
Коэффициент обновления основных фондов	≥ 5
Доля продукции, имеющей устойчивый спрос, %	≥ 60
Ежегодный уровень обновления активной части оборудования, %	≥ 5
Доля реализованной продукции, соответствующей ГОСТам, %	≥ 85
Доля объема реализации новой (современной) продукции, %	≥ 10
Расходы на научные исследования, % к выручке	≥ 2%
<b><i>Кадровая составляющая экономической безопасности</i></b>	
Доля занятых на работах с вредными или опасными условиями труда, %	≤ 10
Отток кадров, %	≤ 10
Численность персонала, повысившего уровень квалификации за год, %	≥ 15
Превышение прироста средней заработной платы над официальным темпом инфляции, %	≥ 15
Соотношение размера средней заработной платы руководителей высшего звена и персонала, разы	≤ 8
Доля работников с высшим образованием, %	≥ 50
Доля рабочих в общей численности работников с высшим образованием, %	≥ 20
Доля персонала в возрасте от 18 до 35 лет, %	≥ 40
<b><i>Информационная составляющая экономической безопасности</i></b>	
Наличие системы обеспечения защиты конфиденциальной информации и коммерческой тайны	используются в необходимом количестве
Наличие механических, электромеханических, электронных, электронно-оптических, радиотехнических и других устройств, систем и сооружений, предназначенных для воспрепятствования несанкционированного доступа (входа, выхода), проноса (выноса) средств и материалов и других возможных видов преступных действий	используются в необходимом количестве
Наличие современных информационных технологий, баз данных, защита от несанкционированного доступа к ним	используются в необходимом количестве
Наличие лицензионной и патентной защиты	имеются в необходимом объеме

## Окончание таблицы 3.1

Количественные параметры экономической безопасности	Пороговые значения
<i>Силовая безопасность экономической безопасности</i>	
Наличие технических средств и систем охраны	используются в необходимом количестве
Создание препятствий для доступа к охраняемому имуществу, финансам, информации	созданы в необходимом количестве
Наличие технических средств и систем охраны	имеются в необходимом количестве

Взаимодействие индикаторов существует всегда, но только при определённых условиях нарастания угроз он выходит за установленные границы, приобретает экстремальный характер и становится очевидным. Накопление информации о численных параметрах такого взаимодействия необходимо для определения последствий реализации угроз и принятия обоснованных управленческих решений, направленных на снижение их воздействия на экономическую деятельность предприятия.

В систему контролируемых показателей деятельности предприятия включаются специальные индикаторы экономической безопасности (направленности развития предприятия), по изменению которых за определённый временной период осуществляют диагностику и идентификацию финансового состояния предприятия: нормальное, предкризисное, кризисное. Одновременно можно осуществлять прогнозирование банкротства предприятия.

В зависимости от степени изменения индикаторов безопасности относительно их планово-нормативных значений по разным моделям идентифицируется определённое финансовое состояние предприятия, прогнозируются уровни вероятности его банкротства. Результат идентификации финансового состояния имеет принципиальное значение, так как он не только даёт обобщающую оценку текущего состояния предприятия, но главным образом указывает на принятие определённого круга управленческих мер в планировании, организации и мотивации.

Важное место в механизме обеспечения экономической безопасности строительной отрасли должен занимать ее мониторинг. Который должен проводиться посредством сопоставления фактических данных с количественными параметрами пороговых значений экономической безопасности строительной отрасли.

На основе предложенных количественных параметров экономической безопасности строительной отрасли и их пороговых значений необходимо определить меры и разработать механизмы реализации экономической политики, направленные на обеспечение экономической безопасности данной сферы.

### **3.2. Пути повышения экономической безопасности строительной отрасли**

В основе функционирования механизма обеспечения экономической безопасности строительной сферы России должна закладываться готовность и возможность обеспечить экономическую стабильность предприятий отрасли под воздействием любых условий и факторов.

Механизм реализации комплексного подхода к решению проблем обеспечения экономической безопасности предприятий строительной отрасли состоит в организации единого комплекса мер, обеспечивающих безопасность предприятия. Он рассматривает всю финансово-хозяйственную деятельность предприятий строительной отрасли, а не только систему безопасности в узком смысле. Необходимо не разрабатывать и проводить комплекс мероприятий по защите созданных предприятий строительной отрасли и их существующей текущей деятельности, а сразу создавать предприятия, организовывать и вести деятельность, предусматривая их устойчивость к угрозам как обязательное свойство. Также целесообразно рассмотреть возможность расширения сферы влияния служб безопасности на всю деятельность предприятий строительной отрасли, углубление степени влияния служб безопас-

ности, улучшение ее взаимодействия с подразделениями предприятий и внешней средой, внедрение новых способов деятельности.

Для развития экономической безопасности строительной отрасли необходимо решать не только социальные, экономические задачи, позволяющие развивать отечественную промышленность, увеличивать государственную поддержку местных предпринимателей, развивать инновации и увеличивать кадровый потенциал, совершенствовать транспортно-логистический комплекс страны на основе развития инфраструктуры, но и вопросы корпоративной культуры, позволяющие решить проблемы, связанные с корпоративной этикой.

Для обеспечения экономической безопасности предприятий строительной индустрии необходимо осуществлять:

- поддержку эффективных и конкурентоспособных предприятий;
- обучение кадров современным методам анализа хозяйственной деятельности и оценки инвестиционных проектов;
- обеспечение эффективного использования имеющихся ресурсов;
- разработку пакета перспективных программ развития предприятий строительной сферы [ 27 ].

На сегодняшний день в рыночных условиях экономики предприятиям строительной индустрии предстоит обнаружить более эффективные пути ускорения экономического развития и отрасли в целом на базе обновления всей системы управления, в целях обеспечения ее экономической безопасности. Это позволит предприятиям строительной отрасли выйти на положительную динамику роста основных экономических показателей.

Как было установлено по результатам проведенного исследования наиболее существенными угрозами экономической безопасности строительной отрасли, к которым приводит действие дестабилизирующих факторов, являются: спад производства и утрата рынков сбыта, сокращение инвестиций в строительную индустрию, торможение научно-технического прогресса, дифференциация в доходах населения и нарастание безработицы, преступность в

строительной сфере, возрастание задолженности предприятия, последствия стихийных бедствий и чрезвычайных ситуаций.

Выявив наиболее существенные угрозы, а также рассмотрев отношение руководящих лиц к проблемам экономической безопасности в строительной отрасли, мы пришли к выводу, что необходим комплексный подход по устранению угроз и рисков.

Исследовательскую и практическую работу по перечисленным выше угрозам необходимо вести на постоянной основе.

Для перелома негативных тенденций, обеспечения высоких темпов и увеличения уровня экономической безопасности строительной сферы отраслевая наука должна стать значительно более динамичной и адаптивной к меняющимся внешним условиям, а отрасль более восприимчивой к техническому прогрессу.

В современных условиях это означает, во-первых, необходимость обеспечения технологического лидерства по ряду направлений, позволяющего обеспечить наибольшие выгоды страны от глобализации и международного разделения труда, и, во-вторых, способность строительной сферы воспринимать и внедрять передовые технологии, созданные как в стране, так и за рубежом для обеспечения конкурентоспособности на мировых рынках основной массы производимых в России товаров, работ, услуг.

И первая, и вторая задачи разрешимы только в случае наличия в стране развитой инновационной системы – совокупности взаимосвязанных институтов, обеспечивающих создание, распространение и использование инноваций. В России такая система находится в стадии становления и пока не способна решать стоящие перед ней задачи. Вопрос ее развития, увязки с отраслевой проблематикой, выведения на качественно новый уровень – это вопрос долгосрочной конкурентоспособности строительной отрасли.

Российские строительные компании присутствуют во всех сегментах строительной отрасли, но номенклатура продукции и услуг зачастую не соответствует требованиям рынка. Это означает, что существует потенциал

развития отечественных компаний за счёт освоения новых видов продукции в тех сегментах, в которых они уже присутствуют. Для реализации существующих возможностей, отечественным строительным компаниям необходимо продолжать инновационную деятельность, несмотря на сложный финансовый климат. Это означает, что потребуются искать дополнительные источники финансирования, в том числе источники, обеспеченные государством. Для наиболее быстрого получения ожидаемых результатов, следует максимально использовать опыт зарубежных компаний в разработках и производстве строительных материалов, машин, стимулируя привлечение этих компаний к сотрудничеству с отечественными производителями. В том числе, необходимо обеспечить возможность совместных разработок отечественных и импортных технологий.

Выделим основные инновационные направления развития строительной отрасли, которые будут способствовать обеспечению экономической безопасности сферы [ 37 ]:

– комплексное применение легких бетонов нового поколения не только в ограждающих, но и несущих конструкциях зданий. В этой области институтами страны рекомендуется проводить научно-исследовательские работы по высокоиндустриальным и экономичным конструктивно-технологическим системам энергоэффективных жилых и гражданских зданий, возводимых с применением модифицированных легких бетонов различных видов и назначения: от особо легких теплоизоляционных до конструкционных высокопрочных. Бетоны нового поколения должны производиться по низкоэнергоемким технологиям. При этом их компоненты (заполнители, вяжущие, минеральные добавки) изготавливаются, в том числе, с использованием техногенных отходов. Такие бетоны отличаются от традиционных тяжелых бетонов показателями теплотехнического качества, долговечности и другими улучшенными строительно-техническими свойствами. Так, коэффициент теплопроводности конструкционных легких бетонов меньше в 2,5– 3 раза, морозостойкость выше на 2– 3 марки, а предел огнестойкости выше на



30– 50% в сравнении с равнопрочными тяжелыми бетонами. Созданные на основе этих технологий конструктивно-технологические системы зданий позволяют возводить их со значительной экономией энергоресурсов и в целом снизить материальные затраты на возведение зданий в среднем на 25%, а также сократить в среднем на 20% энерго и материальные затраты на возведение конструктивных систем зданий за счёт использования альтернативных традиционным низкоэнергетичным строительным материалам (заполнителей композиционных малоклинкерных вяжущих утеплителей). Это может быть достигнуто за счет раскрытия и использования потенциальных возможностей вторичных минеральных ресурсов путем физико-химических воздействий на них. Создание композиционных вяжущих и бетонов из отходов решает ряд экологических проблем, снижает стоимость строительства (стоимость материалов сокращается в 1,5– 2 раза) и повышает энергоэффективность продукции;

- расширение масштабов производства сборных конструкций для возведения каркасных и каркасно-монолитных домов с коэффициентом полносборности не ниже 0,8. Их производство целесообразно осуществлять на современных домостроительных комбинатах;

- экономия топлива может за счет повышения теплозащитных качеств мелкоштучных стеновых материалов. Увеличение пустотности кирпича до 45– 55% позволит снизить затраты на отопление на 30– 40%. Так как пустотелый кирпич является наиболее востребованным видом кирпича, используемым при кладке основных стен;

- расширение производства и применения силикатных стройматериалов, которые являются энергоэффективными и экологически чистыми с технологической точки зрения. Силикатные стройматериалы характеризуются высокой механической прочностью, термо-, водо- и морозостойкостью. Достоинствами технологии являются: экологическая чистота производства на всех стадиях технологического процесса и готовой продукции, низкие энергетические затраты, простота технологического оборудования, высокие про-

изводительность и качество продукции, а также отсутствие производственных отходов;

– расширение применения изготовления стекол способом двухстадийного формования. Энергетический эффект от совокупности теплофизических процессов, протекающих при работе стекол, изготовленных способом двухстадийного формования, позволяет снизить потребление электроэнергии на кондиционирование воздуха до 60% в зданиях с местным регулированием параметров теплового режима помещений в летний период года, снизить до 40% тепловой энергии на отопление помещений здания в зимний период года;

– расширение применения современных технологий деревянного домостроения, в том числе строительства домов из строганного бруса, строганного бревна, оцилиндрованного бревна, клееного бруса, каркасные и каркасно-панельные дома.

– расширение применения строительных материалов из вторичного сырья, в том числе отсевов дробления, относящийся к дробленным пескам. Материалы из отсевов дробления могут быть использованы в малоэтажном и дорожном строительстве, в качестве крупных и мелких наполнителей. Более широкое использование отсевов дробления позволит увеличить выпуск нерудных строительных материалов до 10% и не потребует значительных денежных затрат.

– расширение применения современных видов асбестоцементных изделий, таких как шифер и плоские листы. Качественное отличие нового шифера от традиционного достигается за счет использования волокна хризотила высоких марок, что позволяет уменьшить толщину листа, снизить вес, повысить физико-механические показатели. При окраске акриловыми красителями обеспечивается гарантия эксплуатации не менее 15 лет. Использование плоского шифера в качестве несъемной опалубки в малоэтажном домостроении позволяет снизить в несколько раз срок строительства и уменьшить стоимость квадратного метра жилой площади. В качестве утеплителя исполь-

зуется пенобетон, который имеет высокую адгезию с плоским шифером.

Таким образом, отметим, что для снижения себестоимости выпускаемой продукции и обеспечения экономической безопасности строительной отрасли необходимо применять инновационные технологии при изготовлении строительных материалов. В этой связи необходимо создавать современные технологии промышленного производства, предназначенного для широкого применения в стройиндустрии. Энергосберегающие и энергоемкие технологии строительства и производства строительных материалов, изделий и конструкций становятся все более востребованными по причине высоких цен на энергию, ограниченности энергетических ресурсов и загрязнения окружающей среды в процессе добычи и переработки сырья. Рациональное энергопотребление позволяет производителям существенно снизить себестоимость выпускаемой продукции. Обеспечение экономической безопасности промышленности строительных материалов на основе производства инновационной продукции позволит повысить качество, энергоэффективность, экологичность и снизить энергоемкость продукции отрасли.

Реализация предложенных мер, а также комплекса экономических методов стабилизации и правовых мер урегулирования сможет позволить снизить уровень монополизма в строительной сфере и стабилизировать стоимость всей совокупности строительных материалов и выполненных объектов. Снижение цен на продукцию, работы, услуги предприятий строительной отрасли будет способствовать снижению издержек в как в гражданском, так и в промышленном строительстве, удерживать цену на уровнях, не превышающих инфляционные ожидания.

Развитие инновационной деятельности обеспечивается на основе аккумуляции интеллектуального капитала, выявления, накопления и распространения информации, создания предпосылок для революционных изменений в производственной и информационных системах предприятия. На практике это означает, что предприятие должно уметь защитить свои ноу-хау, сохранить их в тайне от конкурентов [ 25 ].

Стабилизация цен в стране, при реализации строительных материалов позволит, в свою очередь снизить стоимость строительства.

С целью снижения реально существующих угроз экономической безопасности строительной отрасли особое внимание необходимо уделять угрозе устаревшего оснащения данного вида производства, напрямую оказывающее влияние на качество производимых строительных материалов и объемов потребляемых ресурсов при их производстве.

Вследствие чего, представляется обоснованным, своевременно разрабатывать программы, направленные на обеспечение стратегически важных предприятий строительной отрасли необходимыми финансовыми ресурсами, целевое назначение которых состоит в модернизации производственных мощностей и закупке нового оборудования.

Целесообразно предложить осуществление следующих мероприятий:

- предоставление государственной поддержки предприятиям строительной отрасли части обеспечения модернизации производства с применением инновационного энергосберегающего производственного оснащения с возможностью использования альтернативных источников теплоснабжения, шире использовать механизмы лизинга в части поставки энергосберегающего производственного оборудования, применять механизмы страхования существующих и потенциальных коммерческих и некоммерческих рисков.

- внести ряд необходимых изменений и дополнений перечень технологического оборудования, аналоги которого не производятся в Российской Федерации, ввоз которого на таможенную территорию Российской Федерации не подлежат обложению налогом на добавленную стоимость, утвержденный Постановлением Правительства РФ от 30.04.2009 N 372 (ред. от 07.04.2017), касающейся применения нулевой ставки налога на добавленную стоимость на определенные виды технологического оборудования и комплектующих к ним, для производства стратегически важных видов стройматериалов, металлоконструкций и иных изделий и устройств, применяемого в

строительстве;

– упрощение порядка получения разрешения на строительство. Для этого необходимо упростить и усовершенствовать административные процедуры на всех стадиях осуществления строительства, начиная от стадии подготовки градостроительной документации и заканчивая вводом в эксплуатацию объектов капитального строительства. Следует сократить количество и времени прохождения административных процедур, необходимых для реализации инвестиционно-строительных проектов, что позволит существенно снизить стоимость строительных работ [ 28 ].

Предложенные меры будут способствовать минимизации воздействия рассматриваемых видов угроз и существенно повысят уровень экономической безопасности в строительной отрасли.

Для повышения экономической безопасности строительной отрасли необходимо принять соответствующую стратегию, которая должна включать три неотъемлемые составляющие:

- инновационную стратегию развития отрасли;
- инвестиционную стратегию развития отрасли;
- государственную поддержку регламентируемых в вышеописанных стратегиях мероприятий.

Наиболее важным элементом обеспечения экономической безопасности строительной отрасли является именно поддержка наиболее проблемных аспектов отрасли. Этими проблемными аспектами являются: кадровое обеспечение, нормативно-правовое обеспечение, а также информационное обеспечение.

Для повышения и обеспечения экономической безопасности строительной отрасли необходимо проводить анализ экономической эффективности избираемых методов защиты, их реализация, мониторинг и необходимая корректировка. На предприятиях обеспечения строительной отрасли целесообразно внедрение следующего механизма повышения уровня экономиче-

ской безопасности (рис. 3.1).



Рис. 3.1. Механизм повышения уровня экономической безопасности деятельности предприятий строительной отрасли

Выявив наиболее важные направления повышения экономической безопасности строительной сферы отрасли можно сделать выводы о том, что надежная защита экономики в любой сфере возможна только при комплексном и системном подходе к ее организации.

Таким образом, одной из главных задач в решении проблем обеспечения экономической безопасности является преодоление спада производства и обеспечение экономической стабильности.

На сегодняшний день для устойчивого функционирования предприятий строительной сферы неотъемлемыми направлениями деятельности должны стать:

- характеристика внешних и внутренних угроз экономической безопасности как совокупность условий и факторов, создающих опасность жизненно важным экономическим интересам хозяйствующего субъекта и отрасли;
- определение критериев и параметров состояния экономики, отвечающих требованиям экономической безопасности;
- механизм обеспечения экономической безопасности предприятия, защита ее жизненно важных интересов на основе правовых, экономических и административных мер воздействия.

Инструментом увеличения доли продукции отечественного производства на внутреннем рынке строительства является стимулирование партнерств и локализации производства зарубежных компаний на территории Российской Федерации. Только в последние 2–3 года ряд компаний сформулировал свои долгосрочные планы в отношении России, включив в них программы локализации.

Можно сделать вывод, что для повышения экономической безопасности строительной отрасли в стране необходимо повышать эффективность деятельности и конкурентоспособность предприятий отрасли; расширять инвестиционную и инновационную активность; осуществлять мониторинг кадровой составляющей безопасности; повышать технический и технологиче-

ский уровень работ, продукции, услуг; обеспечивать пресечение преступных проявлений в отрасли.

### **Заключение**

Состояние экономической безопасности отрасли хозяйства характеризуется с помощью критериев и показателей. Критерии экономической безопасности характеризуют качественную плоскость, на основе которой формируется противодействие опасности. Например, способность экономической системы противостоять опасности определяется такими критериями, как обеспеченность ресурсами, технологиями, организацией и уровнем развития производства, финансов, менеджмента, маркетинга, юридической и охранной служб и другое.

Все аналитические параметры (индикаторы) являются расчетными. Их пороговые значения устанавливаются применительно к специфике предприятия и в соответствии с фактическими и нормативными значениями его технико-технических показателей. В зависимости от величины отклонения расчетных значений от пороговых состояние предприятия можно характеризовать как нормальное, когда индикаторы экономической безопасности находятся в зоне пороговых значений, а стратегический потенциал предприятия соответствует заданному уровню; предкризисное, когда хотя бы один индикатор не соответствует пороговому значению, а стратегический потенциал предприятия может быть повышен за счет тактических мер; кризисный, когда не соответствует пороговым значениям несколько основных индикаторов экономической безопасности, а стратегический потенциал предприятия не может быть улучшен. В целом, экономическая безопасность отрасли оценивается на основе расчета ресурсных, технико-технологических, финансовых и социальных количественных параметров.

Строительная отрасль является одной из важнейших отраслей эконо-



мики России. Состояние строительной отрасли оказывает существенное влияние на экономическое развитие страны, создает большое количество рабочих мест и потребляет продукцию многих отраслей. В строительной отрасли РФ функционируют более 113 тыс. организаций численностью около 5 млн. человек, которые занимаются проектированием, ремонтом, реконструкцией, строительством в различных регионах России. Анализ основных экономических показателей строительной отрасли Российской Федерации позволяет сделать вывод, что ежегодно в исследуемом периоде возрастали объемы строительных работ и валовая добавленная стоимость строительства, увеличивалась производительность труда работников строительства. На фоне возрастания основных фондов предприятий строительной отрасли наблюдалась негативная тенденция увеличения степени их износа и удельного веса полностью изношенных машин и оборудования.

Строительство является исторически одной из ведущих отраслей экономики России, на долю которого приходится около 6% ВВП, однако в исследуемом периоде наблюдалось снижение удельного веса добавленной стоимости строительной отрасли в произведенном продукте страны. В различные периоды, в зависимости от общего состояния экономики страны, строительная отрасль испытывала подъемы и спады, оставаясь при этом одним из наиболее привлекательных направлений инвестирования.

Согласно данным Росстата, ежегодный объем работ, выполняемых по виду деятельности «Строительство», с 2013 по 2015 год снизился с 6019,5 млрд. рублей до 5945,5 млрд. руб., то есть остался на примерно одинаковом уровне. В 2014-2015 годах объемы строительных работ сокращались, причем в 2015 году негативные тренды усилились. Пик негативных явлений пришелся на июль-август, в сентябре появились признаки замедления отрицательной динамики.

Центральное место в системе обеспечения экономической безопасности государства занимает безопасность строительного сектора в современной рыночной экономике. В этом смысле строительная отрасль, с одной стороны,

зависит от общего состояния экономической системы в целом, а с другой – сама предопределяет уровень экономической безопасности, поскольку именно она призвана эффективно привлекать и перераспределять строительные ресурсы предприятий. В конечном счете состояние строительной отрасли обеспечивает устойчивое развитие экономики государства.

Экономическая безопасность предприятий строительной отрасли – это свойство предприятия, характеризующее его способностью нормально функционировать для достижения своих целей при существующих внешних условиях и их изменении в определенных пределах. Под нормальным мы понимаем такое функционирование предприятия, которое в существующих внешних условиях обеспечивает достижение им поставленных целей оптимальным образом или достаточно близким к нему.

Экономическая безопасность строительной отрасли России обладает специфическими экономическими институтами, которые в сочетании с ресурсозависимостью делают экономическую динамику неустойчивой: экономический рост легко сменяется спадом. Как отмечают эксперты в строительной отрасли, недостаточное внимание уделяется проблеме влияния ресурсозависимости на экономическое развитие отрасли, тем более что оно выделяется на фоне резко возросшего интереса к этой проблеме в мировом сообществе. Экономическая безопасность строительной отрасли включает в себя целый ряд составляющих:

- технологическую устойчивость – способность воспринимать достижения науки и новых технологий;
- производственную устойчивость наличие такого производственного потенциала, который способен обеспечить безубыточный объем производства;
- финансовую устойчивость создается рациональным распределением и использованием финансовых ресурсов.

Оценка динамика финансовых количественных параметров экономической безопасности позволяет сделать вывод, что в строительной отрасли Рос-

сии за 2013-2015 гг. была велика угроза потери финансовых средств.

По рассмотренным количественным параметрам экономической безопасности строительной отрасли Российской Федерации в 2013-2015 годах наблюдалось несоответствие большинства основных индикаторов пороговому значению, появлялись признаки необратимости спада производства и частичной утраты потенциала вследствие исчерпания технического ресурса технологического оборудования и площадей, сокращения персонала.

Уровень экономической безопасности строительной отрасли Российской Федерации в 2013-2015 гг. является кризисным, то есть весьма невысоким.

При отсутствии проведения оперативных мер по укреплению экономической безопасности строительной отрасли страны ситуация может оказаться критической, что окажет негативное влияние на общее экономическое положение. Так как экономическая безопасность – это неотъемлемая характеристика экономической системы, способная поддерживать полноценные условия жизнедеятельности устойчивое развитие народного хозяйства.

Несмотря на значимость научных исследований в области экономической безопасности строительной отрасли в условиях неопределенности влияния рисков и угроз, теорию экономической безопасности данной сферы сложно отнести к сформированным теоретическим системам. И это во многом обусловлено не в полной мере разработанной методологией исследования экономической безопасности.

Для повышения уровня экономической безопасности строительной отрасли предлагается применять следующий комплекс количественных параметров, основанный на обобщении показателей финансовой, технико-технологической, кадровой, информационной и силовой составляющих экономической безопасности.

Для обеспечения экономической безопасности предприятий строительной индустрии необходимо осуществлять: поддержку эффективных и конкурентоспособных предприятий; обучение кадров современным методам ана-

лиза хозяйственной деятельности и оценки инвестиционных проектов; обеспечение эффективного использования имеющихся ресурсов; разработку пакета перспективных программ развития предприятий строительной сферы.

### **Список используемой литературы**

1. О безопасности: Федеральный закон от 28.12.2010 № 390-ФЗ.
2. Градостроительный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 190-ФЗ (ред. от 07.03.2017).
3. О техническом регулировании: Федеральный закон РФ от 27.12.2002 N 184-ФЗ (ред. от 05.04.2016 N 104-ФЗ).
4. Об утверждении Правил по охране труда при работе на высоте: Приказ Министерства труда и социальной защиты РФ от 28 марта 2014 г. № 155н.
5. О нормативах оценки финансовой устойчивости деятельности застройщика: Постановление Правительства РФ от 21.04.2006 № 233 (ред. от 16.01.2007).
6. О порядке расчета нормативов оценки финансовой устойчивости деятельности застройщика: Инструкция. Утверждена приказом Федеральной службы по финансовым рынкам от 30 ноября 2006 г. № 06-137/пз-н (в ред. от 03.12.2009).
7. Технический регламент о безопасности зданий и сооружений: Федеральный закон от 30.12.2009 N 384-ФЗ (в ред. Федерального закона от 02.07.2013 N 185-ФЗ).
8. Прогноз долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года (разработан Минэкономразвития России).
9. Об информации, информационных технологиях и о защите информации: Федеральный закон от 27.07.2006 N 149-ФЗ (ред. от 19.12.2016 № 442-ФЗ).

10. Об утверждении перечня технологического оборудования (в том числе комплектующих и запасных частей к нему), аналоги которого не производятся в Российской Федерации, ввоз которого на территорию Российской Федерации не подлежит обложению налогом на добавленную стоимость: Постановление Правительства РФ от 30.04.2009 N 372 (ред. от 07.04.2017).

11. Авдийский В.И., Дадалко В.А. Теневая экономика и экономическая безопасность государства: Учеб, пособие. – М: Альфа-М; ИНФРА-М, 2012. – 496 с.

12. Алдушина М.А. Экономическая безопасность предприятий строительной отрасли // От синергии знаний к синергии бизнеса: Сборник статей и тезисов докладов III международной научно-практической конференции студентов, магистрантов и преподавателей. Омский филиал Негосударственного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-промышленный университет «Синергия». – 2016. – С. 18-22.

13. Асаул А.Н., Морозов И.Е., Пасяда Н.И., Фролов В.И. Стратегическое развитие строительной организации / под ред. д. э. н., проф. А.Н. Асаула. – СПб.: СПбГАСУ, 2013. – 163 с.

14. Ачкасов А.Е., Косяк А.П. Проблемы и перспективы обеспечения экономической безопасности строительных организаций // Бизнес информ. – 2012. – № 11. – С. 161-166.

15. Беляева Е.С., Харченко Е.В. Индикативный подход к анализу активов в обеспечении финансовой безопасности предприятия строительной отрасли // Известия Юго-Западного государственного университета. – Серия: Экономика. Социология. Менеджмент. – 2016. – № 4 (21). – С. 70-79.

16. Бендииков М.А. Экономическая безопасность промышленного предприятия в условиях кризисного развития // «Менеджмент в России и за рубежом», №2 – М.: Изд-во «Дело и Сервис», 2015. – С. 102.

17. Бородин Д.В. Повышение экономической безопасности: адаптация существующих и разработка новых методов // Бизнес в законе. Экономико-

юридический журнал. – 2014. - № 6. – С. 222-226.

18. Вершин П.В. Анализ, оценка и направления нейтрализации угроз экономической безопасности в сфере жилищного строительства (на примере Свердловской области) // *Argiori*. Серия: Гуманитарные науки. – 2016. – № 2. – С. 1-10.

19. Виноградов, В.В. Экономика России: учебное пособие для вузов / В.В. Виноградов. - М.: Юристъ, 2017. - 320 с.

20. Воротынцева А.В., Шibaева М.А., Околелова Э.Ю. Формирование механизма экономической безопасности как инструмента обеспечения его устойчивого развития // *Фундаментальные исследования*. – 2015. – № 7-3. – С. 583-588.

21. Глазьев С. О неотложных мерах по укреплению экономической безопасности России и выводу российской экономики на траекторию опережающего развития (академическая версия доклада) // *Российский экономический журнал*. – 2015. – № 5. – С. 3-62.

22. Глотова И.И., Томилина Е.П. Угрозы экономической безопасности и направления их нейтрализации в системе экономической безопасности предприятия // *Экономическая безопасность: правовые, экономические, экологические аспекты: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции*. – 2016. – С. 29-33.

23. Господарик, Ю.П. Международная экономическая безопасность: учебник / Ю.П. Господарик, М.В. Пашковская. - М. : Университет «Синергия», 2016. - 417 с.

24. Джанетто К. Экономическая безопасность. Руководство по разработке и внедрению корпоративной стратегии / К. Джанетто, Э. Уилер. – М.: Добрая книга, 2012. – С. 320.

25. Денисов А.Ю., Саксин А.Г. Обеспечение экономической безопасности строительной отрасли на основе совершенствования методов управления инновационным развитием рынка доступного жилья // *Экономическая безопасность России: проблемы и перспективы: материалы IV Международ-*

ной научно-практической конференции. – 2016. – С. 262-268.

26. Донцов Г.Ю. Экономическая безопасность: Учебное пособие. – Томск: кафедра ТУ, ТУСУР, 2012. – 112 с.

27. Дяченко Е.С. Особенности экономической безопасности предприятий строительной отрасли // Образование, наука и современное общество: актуальные вопросы экономики и кооперации: Тезисы докладов международной научно-практической конференции профессорско-преподавательского состава и аспирантов. Белгородский университет кооперации, экономики и права. –2013. –С. 111-112.

28. Дьяченко И.И. Инновационное производство строительных материалов как фактор увеличения уровня экономической безопасности отрасли // Интеллект. Инновации. Инвестиции. – 2011. – № 1. – С. 10-13.

29. Емельянов, Г. В. Проблемы обеспечения экономической безопасности Российской Федерации / Г.В. Емельянов, Л. А. Стрельцов // Информационное общество. – 2015. – № 1. – С. 35-47.

30. Индикаторы инновационной деятельности: 2017: статистический сборник / Н. В. Городникова, Л.М. Гохберг, К. А. Дитковский и др. – М.: НИУ ВШЭ, 2017. – 328 с.

31. Карзаева Н.Н. Основы экономической безопасности. – М.: ИНФРА-М, 2017. – 276 с.

32. Костин, В.И. Критерии, индикаторы, пороговые значения экономической безопасности / В.И. Костин. // Экономика и предпринимательство. – 2012. – № 3 (26). – С. 20-25.

33. Костин В.И. Экономическая безопасность водного транспорта : учебное пособие / В.И. Костин ; Министерство транспорта Российской Федерации, Московская государственная академия водного транспорта. - М. : Альтаир : МГАВТ, 2012. - 279 с.

34. Кузнецова, Е.И. Экономическая безопасность и конкурентоспособность: Формирование экономической стратегии государства: монография / Е.И. Кузнецова. - М.: Юнити-Дана, 2015. - 239 с.

35. Лелюхин С.Е. Экономическая безопасность в предпринимательской деятельности. Учебник / С.Е. Лелюхин, А.М. Коротченков, У.В. Данилова. – М.: Проспект, 2016. – 336 с.

36. Мак-Мак, В.П. Служба безопасности предприятия: Организационно-управленческие и правовые аспекты деятельности. — М.: Мир безопасности, 2013. – 218с.

37. Мельников А.Б., Снимщикова И.В., Маркова С.В. Особенности обеспечения экономической безопасности на предприятиях строительной отрасли // Теория и практика общественного развития. – 2011. – № 1. – С. 245-250.

38. Метелкин А.В. Методологические основы повышения уровня экономической безопасности отрасли производства строительных материалов // Образование. Наука. Научные кадры. –2014. – № 2. –С. 98-102.

39. Метелкин А.В. Комплекс мероприятий, направленных на повышение уровня экономической безопасности производства строительных материалов // Вестник Московского университета МВД России. – 2014. –№ 11. – С. 225-229.

40. Моисеев В.А., Прокофьев К.Ю., Егорова Ю.А. Отличительные черты экономической безопасности предприятия строительной отрасли // Экономическая безопасность: проблемы, перспективы, тенденции развития Материалы II Международной научно-практической конференции: в 2 частях. – 2015. – С. 121-127.

41. Нежникова Е.В., Аксёнова А.А. О потребности строительной отрасли в системах менеджмента качества, экологичности и безопасности труда и возможностях их реализации // Экономика и предпринимательство. – 2013. – № 11 (40). – С. 626-632.

42. Овчаренко Ю.А., Мытник Д.Ю. Особенности оценки экономической безопасности строительного предприятия // Экономика и Финансы. – 2014. – № 4. – С. 3-7.

43. Паньков А.А., Светлаков А.Г. Теоретические подходы определению



феномена «теневой» экономики в строительной отрасли // Микроэкономика. – 2016. – № 3. – С. 47-54.

44. Переверзева Е.С., Комов А.В. Концепция развития строительного комплекса в условиях экономической нестабильности // Фундаментальные исследования. – 2016. – № 10-1. – С. 178-182.

45. Плешков, С. Ю. Экономическая устойчивость деятельности строительного предприятия: методика расчета и оценки : [учеб.-метод. пособие] / С. Ю. Плешков ; [науч. ред. В. А. Ларионова] ; М-во образования и науки Рос. Федерации, Урал. федер. ун-т. — Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2014. — 59 с.

46. Ржавина Ю.Б. Риски в предпринимательстве как объективная реальность // Теория и практика экономических наук: сборник статей Международной научно-практической конференции. – М.: Аэтерна, 2014. – С. 55-57.

47. Русецкий, М.Г. Инструменты повышения экономической безопасности субъектов системы дорожного движения: монография / М.Г. Русецкий. - М. ; Берлин : Директ-Медиа, 2014. - 199 с.

48. Скрипина А.А. Влияние фактора информации на экономическую безопасность рынка // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. – 2016. – № 9. – С. 232-236.

49. Смирнова О.П. Стратегическое планирование механизма обеспечения экономической безопасности в технологически сопряженных видах деятельности // Управление экономикой: методы, модели, технологии: материалы XVI Международной научной конференции. Ответственный редактор Л. А. Исмаилова. – 2016. – С. 195-198.

50. Смирнова О.П. Проблемы обеспечения экономической безопасности предприятий в строительной отрасли // Вестник Уральского института экономики, управления и права. – 2015. – № 3 (32). – С. 66-72.

51. Смирнова О.П. Проблемы регулирования национальной экономической безопасности отраслевого рынка России (на примере строительной отрасли) // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенство-

вания. – 2016. – № 4 (14). – С. 133-137.

52. Смирнова О.П. Методология обеспечения экономической безопасности строительной отрасли России на современном этапе // Интернет-журнал Науковедение. – 2016. – Т. 8. – № 3 (34). – С. 79.

53. Смирнова О.П. Отраслевые особенности обеспечения экономической безопасности строительного бизнеса России в кризисный период // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2016. – № 7. – С. 144-153.

54. Стратегия национальной безопасности до 2020 года [Текст] // Утверждена указом Президента РФ от 12 мая 2009 г. № 537.

55. Строительство в России. 2016: Стат. сб. / Под ред. И.Д. Масакова, Росстат. - М., 2016. – 111 с.

56. Суглобов, А.Е. Экономическая безопасность предприятия: учебное пособие / А.Е. Суглобов, С.А. Хмелев, Е.А. Орлова. - М.: Юнити-Дана, 2013. - 272 с.

57. Суглобов А.Е., Медведев А.А. Основные категории и понятия в оценке экономической безопасности инновационного производства в особой экономической зоне // Вестник Московского университета МВД России. – 2012. – № 5. – С. 264-268.

58. Тумаркин В.В. Технология разработки и вывода на рынок инновационной продукции // Креативная экономика. 2014. №11(95). С. 171-180. URL: <http://www.creativeconomy.ru/articles/41976/>

59. Феофилова Т.Ю., Радыгин Е.В., Лоптников В.С. Экономико-математические методы в моделировании системы управления обеспечением экономической безопасности // Науковедение. – 2015. – Т. 7. – №2. – С. 95-98.

60. Фирсова, О. А. Экономическая безопасность предприятия: учебно-методическое пособие [Электронный ресурс] / О.А. Фирсова ; Межрегиональная Академия безопасности и выживания. - Орел : МАБИВ, 2014. - 174 с.

61. Хачатурян М.В. Особенности управления экономической безопасностью хозяйственной системы России в условиях интеграции со странами Евразийского экономического союза // Государство и бизнес. Современные

проблемы экономики: Материалы VII Международной научно-практической конференции. – 2015. – С. 15-21.

62. Шелехова Л.В., Минченко К.А. Обеспечение экономической безопасности предприятий строительной отрасли в республике Адыгея // Экономика и управление в современных условиях: проблемы и перспективы: Сборник научных трудов по материалам III Международной научно-практической конференции. Под научной редакцией А.А. Тамова. – 2016. – С. 74-78.

63. Штрикер А.В. Экономическая безопасность предприятий строительной отрасли России // Экономика и управление в XXI веке: тенденции развития. – 2016. – № 32. – С. 293-297.

## Приложения

## Приложение 1

## Основные экономические показатели по виду деятельности «Строительство»

Показатель	Годы			Абсолютное отклонение			Темп роста, %		
	2013	2014	2015	2015 / 2014 гг.	2016 / 2015 гг.	2016 / 2014 гг.	2015/ 2014 гг.	2016/ 2015 гг.	2016/ 2014 гг.
Объем работ, выполненных по виду деятельности «Строительство»:									
млрд. руб.	6019,5	6125,2	6148,4	105,7	23,2	128,9	101,76	100,38	102,14
в процентах к предыдущему году (в постоянных ценах)	100,1	97,7	95,2	-2,4	-2,5	-4,9	97,60	97,44	95,10
Среднегодовая численность занятых в строительстве <sup>3)</sup>									
тыс. человек	5711,9	5664,1	5651,9	-47,8	-12,2	-60	99,16	99,78	98,95
в процентах к предыдущему году	101,2	99,2	98,4	-2	-0,8	-2,8	98,02	99,19	97,23
удельный вес занятых в строительстве в общей численности занятых, процентов	8,4	8,4	8,3	0	-0,1	-0,1	100,00	98,81	98,81
Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников строительства:									
руб.	27701	29354	29960	1653	606	2259	105,97	102,06	108,15
в процентах к предыдущему году	106,7	106,0	102,3	-0,7	-3,7	-4,4	99,34	96,51	95,88
Инвестиции в основной капитал, направленные на развитие строительства									
млрд. руб. (в фактически действовавших ценах)	438,1	469,3	448,7	31,2	-20,6	10,6	107,12	95,61	102,42
удельный вес инвестиций в строительство в общем объеме инвестиций в основной капитал, процентов	3,3	3,4	3,1	0,1	-0,3	-0,2	103,03	91,18	93,94



чения:									
ввод в действие жилых домов, млн. м <sup>2</sup> общей площади	70,5	84,2	85,3	13,7	1,1	14,8	119,43	101,31	120,99

Окончание приложения 2

Показатель	Годы			Абсолютное отклонение			Темп роста, %		
	2013	2014	2015	2015 / 2014 гг	2016 / 2015 гг	2016 / 2014 гг	2015/ 2014 гг	2016/ 2015 гг	2016/ 2014 гг
ввод в действие мощностей:									
общеобразовательных организаций, тыс. ученических мест	70,0	55,7	66,3	-14,3	10,6	-3,7	79,57	119,03	94,71
дошкольных образовательных организаций, тыс. мест	90,3	128,9	143,3	38,6	14,4	53	142,75	111,17	158,69
больничных организаций, тыс. коек	8,6	2,7	4,3	-5,9	1,6	-4,3	31,40	159,26	50,00
амбулаторно-поликлинических организаций, тыс. посещений в смену	17,5	18,8	23,7	1,3	4,9	6,2	107,43	126,06	135,43
Число зданий, сооружений, находящихся в незавершенном строительстве, тыс.	103,4	101,6	98,0	-1,8	-3,6	-5,4	98,26	96,46	94,78

## Приложение 3

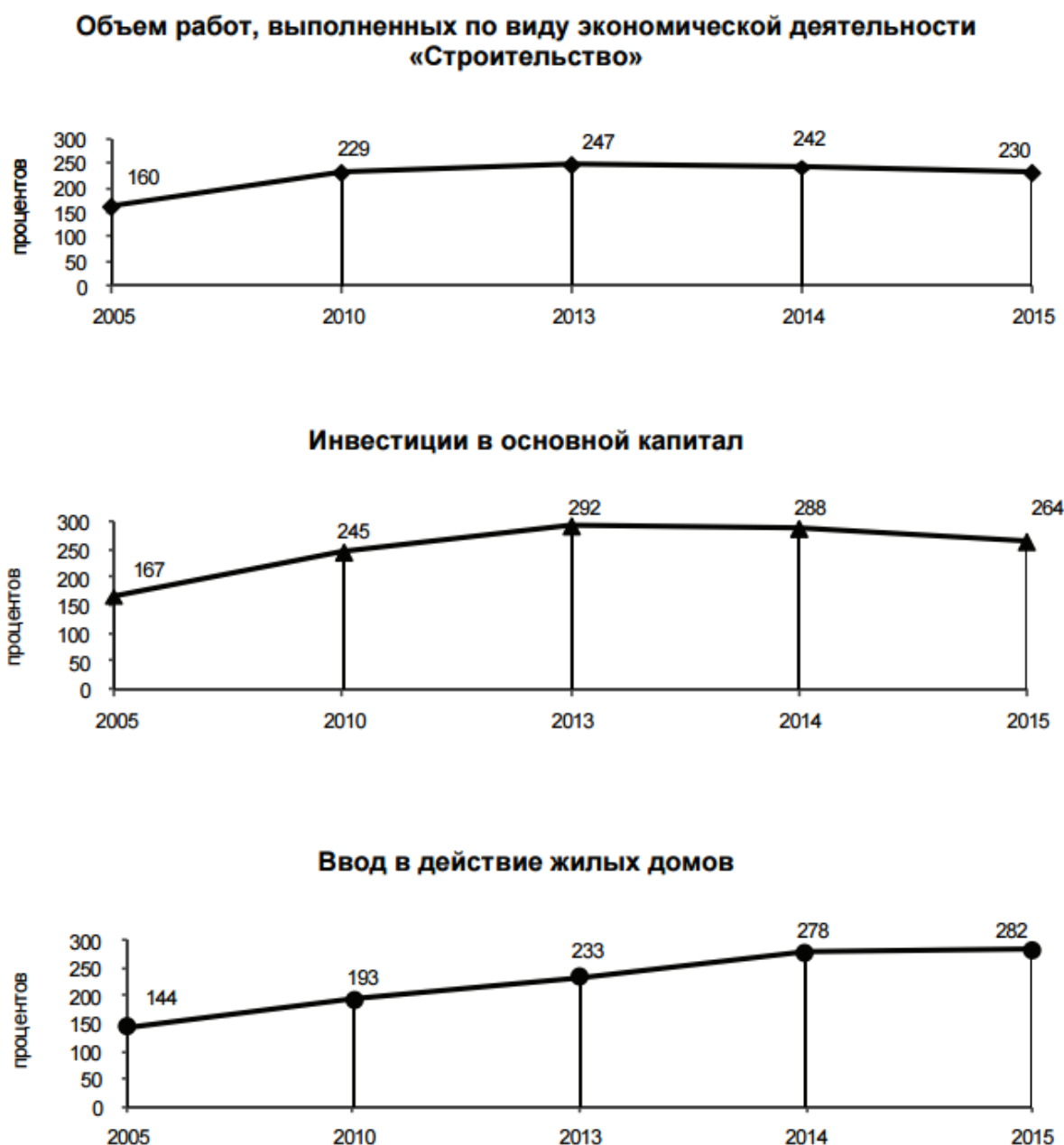


Рис.1. Динамика основные экономических показателей строительной и инвестиционной деятельности в России



## Приложение 4

Структура организаций строительной отрасли Российской Федерации  
по формам собственности в 2013-2015 гг., %

Показатель	Годы			Абсолютное отклонение		
	2013	2014	2015	2015 / 2014 гг.	2016 / 2015 гг.	2016 / 2014 гг.
<b>Всего</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	-	-	-
в том числе по формам собственности:						
государственная	0,4	0,4	0,4	0	0	0
муниципальная	0,2	0,2	0,2	0	0	0
частная	98,2	98,3	99,1	0,1	0,8	0,9
смешанная российская	0,2	0,2	0,1	0	-0,1	-0,1
прочие	1,0	0,9	0,2	-0,1	-0,7	-0,8

## Приложение 5

Структура работ, выполненных организациями собственными силами  
в 2013-2015 гг. , %

Показатель	Годы			Абсолютное отклонение		
	2013	2014	2015	2015 / 2014 гг.	2016 / 2015 гг.	2016 / 2014 гг.
Строительство - всего	100	100	100	-	-	-
в том числе:						
подготовка строительного участка	5,8	5,3	5,8	-0,5	0,5	0
из нее разборка и снос зданий; производство земляных работ	4,8	4,3	4,4	-0,5	0,1	-0,4
строительство зданий и сооружений	84,8	84,8	85,1	0	0,3	0,3
из него:				0	0	0
производство общестроительных работ по возведению зданий	35,1	38,0	36,2	2,9	-1,8	1,1
производство общестроительных работ по строительству мостов, надземных автомобильных дорог, тоннелей и подземных дорог	10,2	9,1	8,7	-1,1	-0,4	-1,5
производство общестроительных работ по прокладке магистральных трубопроводов, линий связи и линий электропередачи	10,7	10,2	10,2	-0,5	0	-0,5
производство общестроительных работ по прокладке местных трубопроводов, линий связи и линий электропередачи, включая взаимосвязанные вспомогательные работы	3,2	2,7	3,0	-0,5	0,3	-0,2
производство общестроительных работ по строительству электростанций и сооружений для горнодобывающей и обрабатывающей промышленности	2,9	3,6	4,2	0,7	0,6	1,3
монтаж зданий и сооружений из сборных конструкций	2,8	3	2,9	0,2	-0,1	0,1
производство общестроительных работ по строительству автомобильных дорог, железных дорог и взлетно-посадочных полос аэродромов	12,1	11	12,3	-1,1	1,3	0,2
монтаж инженерного оборудования зданий и сооружений	8,2	8,4	7,6	0,2	-0,8	-0,6
производство отделочных работ	0,7	0,9	1,0	0,2	0,1	0,3

прочие работы	0,5	0,6	0,5	0,1	-0,1	0
---------------	-----	-----	-----	-----	------	---

## Приложение 6

## Наличие основных строительных машин, шт.

Показатель	Годы			Абсолютное отклонение		
	2013	2014	2015	2015 / 2014 гг.	2016 / 2015 гг.	2016 / 2014 гг.
Автогрейдеры	4 752	4 559	4 115	-193	-444	-637
Бульдозеры на тракторах	11 669	10 776	9 627	-893	-1149	-2042
Краны башенные	3 908	4 071	4 115	163	44	207
Погрузчики одноковшовые	7 822	7 935	7 316	113	-619	-506
Скреперы	520	444	341	-76	-103	-179
Экскаваторы одноковшовые	13 638	13 349	12 343	-289	-1006	-1295

## Приложение 7

## Наличие основных строительных машин, шт.

Показатель	Годы			Абсолютное отклонение		
	2013	2014	2015	2015 / 2014 гг.	2016 / 2015 гг.	2016 / 2014 гг.
Удельный вес полностью изношенных машин и оборудования в строительстве (на конец года), %	19,5	20,1	22,9	0,6	2,8	3,4
справочно: по экономике в целом, %	22,1	23,1	24,5	1	1,4	2,4
Удельный вес строительных машин истекшим сроком службы в общем числе машин в строительных организациях, %:				0	0	0
экскаваторы одноковшовые	31,2	30,9	31,2	-0,3	0,3	0
скреперы	70,4	76,4	74,2	6	-2,2	3,8
бульдозеры на тракторах	47,4	46,4	46,7	-1	0,3	-0,7
краны башенные	49,0	46,9	46,6	-2,1	-0,3	-2,4
краны на автомобильном ходу	37,2	36,2	36,3	-1	0,1	-0,9
краны на пневмоколесном ходу	45,7	45,4	42,8	-0,3	-2,6	-2,9
краны на гусеничном ходу	66,3	64,4	63,6	-1,9	-0,8	-2,7
автогрейдеры	47,7	46,0	46,3	-1,7	0,3	-1,4

## Приложение 8

Кредиторская задолженность предприятий строительной отрасли России  
в 2013-2015 гг.

	Всего	в том числе по видам деятельности		
		строительство зданий и сооружений	монтаж инженерного оборудования зданий и сооружений	производство отделочных работ
<b>Кредиторская задолженность</b>				
2013	3767024	3482069	123691	13974
2014	3386475	3081044	136692	16594
2015	3829993	3492146	168719	11163
в том числе:				
задолженность поставщикам				
2013	2086561	1934024	63589	5930
2014	1568748	1376034	82269	7870
2015	1713321	1523300	85584	6225
задолженность по платежам в бюджет				
2013	96118	84586	5099	299
2014	89056	76376	5946	392
2015	92393	79021	5684	275
задолженность в государственные внебюджетные фонды				
2013	22107	19206	1239	119
2014	28609	24967	1537	125
2015	34393	30034	1777	88

## Приложение 9

Кредиторская задолженность предприятий строительной отрасли России  
в 2013-2015 гг.

	Всего	в том числе по видам деятельности		
		строительство зданий и сооружений	монтаж инженерного оборудования зданий и сооружений	производство отделочных работ
<b>Дебиторская за- долженность</b>				
2013	2333180	2104168	100865	9714
2014	2260815	2019908	113474	10887
2015	2512710	2255938	109811	7069
в том числе за- долженность покупателей				
2013	1239892	1101925	62003	5155
2014	1223846	1055071	79105	6794
2015	1312775	1146087	75040	4869
<b>Просроченная дебиторская задолженность</b>				
2013	55954	49385	3406	71
2014	71999	63515	4837	78
2015	100690	89558	5667	493
в том числе за- долженность покупателей				
2013	45499	39637	2932	66
2014	60442	53460	4004	73
2015	86788	75857	5489	493

## Приложение 10

Среднегодовая численность и среднемесячная номинальная  
начисленная заработная плата работников строительных организаций в РФ  
в 2013-2015 гг.

Годы	Среднегодовая численность работников, тыс. человек		Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников, руб.	
	всего	из них занятые на строительстве зданий и сооружений	всего	из них занятые на строительстве зданий и сооружений
2013	2825,8	2123,1	27701	28738
2014	2734,4	2057,1	29354	30501
2015	2619,0	1964,7	29960	30960

## Приложение 11

Структура среднегодовой численности работников строительной отрасли  
Российской Федерации по формам собственности в 2013-2015 гг., %

Показатель	Годы			Абсолютное отклонение		
	2013	2014	2015	2015 / 2014 гг.	2016 / 2015 гг.	2016 / 2014 гг.
<b>Всего</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	-	-	-
в том числе по формам собственности:						
государственная	4,3	4,2	4,3	-0,1	0,1	0
муниципальная	0,8	0,9	0,9	0,1	0	0,1
частная	88,4	88,8	88,9	0,4	0,1	0,5
собственность общественных и религиозных организаций (объединений)	0,1	0,1	-	0	-	-
смешанная российская	2,0	1,9	1,9	-0,1	0	-0,1
иностранная, совместная российская и иностранная	4,4	4,1	4,0	-0,3	-0,1	-0,4



## Приложение 11

Доля работников организаций строительной отрасли Российской Федерации,  
занятых на работах с вредными или опасными условиями труда  
в 2013-2015 гг., %

Показатель	Годы			Абсолютное отклонение		
	2013	2014	2015	2015 / 2014 гг.	2016 / 2015 гг.	2016 / 2014 гг.
Занятые на работах с вредными и (или) опасными условиями труда	23,6	35,6	37,4	12	1,8	13,8
из них занятые под воздействием факторов производственной среды:				0	0	0
шума, ультразвука воздушного, ин- фразвука	11,3	13,8	13,9	2,5	0,1	2,6
вибрации (общей и локальной)	4,8	6,2	7,0	1,4	0,8	2,2
аэрозолей преимущественно фибро- генного действия	3,3	3,6	3,8	0,3	0,2	0,5
химического фактора	...	5,5	7,4		1,9	
неионизирующего излучения	0,9	1,3	1,6	0,4	0,3	0,7
ионизирующего излучения	0,3	0,4	0,5	0,1	0,1	0,2
микроклимата	...	...	5,9			
световой среды	...	3,3	3,9		0,6	
биологического фактор	...	0,2	0,4		0,2	
Занятые под воздействием факторов тру- дового процесса:				0	0	0
тяжести	15,0	18,8	20,1	3,8	1,3	5,1
напряженности	8,1	7,8	7,5	-0,3	-0,3	-0,6

## Приложение 12

Распределение численности работников строительных организаций по размерам начисленной заработной платы

(в % от общей численности работников)

Показатель	Годы	
	2013	2015
<b>Численность работников - всего</b>	<b>100</b>	<b>100</b>
в том числе по размерам начисленной заработной платы, руб.:		
до 5000,0	0,4	
5000,1-5800,0	0,9	0,8 <sup>3)</sup>
5800,1-7400,0	2,3	1,4 <sup>4)</sup>
7400,1-9000,0	2,8	2,1
9000,1-10600,0	3,5	3,1
10600,1-13800,0	6,8	6,2
13800,1-17000,0	7,6	7,0
17000,1-20200,0	8,1	18,3
20200,1-25000,0	11,9	
25000,1-35000,0	21,0	20,9
35000,1-50000,0	18,8	19,5
50000,1-75000,0	10,3	12,3
свыше 75000,0	5,5	8,3
Средняя заработная плата 10% наименее оплачиваемых работников, руб.	8028	9042
Средняя заработная плата 10% наиболее оплачиваемых работников, руб.	98863	112581
Отношение средней заработной платы 10% наиболее оплачиваемых работников к средней заработной плате 10% наименее оплачиваемых работников, раз	12,3	12,5

## Приложение 13

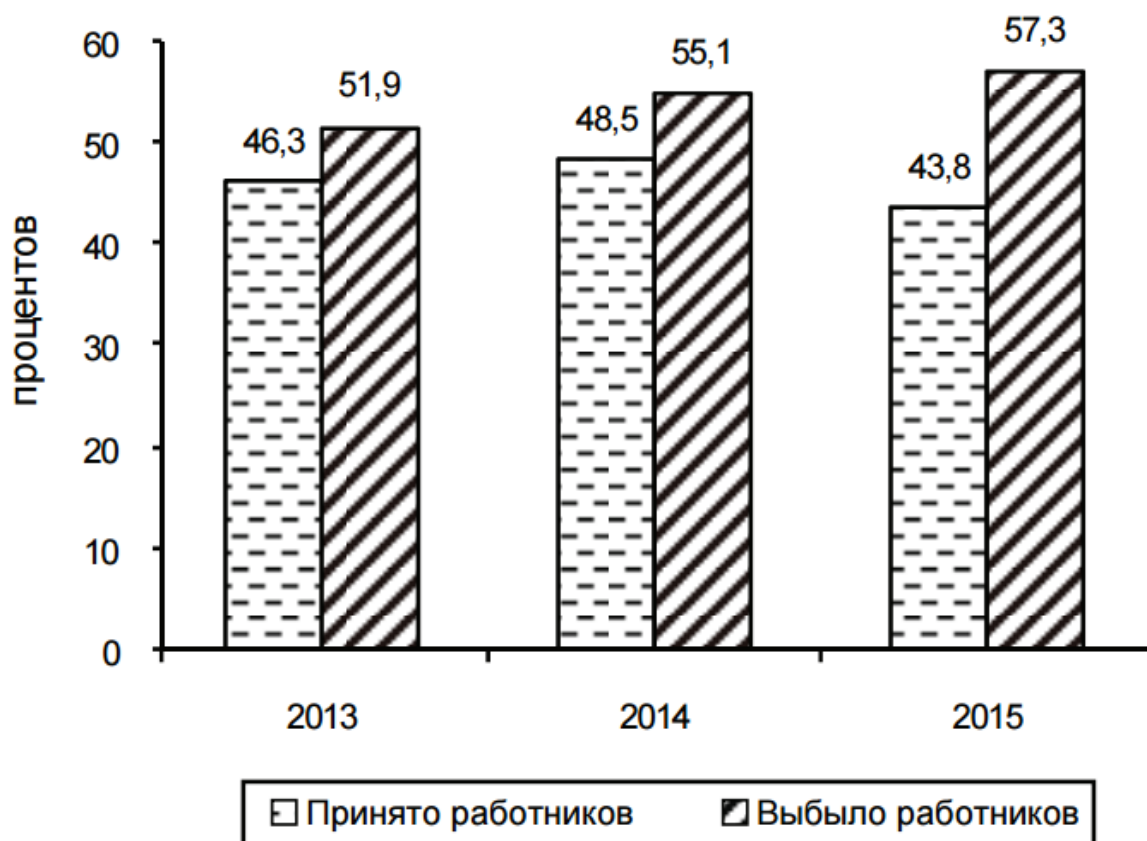


Рис. 1. Движение работников организаций строительной отрасли

## Приложение 14

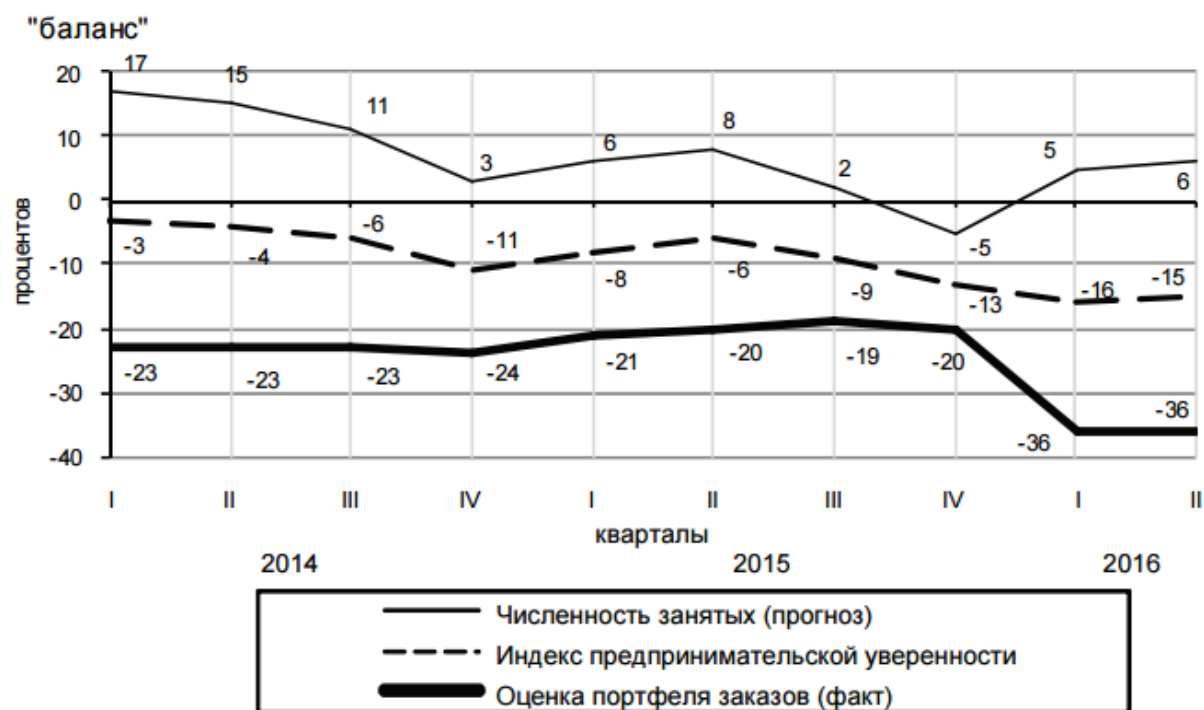


Рис. 1. Индекс предпринимательской уверенности в строительстве России

## Приложение 13

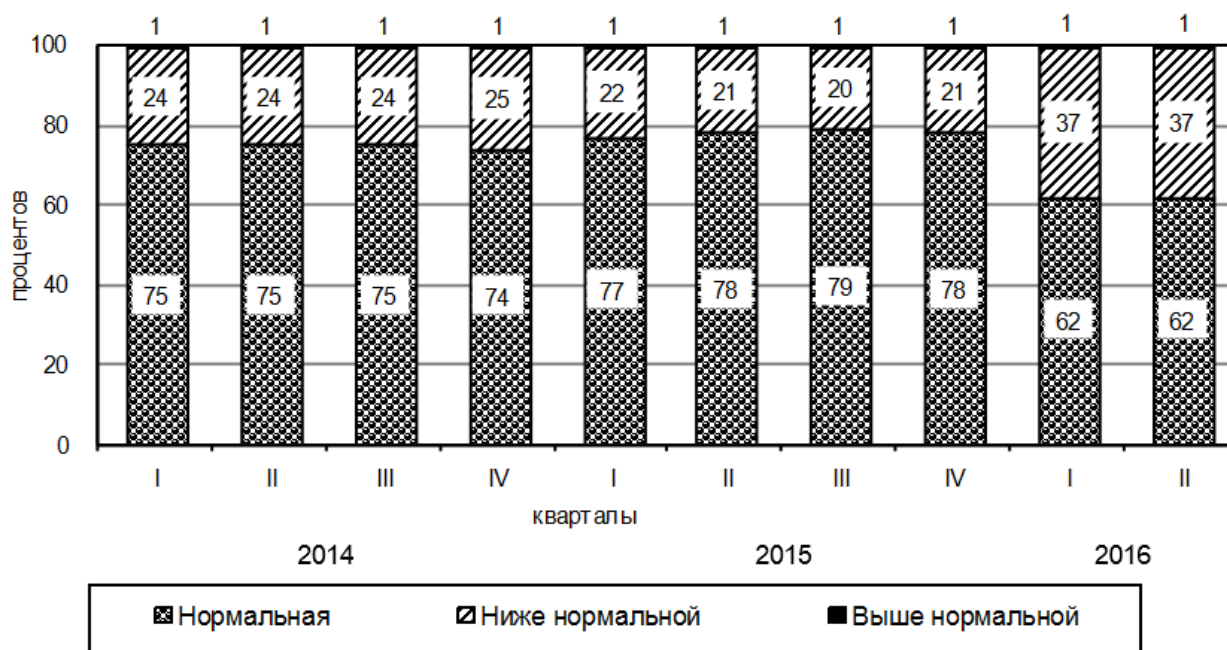


Рис. 1. Оценка производственной программы предприятий строительной отрасли РФ

## Приложение 14

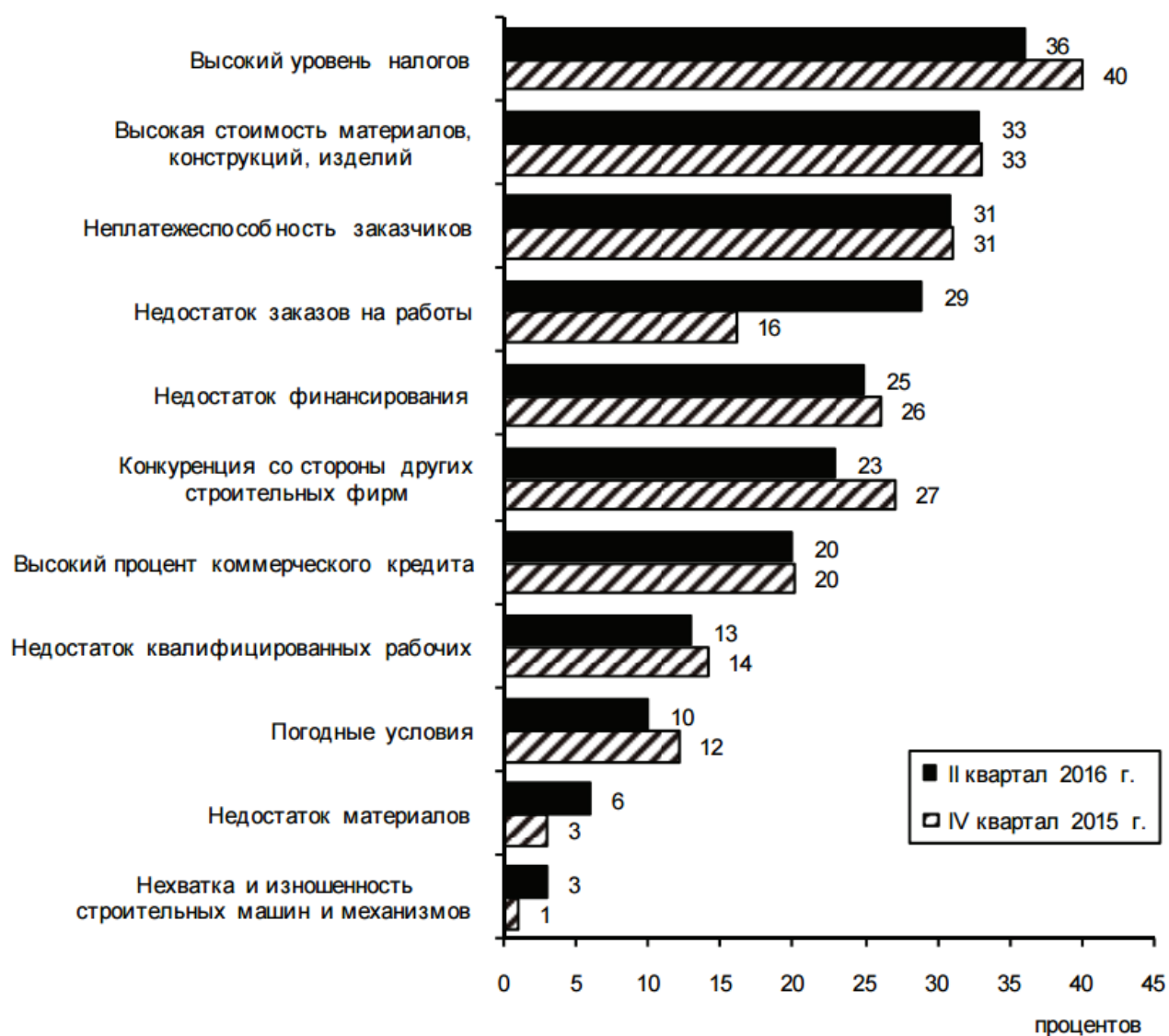


Рис. 1. Факторы ограничивающие производственную деятельность предприятий строительной отрасли РФ