

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
**«БЕЛГОРОДСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ
ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**
(НИУ «БелГУ»)

ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ

Кафедра мировой экономики

**ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННЫХ ИНТЕГРАЦИОННЫХ
ПРОЦЕССОВ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ И УЧАСТИЕ В НИХ
КИТАЯ**

выпускная квалификационная работа
обучающегося по направлению подготовки 38.03.01 Экономика
очной формы обучения 4 курса группы 06001316
Ши Шаохуа

Научный руководитель:
доц. каф.
«Мировая экономика»
Ковалева Е.И.

БЕЛГОРОД 2017

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение	3
Глава 1. Теоретические основы интеграционных процессов	7
1.1. Понятие международной экономической интеграции	7
1.2. Современные формы международной экономической интеграции	14
1.3. Роль интеграционных процессов в развитии национальных экономик	21
Глава 2. Роль Китая в современных мировых интеграционных процессах	27
2.1. Участие Китая в БРИКС	27
2.2. Участие Китая в ШОС	34
2.3. Участие Китая в АТЭС	41
Глава 3. Тенденции развития интеграционных процессов в мировой экономике	47
3.1. Проблемы и противоречия интеграционных процессов	47
3.2. Перспективы участия КНР в интеграционных процессах	53
Заключение	60
Список использованных источников	64

ВВЕДЕНИЕ

Международная экономическая интеграция — это процесс объединения стран на основе хозяйственных и политических взаимосвязей между их хозяйствами и разделения труда, взаимодействия их экономик в различных формах. В первой половине XX вв. многие страны стали образовывать интеграционные объединения с другими государствами отказавшись от полного национального суверенитета, причем добровольно. Главная причина этого - стремление повысить экономическую эффективность производства.

Актуальность темы выпускной квалификационной работы заключается в том, что в настоящее время развитие интеграционных процессов и сотрудничества между странами стало очень важным моментом для современного мирового хозяйства и для экономики целых стран. Интеграция помогает странам более рационально использовать сырьевые, топливные, трудовые ресурсы. В результате происходит углубление всесторонних связей, путем сращивания производственных процессов стран.

Исходя из данных Всемирной торговой организации (ВТО), в начале XXI века, в мире было зарегистрировано 214 торговых соглашений носящих интеграционный характер. В 2015 году в рамках ВТО нотифицировано 407 зон свободной торговли и таможенных союзов. Сейчас международные экономические интеграционные блоки, существуют во всех частях земного шара, в них входят множество стран, их уровень развития самый различный. Самые крупные – это Европейский союз (ЕС), организация Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС) и Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА).

Исследованием теоретических и практических аспектов интеграционных процессов занимались такие исследователи как Либман А.М., Хейфец Б.А., Ткаченко И.Ю., Шатохин А.В., Мичурина О.Ю. и др. Исследованию конкретных интеграционных объединений и путей их

дальнейшего развития посвящены научные работы Голобкова А.С., Захаровой С.В., Пелевиной К.А., Петруниной Ж.В., Сидоровой Е.А.

В научных трудах вышеперечисленных авторов сформирована широкая теоретическая и методическая база по исследованию интеграционных процессов. Однако следует отметить, что в настоящее время в научных кругах изучению и анализу интеграционных процессов уделяется большое внимание, но единых подходов к трактовке данных процессов нет.

Целью данной работы является исследование особенностей развития современных интеграционных процессов в мировой экономике и участие в них Китая.

Для достижения поставленной цели были поставлены и решены следующие задачи:

- 1) определить понятие, содержание и формы международной экономической интеграции;
- 2) рассмотреть основные формы международной экономической интеграции;
- 3) определить роль интеграционных процессов развитии национальных экономик;
- 4) изучить особенности участия Китая в интеграционных группировках мира;
- 5) определить проблемы и противоречия интеграционных процессов в мировой экономике;
- 6) выявить перспективы участия КНР в интеграционных группировках мира

Объектом исследования являются интеграционные процессы.

Предметом исследования являются особенности развития современных интеграционных процессы, протекающих в современной мировой экономике, и участие в них Китая.

Теоретические результаты исследования позволяют расширить представление об интеграционных процессах, ее роли для экономики стран-участниц интеграционных группировок и для мировой экономики в целом.

Практическая значимость исследования заключается в возможности использования результатов исследования при подготовке учебно-методических материалов в области мировой экономики и международных отношений.

Информационную базу исследования составили нормативно-правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность в Китайской Народной Республике, труды российских и китайских ученых-экономистов, исследовавших различные аспекты международной экономической интеграции, ее направления, проблемы и перспективы развития.

Теоретической и методологической основой работы являются фундаментальные и прикладные научные труды отечественных и зарубежных ученых и содержащиеся в них основные положения и выводы относительно интеграционных процессов.

В процессе написания работы использовались общенаучные методы исследования, такие как изучение и анализ научной литературы, статистический и сравнительный анализ, обобщение изученной информации.

Хронологические рамки дипломной работы включают 2014-2016 годы.

Данная выпускная квалификационная работа состоит из введения, трех глав, заключения, списка использованных источников.

В первой главе «Теоретические основы интеграционных процессов» рассмотрены понятие, предпосылки, основные формы международной экономической интеграции, роль интеграционных процессов в развитии национальных экономик..

Во второй главе «Роль Китая в интеграционных группировках мира» исследовано участие Китая в таких интеграционных группировках мира, как: БРИКС, ШОС, АТЭС.

В третьей главе «Тенденции развития интеграционных процессов в мировой экономике» выявлены основные проблемы и противоречия интеграционных процессов, а также перспективы участия КНР в интеграционных группировках мира.

В заключении сформулированы основные выводы по проделанной работе.

ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ

1.1. Понятие международной экономической интеграции

Интеграция государств представляет собой сложный и многогранный процесс. Интеграция не только способствует решению проблем современности, но и выводит государства на новые пути экономического, политического и правового развития. Представляется необходимым обратиться к понятию «интеграция».

Термин «интеграция» происходит от латинского *integration* – воссоздание целого, воссоединение; процесс взаимного приспособления и объединения национальных хозяйств двух и более государств с однотипным общественным строем.

Интеграция – это самостоятельный объективный процесс взаимопроникновения элементов человеческого бытия, где право является одним из формально-структурных образований, обеспечивающих интегрирование.

Матвеевский Ю.А. определяет интеграцию как «объединение группы государств в интеграционный комплекс, который берет на себя в той или иной степени управление процессом функционирования в различных областях составляющих его частей-государств».

По мнению В.М. Шумилова, интеграция – это процесс объединения суверенных государств с целью установления расширенного экономического пространства, в котором могут свободно циркулировать товары, услуги, финансы, инвестиции, рабочая сила [36, с. 89].

Международная экономическая интеграция — это процесс хозяйственного и политического объединения стран на основе развития глубоких устойчивых взаимосвязей и разделения труда между национальными хозяйствами, взаимодействия их экономик на различных

уровнях и в различных формах. На микроуровне этот процесс идет через взаимодействие отдельных фирм близлежащих стран на основе формирования разнообразных экономических отношений между ними, в том числе создания филиалов за границей. На межгосударственном уровне интеграция происходит на основе формирования экономических объединений государств и согласования национальных политик.

Бурное развитие межфирменных связей порождает необходимость межгосударственного (а в ряде случаев надгосударственного) регулирования, направленного на обеспечение свободного движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы между странами в рамках данного региона, на согласование и проведение совместной экономической, валютно-финансовой, научно-технической, социальной, внешней и оборонной политики. В результате создаются целостные региональные хозяйственные комплексы единой валютой, инфраструктурой, общими экономическими «задачами, финансовыми фондами, общими наднациональными или межгосударственными органами управления.

Развитию межгосударственной экономической интеграции способствует наличие целого ряда предпосылок:

- одинаковый уровень социально-экономического развития;

Главной предпосылкой реальной интеграции стран является примерно одинаковый уровень экономического развития, совместимость хозяйственных механизмов, социально-экономическая и правовая однородность (гомогенность).

Основные макроэкономические показатели - ВВП на душу населения, темпы роста ВВП, его отраслевая структура, уровни инфляции, безработицы, процентных ставок, уровень производительности труда и заработной платы - не должны существенно различаться. Именно поэтому наиболее эффективной является интеграция экономически развитых стран.

Объединение предприятий бедных или богатых и бедных стран не позволяет осуществлять совместные проекты на паритетных (равных)

основаниях. В случае несовместимости экономических параметров заключаются преференциальные соглашения либо между отдельными странами, либо между интеграционным трестом и страной. В соответствии с ними страны предоставляют друг другу более благоприятный режим, чем третьим странам.

- географическая близость интегрирующихся стран;

Территориальная близость интегрирующихся стран, наличие общих границ, признание территориальной целостности и сложившихся границ позволяет минимизировать издержки на транспортные перевозки.

- взаимодополняемость экономик соседних стран;

Взаимодополняемость проявляется в разнообразии структур экспорта интегрирующихся стран. Страны, торгующие одинаковыми товарами, не могут реально интегрироваться.

- наличие политической воли;

Политические режимы понимают выгоду интеграции, стремятся выработать общий курс и определить этапы интеграции, а также обеспечить постепенную передачу отдельных полномочий наднациональным органам. Появление таких органов является показателем ступеней интеграционного развития.

- демонстрационный эффект и «эффект домино» [3, с. 254].

В интегрирующихся странах происходит ускорение темпов экономического роста, увеличивается занятость населения, наблюдается снижение инфляции и прочие положительные сдвиги, что оказывает стимулирующее воздействие на другие страны и побуждает их входить в экономический блок. «Эффект домино» - чем больше стран входят в интеграционную группу и наращивают внутрорегиональную торговлю, тем больше трудностей испытывают третьи страны, находящиеся вне группы. Это подталкивает их к интеграции.

Условиями развития интеграции и интеграционных процессов является развитая инфраструктура и наличие политических решений правительства (создание условий для интеграции - политическая и экономическая база).

Факторами развития международной экономической интеграции являются следующие:

- 1) углубление МПП;
- 2) социально-экономическая однородность национальных предприятий;
- 3) близкие уровни экономического развития групп стран;
- 4) тесное переплетение национальных экономик на микроуровне;
- 5) длительный пролет сотрудничества;
- 6) общие границы и условия развития;
- 7) развитие коммуникационных возможностей;
- 8) общность культурных и исторических традиций;
- 9) целеустремленность государственных органов и партий стран относительно интеграционных процессов;
- 10) объективная необходимость общего решения глобальных проблем человечества [36, с. 112].

Цели и значения международной экономической интеграции:

1.Использование преимуществ экономии от масштаба за счет расширения размеров рынка, сокращения транзакционных издержек.

2.Создание более стабильной и предсказуемой среды для взаимной торговли, а также благоприятной внешнеполитической среды, т.е. укрепление взаимопонимания и сотрудничества участвующих стран в политической, военной, социальной, культурной и других неэкономических областях.

3.Создание блока стран для участия в многосторонних торговых и иных переговорах.

4. Содействие структурной перестройке экономики стран, осуществляющих глубокие экономические реформы, при подключении их к региональным торговым соглашениям со странами, находящимися на более высоком уровне рыночного развития.

5. Поддержание молодых отраслей национальной промышленности, для которых в этом случае возникает более широкий региональный рынок.

6. Достижение наиболее высокой эффективности производства.

7. Возможность регуляции социально-экономических процессов на региональном уровне.

8. Насыщение рынка товарами.

9. Обеспечение экономической и политической консолидации и международной военной безопасности [36, с. 258].

В современных условиях развитие устойчивых экономических связей между странами и особенно между их фирмами на основе международного разделения труда приняло глобальный характер. Все большая открытость национальных экономик, деятельность ТНК, развернувшаяся НТР, международная торговля, миграция капитала, современные системы транспорта, связи и информации способствовали переходу процесса интернационализации хозяйственной жизни на такой уровень, на котором образовалась глобальная сеть взаимосвязей в целостном мировом хозяйстве с активным участием в нем основной массы фирм большинства стран мира.

Глобализация хозяйственной жизни наиболее интенсивно идет на региональном уровне, так как большая часть фирм имеет контакты с фирмами соседних стран. Поэтому одна из основных тенденций глобализации мирового хозяйства — образование вокруг той или иной страны или группы наиболее развитых стран интеграционных зон, крупных экономических мегаблоков (США — на американском континенте, Япония и США — в Тихоокеанском регионе, ведущие западноевропейские страны — в Западной Европе). В свою очередь, в рамках региональных интеграционных блоков иногда формируются субрегиональные очаги интеграции, что

особенно характерно для Тихоокеанского региона. Продолжается углубление международного разделения труда. Под влиянием НТП усиливается предметное, подетальное, технологическое разделение труда на внутрифирменном и межстрановом уровнях. Возрастает взаимосвязь (взаимозависимость) производителей отдельных стран на основе не только обмена результатами труда, но и организации совместного производства на базе кооперирования, комбинирования, взаимодополняемости производственно-технологических процессов. Интенсивное развитие кооперирования между фирмами разных стран привело к появлению крупных международных производственно-инвестиционных комплексов, инициаторами создания которых чаще всего являются ТНК.

Тенденциями международной экономической интеграции является глобализация мировой экономики и регионализация. Развитие МЭО, под воздействием специализации и разделения труда, приводит к глобализации.

Глобализация, по определению экспертов Международного валютного фонда (МВФ) – это растущая взаимозависимость стран всего мира в результате возрастающего объема и разнообразия международных сделок с товарами, услугами и мировых потоков капитала, а также благодаря все более быстрой диффузии инноваций.

Регионализация – процесс, который реализуется на двух уровнях:

1 уровень – уровень внутригосударственных регионов. Регионализация означает стремление регионов к большей автономности в принятии решений о его экономическом развитии. При этом регионом признается территориально-административное образование на один уровень ниже государственного, признанное в Конституции страны и наделенное правом самоуправления. Внутригосударственный регион становится игроком на мировой арене.

2 уровень – уровень международный регионов. Регионализация означает процесс в ходе которого активизируются внешнеэкономические связи в рамках региональных интеграционных объединений.

Фактором, стимулирующим интеграционные процессы, является повышение открытости национальных экономик. Характерными чертами открытой экономики являются: глубокая втянутость экономики страны в систему мирохозяйственных отношений (об этом косвенно свидетельствует большая и продолжающаяся расти экспортная квота по товарам и услугам в ВВП большинства стран мира, которая в 1995 г. составила 18% в среднем по миру); ослабление или полная ликвидация ограничений на межстрановые перемещения товаров, капитала, рабочей силы; конвертируемость национальных валют.

Признаками интеграции являются:

- взаимопроникновение и переплетение национальных производственных процессов;
- глубокие структурные изменения в экономике стран-участниц;
- необходимость и целенаправленное регулирование интеграционных процессов;
- возникновение межгосударственных (наднациональных или надгосударственных) структур (институциональные структуры) [36, с. 261].

Таким образом, цели международной экономической интеграции конкретизируются в зависимости от той формы, в которой происходит интегрирование. При формировании зоны свободной торговли и таможенного союза (эти формы интеграции сейчас являются наиболее распространенными) страны-участницы стремятся обеспечить расширение рынка и создание благоприятной среды для торговли между собой, одновременно препятствуя продвижению на рынок конкурентов из третьих стран.

Таким образом, интеграция это - процесс хозяйственного, политического и экономического объединения стран. Основными ее предпосылками являются: международное разделение труда, международная кооперация и международная специализация. Международная экономическая интеграция имеет как положительные, так и отрицательные черты.

1.2. Современные формы международной экономической интеграции

Существуют различные формы интеграционных объединений. Самой простой и наиболее распространенной формой экономической интеграции является зона свободной торговли. Первой логической и хронологической ступенью интеграции является зона свободной торговли (ЗСТ). В современном понимании это преференциальная зона, в рамках которой поддерживается свободная от таможенных и количественных ограничений международная торговля товарами. Как правило, конкретные соглашения о соответствующих зонах предусматривают создание ЗСТ промышленными товарами в течение ряда лет путём постепенной взаимной отмены таможенных пошлин и других нетарифных ограничений. По отношению к сельскохозяйственным товарам либерализация носит ограниченный характер, охватывает лишь некоторые позиции по таможенной номенклатуре. Такой подход реализовывался при становлении ЕС, актуален он и в настоящее время в Североамериканской ассоциации свободной торговли (НАФТА) и в общем рынке стран Южного конуса (МЕРКОСУР в Южной Америке). Соглашения о создании ЗСТ, как правило, основаны на принципе взаимного моратория на повышение пошлин *Standstill*. Это означает, что партнёры не могут в одностороннем порядке повышать таможенные пошлины либо возводить новые торговые барьеры. Случаи, при которых стороны могут увеличить уровень таможенного обложения или применить специальные защитные меры, условия, срок их действия, сфера распространения защитных мер, а также величина пошлин предусматриваются в соглашениях о ЗСТ.

К положительным чертам таких соглашений следует отнести более стабильный и предсказуемый характер торговой политики стран-участниц. Функционирование ЗСТ позволяет странам более чётко выполнять принятые на себя обязательства, совершенствовать всю систему внешнеэкономической деятельности, более гибко приспосабливаться к международной практике.

Вместе с тем, следует отметить, что взаимодействие стран-участниц ЗСТ, регулирование деятельности в соответствующей области происходит без создания постоянно действующих наднациональных систем управления или принятия специальных общих решений.

При создании ЗСТ выявился и целый ряд негативных моментов, замедляющих процесс сближения, но не имеющих разрушительного характера.

Создание ЗСТ приводит к усилению конкуренции на внутреннем рынке, что не всегда благоприятно воздействует на качество и технический уровень изделий отечественной промышленности. Либерализация импорта создаёт серьёзную угрозу для национальных производителей товаров, увеличивает опасность банкротств тех из них, которые не выдерживают соперничества с более конкурентоспособными и качественными импортными товарами. Без поддержки их со стороны государства велика опасность того, что иностранные производители вытеснят отечественных со своего же внутреннего рынка, несмотря на применяемые средства защиты [37, с. 212].

Примеры ЗСТ: Европейская ассоциация свободной торговли — в 1960 г. подписано соглашение между Исландией, Лихтенштейном, Норвегией, Швейцарией; Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА) — соглашение между США, Канадой и Мексикой, вступившее в силу с 1994 г.; СНГ — соглашение между странами СНГ, подписанное в октябре 2011 года. В рамках него странами отменяются импортные и экспортные пошлины по ряду товаров. Этот договор подписали все страны СНГ, за исключением Азербайджана, Узбекистана и Туркменистана, которые изучают возможность присоединения к нему до конца этого года.

Следующей ступенью международной экономической интеграции является таможенный союз (ТС) - соглашение двух и более государств об упразднении таможенных пошлин в торговле, форма коллективного протекционизма. Для ТС уже возникает необходимость в регулирующих институтах.

Во-первых, переход к единым таможенным пошлинам и совместному осуществлению координационных мер требует существенного пересмотра подходов к развитию многих отраслей национальной экономики в каждой стране.

Во-вторых, необходима координация развития отдельных отраслей на макроэкономическом уровне, что ведёт к появлению новых различных проблем в других сферах деятельности.

В-третьих, возникает потребность в переговорах по согласованию не только таможенно-тарифной политики, но и координации или приспособления внутренних рынков к возникающим общим интересам. В этой связи встаёт вопрос о создании наднациональных органов, которые будут разрабатывать, координировать, контролировать деятельность отдельных сфер внешней торговли и производства. Реальные ТС вряд ли могут обойтись без этого.

Функционирование ТС отнюдь не предполагает унификацию таможенно-тарифной политики для всего спектра производимых и потребляемых товаров. В сферу интеграционной деятельности на этом этапе постепенно попадают самые различные отрасли и секторы экономики. Это вполне объяснимо, так как главную роль получает движение на микроуровне, обеспечивающее производственную интеграцию. Интеграция происходит и в валютно-финансовой области, но валютно-финансовое сотрудничество, особенно на первых порах, не является авангардным, оно скорее играет роль обслуживающего фактора. Как правило, в рамках ТС создаваемые финансовые институты, банки, страховые компании играют второстепенную роль [37, с. 89].

Как показывает практика, вне сферы ТС и его общей таможенно-тарифной политики остаются такие крупные направления, как оборонная промышленность, отдельные отрасли энергетики и др.

Примерами таможенных союзов являются Центральноамериканский общий рынок – участницами таможенного союза с 1961 г. являются

Гватемала, Гондурас, Коста-Рика, Никарагуа, Сальвадор; Центральноазиатский союз – объединяет Казахстан, Киргизию и Узбекистан. Создан в 1994 г. и другие.

Следующей, более сложной формой экономической интеграции является общий рынок. Общий рынок — форма экономической интеграции стран, при которой товары, работы и услуги, а также факторы производства – капитал, трудовые ресурсы свободно перемещаются через границы стран, которые являются участниками общего рынка. Для этих стран перемещение всех факторов производства обеспечивается с полным устранением препятствий. Функционирование единого рынка формирует общие фонды содействия социальному и региональному развитию. Возникает единое экономическое, правовое, информационное пространство в котором, совершенствуется правовая система, создаются наднациональные органы управления и контроля.

Общий рынок включает в себя:

1) таможенный союз. Он предполагает контроль за торговлей всеми товарами и услугами. Предусматривается запрет пошлин на импорт и экспорт, а также любых сборов по отношению к государствам-членам. А в отношении третьих стран - введение общего таможенного тарифа;

2) предполагается устранение не только таможенных пошлин и количественных ограничений внутри общего рынка, но и других факторов препятствующих взаимодействию экономик государств-членов, тогда такие условия будут называться «принципы общего рынка» или «свободы общего рынка». Эти принципы предполагают свободу движения товаров, лиц, услуг и капиталов;

3) третий элемент общего рынка - «позитивная интеграция». Она предусматривает проведение государствами-членами через органы ЕС общих политик: аграрной, антимонопольной, торговой. ЕС настаивает на внимании к проблемам окружающей среды, охраны труда, вторгаясь в некоторые

сферы, которые в противном случае останутся без внимания со стороны правительств [3, с. 145].

Примерами общего рынка являются такие интеграционные группировки как: Андская группа, созданная 26 мая 1969 года на основе Картахенского соглашения в составе Боливии, Колумбии, Перу, Чили (вышла из группы в 1976 году) и Эквадора; Общий рынок Карибского сообщества. Представляет собой интеграционный блок, созданный в соответствии с договором, подписанным Барбадосом, Гайаной, Ямайкой, Тринидадом и Тобаго в Чагуарамасе (Тринидад и Тобаго) 4 июля 1973 г.; Центральноамериканский общий рынок — торгово-экономический союз стран Центральной Америки. Соглашение о создании общего рынка Гватемалы, Сальвадора, Гондураса и Никарагуа было заключено 13 декабря 1960 г. на конференции в Манагуа. Соглашение было ратифицировано и начало действовать в 1961 г. В 1963 к соглашению присоединилась Коста-Рика. Организация распалась в 1969 из-за Футбольной войны между Гондурасом и Сальвадором, но была восстановлена в 1991 г.; и другие.

Общий рынок относится к числу высших форм экономической интеграции, но его создание не завершает интеграционный процесс. Препятствием к достижению полного единства является сохранение в государствах-участниках разных денежных единиц (национальных валют). Это порождает для их граждан и юридических лиц, вступающих в трансграничные отношения, дополнительные издержки и риски: издержки на проведение обменных операций, валютные риски в связи с колебаниями валютных курсов и др.

Для достижения полного экономического единства государствам-участникам необходимо перейти к единой денежной единице (валюте), успешное функционирование которой, в свою очередь, требует проведения ими единой или, как минимум, скоординированной экономической политики в отношении всей зоны применения этой валюты. Реализация подобных

мероприятий означает достижение международной экономической интеграцией своей высшей формы — экономического и валютного союза.

Таким образом, экономический и валютный союз как высшая форма экономической интеграции означает проведение государствами согласованной экономической политики — экономический союз, с одновременным введением общей для них денежной единицы (единой валюты) — валютный союз.

Данной стадии интеграции соответствует только экономической и валютный союз ЕС. Функционирование экономического и валютного союза (ЭВС) в настоящее время в схематичном виде выглядит следующим образом. Основные направления политики стран-членов и Европейского Союза определяются совместно в виде решений Совета Министров стран-членов, который также следит за ходом экономического развития каждой страны и Союза в целом. При несоответствии экономической политики какой-либо из стран основным направлениям ЕС или в случае, если ее проведение препятствует нормальному функционированию ЭВС, Совет Министров принимает необходимые меры. Так, например, страны-члены должны избегать чрезмерного дефицита государственного бюджета, и за этим установлен контроль.

Что касается Валютного Союза, то с началом последнего этапа формирования ЭВС предусматривается проведение единой валютной политики, введение единой валюты — ЕВРО, создание нового института — Единого Центрального Банка, который вместе с Центральными банками стран-членов образует Единую систему центральных банков стран, входящих в ЭВС.

Образование по примеру ЕС экономического и валютного союза также провозглашено стратегической целью ряда интеграционных объединений. Подобная цель, например, зафиксирована в Экономическом соглашении 2001 г. между государствами Персидского залива (создание экономического и валютного союза, включая «унификацию валют» и «достижение высокого

уровня гармонизации между государствами-членами по всем направлениям экономической политики»).

Единственным реально функционирующим за пределами Европы экономическим и валютным союзом с единой денежной единицей является экономический и валютный союз африканских государств — бывших колоний Франции (Договор о Западно-африканском экономическом и валютном союзе 2003 г., Договор о Западно-африканском валютном союзе 2007 г., составной частью которого является Устав Центрального банка западно-африканских государств, и др.). Функционирующая в рамках него денежная единица в отличие от евро является не новой наднациональной валютой, а наследницей денежной единицы бывшей метрополии, называемой сегодня «франк CFA». Примеры экономических союзов: Экономический союз — Бенилюкс — существует с 1948 г., объединяет Бельгию, Нидерланды и Люксембург; Союз арабского Магриба — образован в 1989 г. Страны-участницы: Алжир, Ливия, Мавритания, Марокко, Тунис;- Европейский союз (ЕС) — наиболее развитая интеграционная группировка, которая находится на стадии экономического и валютного союза.

Таким образом, полная экономическая интеграция определяется наличием единой экономической политики и, как следствие, унификацией законодательной базы. В ней совмещены все предыдущие формы интеграции. Государства-члены группировки проводят единую экономическую политику. Полная экономическая интеграция будет возможна, если сложить вместе экономические и политические меры — создать надгосударственные органы управления и ликвидировать государственные границы. Полная экономическая интеграция предполагает проведение общей валютной политики: создание единой валюты, общего центрального банка. Многие созданные интеграционные группировки не могут реализовать преимущества международной экономической интеграции из-за недостаточно высокой степени развития экономических и политических отношений, незрелости рыночных и финансовых структур.

Основными формами международной экономической интеграции являются: зона свободной торговли, таможенный союз, общий рынок, экономический союз, валютный союз.

1.3. Роль интеграционных процессов в развитии национальных экономик

Система мирового хозяйства постоянно изменяется и зависит от стран, занимающих ведущие позиции в мировой экономике. В настоящее время лидирующее положение среди стран мирового хозяйства принадлежит США. Это объясняется двумя основными факторами: высоким уровнем развития науки и техники и наличием самого большого национального рынка в мире. Поэтому достаточно сложно другим странам составить конкуренцию США. Но возможно в будущем самым емким рынком планеты станет китайский или какой-либо другой рынок. Динамично развивающиеся страны, укрепившись экономически, станут претендовать и на более значимое место в мировом хозяйстве, претендуя на мировое лидерство. Глобализация способствует появлению новых региональных интеграционных группировок, транснациональных корпораций, так как большая часть хозяйственных операций осуществляется в рамках глобальных производственных комплексов. Свой отпечаток на развитие мирового хозяйства оставляют кризисы, они не редко модифицируют положение ведущих стран на мировом рынке [28].

Уровень социально-экономического развития стран определяет их роль в мировой экономике, но в свою очередь зависит от исходных условий развития стран, в том числе от имеющихся ресурсов и мер государственного регулирования экономики.

Проведенные исследования показали, что исходные условия существенно различаются по странам. Рассмотрим более подробно, в

качестве примера, исходные условия развития трех стран: США, Германии и Японии.

Длительное время лидирующему положению США способствует обширная территория, имеющая доступ к двум незамерзающим океанам. Если рассматривать климат, то в основном это умеренная зона - благоприятная для сельского хозяйства. Следует отметить наличие большого запаса всевозможных полезных ископаемых. Обширная хорошо заселенная территория обеспечивает высокую емкость внутреннего рынка. Исторически сформировался на территории страны крупный научно-технический потенциал и высокий информационный потенциал. Это страна всегда привлекала высококвалифицированные кадры.

Япония обладает во многом противоположными исходными условиями - это, прежде всего, относительно небольшой территорией с очень большой плотностью населения и высокой урбанизацией. Возможности ведения сельского хозяйства ограничены. Страна сильно зависит от импорта природных ископаемых, так как обладает небогатыми минеральными природными ресурсами. Исторически сложилось, что в стране имеются значительные частные накопления. В результате Япония ориентируется на применение ресурсо- и энергосберегающих технологий, а также активное использование в промышленности вторичного сырья, повышая уровень научно-технического прогресса, квалификацию трудовых ресурсов и общий уровень образования в стране. Это страна, которая практически не привлекает иностранную рабочую силу и имеет невысокие показатели безработицы. Учитывая большую зависимость от импорта ресурсов и ориентацию экспорта на наукоемкую продукцию, особая роль в стране отводится внешнеэкономической деятельности.

Лидирующие позиции Германии в мире предопределяются действием следующих исходных условий: незначительные запасы полезных ископаемых и не особо благоприятные условия для сельскохозяйственного производства. Как фактор экономического роста используется научно-

технический прогресс. Исторически выделяется качество трудовых ресурсов, а именно работоспособность, обязательность, высокая точность, национальная дисциплинированность. Как основа роста стимулируется внутренний спрос на производимые продукты и товары. И учитывая зависимость страны от природных ресурсов и ориентацию экспорта на высокотехнологичную продукцию, особая роль отводится внешнеэкономической деятельности как фактору экономического роста (ситуация в данном аспекте чем, то схожа с Японией) [23, с. 16].

США, Япония и Германия и другие развитые страны активно используют крупномасштабное предпринимательство, особенно финансово-промышленную интеграцию с целью социально-экономического развития.

Государственное регулирование играет не менее важную роль в социально-экономическом развитии стран, чем исторически сложившиеся исходные условия. Государственное регулирование и исходные условия развития стран взаимозависимы и оказывают взаимное влияние друг на друга.

Процесс социально-экономического развития стран, это процесс взаимодействия исходных условий, в том числе имеющихся ресурсов и государственного регулирования. Результат этого взаимодействия - роль стран в мировой экономике. Основные показатели, характеризующие роль стран в мировой экономике, связаны с внешнеэкономической деятельностью - доля в мировом импорте, экспорте, основные партнеры и участие в интеграционных объединениях и пр. В результате проведенного исследования, кратко определим роль рассматриваемых стран в мировой экономике:

США - государство, характеризующееся высоким уровнем включения в международное разделение труда. Внешнеэкономическая деятельность является фактором экономического роста страны. Доля в мировом экспорте в 2000 г. составляла - 12,1 %, а в 2012 г. - 8,4 %. Основные партнеры - Канада, Япония, Мексика, Китай и Западная Европа. США участвует в деятельности

международных торговых, финансовых и экономических организаций и объединений: НАФТА, сотрудничество по направлению США - Израиль, член ВТО, МВФ и т.д. [2, 3].

Внешнеэкономическую деятельность Японии отличает высокий динамизм, товарная насыщенность и большие объемы товарооборота. В мировой торговле доля Японии в 2000 г. составляет - 7,4 %, а в 2012 г. - 4,4 %. Основные внешнеторговые партнеры - США, страны АТР и Западной Европы. Особое место занимает глобализация финансов. Восемь японских вертикально интегрированных компаний по объему заграничных активов входят в число 50 крупнейших инвесторов мира [2, 3].

Германия большое значение придает экспортной политике и выступает третьим по величине импортером мира. В 2000 г. доля в мировом экспорте составила - 8,5 %, а в 2012 г. - 7,7 %. В настоящее время это - один из ведущих кредиторов мира, на ее долю приходится 5 % мирового рынка капиталов. Основным зарубежным регионом прямого инвестирования является Западная Европа. Основные партнеры во внешней торговле: США, Западная Европа, Япония и Россия. Финансовый капитал представлен финансово-промышленными группами, охватившими всю экономику [9, с. 56].

Большинство стран принимают участие в интеграционных процессах на мега-, макро-, мезо- и микроуровнях. И чем лучше исходные условия экономики, богаче природные ресурсы, эффективнее государственное управление, тем интенсивнее протекают интеграционные процессы. С одной стороны, развитие интеграции может начинаться с микроуровня и достигать макро- и даже мегауровней. С другой стороны, активизация межстрановой интеграции положительно сказывается на социально-экономическом развитии стран- участниц и стимулирует интеграционные процессы внутри стран, в частности межфирменную интеграцию.

Например, богатый опыт использования интеграционных процессов с целью социально-экономического развития применяются в рамках ЕС -

единая социальная политика, единая региональная политика и единая аграрная политика.

Единая социальная политика связана, прежде всего, с созданием Европейского социального фонда. Финансирование социальных программ находится в прямой зависимости от доли расходов во внутреннем валовом продукте (средняя величина отчислений в странах ЕС составляет порядка 28-29 %). Для всех стран-членов ЕС общим является то, что в финансировании социального обеспечения участвует как государство, так и частные организации. Фонд способствует свободному перемещению и социальному обеспечению мигрантов, притоку молодежи, равенству мужчин и женщин, а также оказывает содействие лучшему использованию рабочей силы, увеличению ее географической и профессиональной мобильности. Фонд берет на себя часть расходов на реконструкцию предприятий, финансирует переквалификацию рабочих и пр. [3, с. 212].

В области региональной политики члены ЕС поставили перед собой задачу объединить национальные хозяйства и обеспечить их гармоничное развитие при сокращении разрыва между отдельными территориями. В связи с этим были разработаны критерии определения депрессивных регионов внутри каждой отдельно взятой страны. Они зависят от удельного веса сельского хозяйства и стагнирующих отраслей промышленности, от ВВП на душу населения, от уровня безработицы и миграции, от доходов на душу населения и пр.

Реализация единой аграрной политики началась с 1960 г. Основные механизмы ее осуществления: единые цены; свободная взаимная торговля сельхозпродукцией; единое финансирование; единая политика в отношении третьих стран. Для финансирования единой аграрной политики в 1962 г. был создан Европейский фонд ориентации и гарантии сельского хозяйства, средства которого формировались из взносов стран-участниц и поступлений от компенсационных сборов на импорт из третьих стран [6].

Таким образом, с одной стороны социально-экономическое развитие стран зависит от многих факторов, в том числе от интеграционных процессов на микро-, мезо-, макро- и мегауровнях, с другой стороны уровень социально-экономического развития определяет интенсивность и динамику интеграционных процессов. Наибольшее распространение получили интеграционные процессы по формированию финансово-промышленных групп, транснациональных корпораций, интеграционных объединений стран и пр.

На основе вышеизложенного можно сделать вывод, что международная экономическая интеграция это процесс объединения стран на основе хозяйственных и политических взаимосвязей между их хозяйствами и разделения труда, взаимодействия их экономик в различных формах. Деятельность интеграционных группировок регулируется различными соглашениями и договоренностями ее участников, существует несколько прогрессирующих интеграционных объединений: в развитых странах - Европейский союз (ЕС) и Североамериканская ассоциация свободной торговли (НАФТА), в развивающихся - Общий рынок стран Южного конуса (МЕРКОСУР), Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН). Благодаря этим реально и эффективно функционирующим интеграционным группировкам можно предполагать, что в ближайшем будущем мирохозяйственные связи будут представлять собой совокупность макроэкономических группировок, использующих в различных сочетаниях видов и форм преимущества экономической интеграции.

ГЛАВА 2. РОЛЬ КИТАЯ В СОВРЕМЕННЫХ МИРОВЫХ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССАХ

2.1. Участие Китая в БРИКС

Интеграционные объединения становятся полноправными субъектами современного мирового хозяйства. Однако меняющийся мир меняет и интеграционный запрос: происходит трансформация интеграционных процессов в связи с глобализацией. Ярким примером новых явлений в данных процессах является БРИКС (объединение в составе Бразилии, России, Индии, Китая и ЮАР), появление которого отражает совершенно объективное восхождение новых факторов мирового уровня - государств с формирующейся рыночной экономикой и развивающихся стран.

БРИКС - это трансконтинентальное неформальное объединение. Страны БРИКС были объединены в группу как быстро развивающиеся большие страны. В экономиках стран существуют как схожие черты развития, так и различия в развитии и преобладании определенных ресурсов. Среди общих черт можно выделить значимую роль этих стран в международной торговле, значительная численность населения (около 50% населения мира), большая территория, охватывающая почти 30% территории Земли, и, самое главное, страны БРИКС обладают огромным запасом природных ресурсов и полезных ископаемых, что дает им преимущество в мировом сообществе.

В проекте Стратегии развития экономического сотрудничества стран БРИКС отмечено: «БРИКС – это платформа для диалога и сотрудничества между странами, в которых проживает 43% населения земного шара, в интересах содействия миру, безопасности и развитию в условиях многополярного, взаимосвязанного и всего более сложного глобализирующегося мира. Страны БРИКС представляют Азию, Африку, Европу и Латинскую Америку, что определяет трансконтинентальное

измерение сотрудничества и придает взаимодействию в рамках объединения особую ценность и значимость» [10].

В 2015 г. на долю БРИКС, по данным МВФ и The World Factbook, приходилось 26 % территории мира, 41,6 % населения, почти 30 % мирового ВВП по ППС, 18,1 % глобального экспорта. Стоит отметить, что БРИКС значительно опережает лидеров мировой экономики, США и ЕС (вместе взятых), по общей численности населения, приближается к ним по общему объему экспорта, хотя еще уступает по общему объему ВВП .

В 2015-2016 гг. Российская Федерация являлась председателем в БРИКС. В «Концепции председательства Российской Федерации в межгосударственном объединении БРИКС в 2015-2016 годах» подчеркивается, что «в условиях растущей турбулентности мировых рынков, обострения международной конкуренции, расширения практики применения односторонних экономических санкций качественно новое значение приобретает запуск «внутреннего» экономического сотрудничества в рамках БРИКС. Такое сотрудничество позволит реализовать преимущества, вытекающие из взаимодополняющего характера экономик стран-участниц, а также уменьшит имеющиеся уязвимости каждой из экономик БРИКС от неблагоприятных тенденций международной конъюнктуры» [32, с.129].

Сотрудничество со странами БРИКС является одним приоритетов внешнеэкономической политики Китая.

Таблица 1

Рост ВВП по ППС стран БРИКС

Страна	2013		2014		2015	
	Объем, долл. США	Рост к 2012 г.,%	Объем, долл. США	Рост к 2013 г.,%	Объем, долл. США	Рост к 2014 г.,%
Бразилия	15700	2,5	15800	0,1	15800	0
Индия	5500	5,0	5900	5,8	6300	6,7
Китай	12400	7,8	13400	7,4	14300	6,7
ЮАР	13000	2,5	13200	2,2	13400	1,5
Россия	24500	3,4	24700	1,3	23700	-5,1

Составлено по данным: [11]

Объем торговли стран с партнерами по БРИКС в период 2013-2015 гг. имел положительную тенденцию. Причем, это подтверждается многочисленными фактами – процесс сближения проходил как на двусторонней основе, так и в многостороннем формате.

Для Китая самым значимым торговым партнером (по объему товарооборота) среди стран БРИКС является Россия (табл. 2).

Таблица 2

Доля стран БРИКС во внешней торговле России 2014 г., млрд. долл. США

Страны	Экспорт	Доля в российском экспорте, %	Импорт	Доля в российском импорте, %
Бразилия	2,28	0,5	3,97	1,4
Индия	4,39	0,9	3,17	1,1
Китай	37,44	7,5	50,85	17,7
ЮАР	0,28	0,1	0,68	0,2
Всего БРИКС	44,8	9	64,88	20,4
ВСЕГО	497,8	100	286,7	100

Рассчитано по данным [11]

Как видно из таблицы 2, внешнеторговый оборот Китая со странами БРИКС в 2014 году составил 88,29 млрд. долл. США, экспорт составил 37,44 млрд. долл. США, импорт – 50,85 млрд. долл. США. Внешнеторговое сальдо в 2014 году отрицательное и равно -13,41, что свидетельствует о превышении импорта над экспортом. Наибольшую долю в экспорте и импорте Российской Федерации занимает Китай (7,5% и 17,7% соответственно).

Международный капитал является неотъемлемой частью процесса воспроизводства на всех стадиях. При этом за счет увеличения притока в страну прямых иностранных инвестиций происходит ускорение ее интеграции в мировое хозяйство, что подтверждено мировым опытом (Республика Корея, Малайзия, Таиланд, Сингапур, Филиппины, Мексика, КНР, Польша, Чехия)

На рисунке 1 представлен приток ПИИ в отдельные региональные и трансконтинентальные интеграционные объединения в 2013 и 2014 гг., в том числе в страны БРИКС. В 2013 г. доля БРИКС в общем объеме потоков ПИИ

в мире составила 20 %, а в 2014 г. - 21 %. Таким образом, можно утверждать, что страны БРИКС занимают заметное место в движении прямых иностранных инвестиций в глобальной экономике и роль их возрастает.

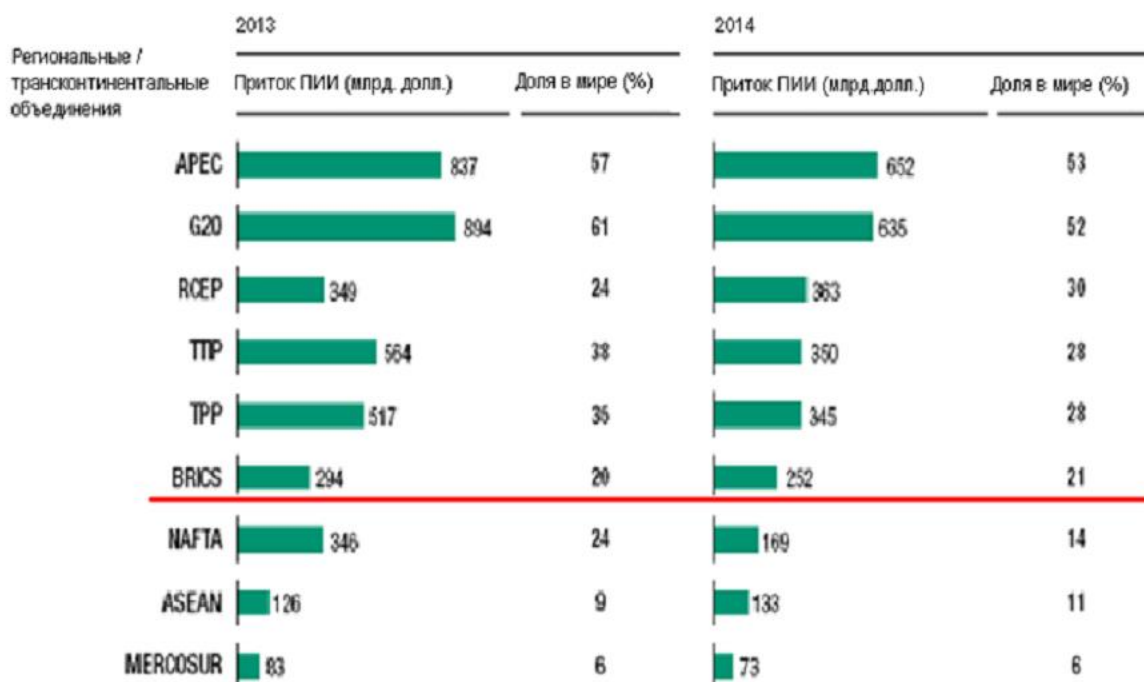


Рис. 1. Приток ПИИ в отдельные региональные и трансконтинентальные интеграционные объединения в 2013 и 2014 гг., млрд долл. и %
Источник: [13, с. 154].

Отметим, что в 2014 г. среди стран БРИКС Китай и Бразилия имели наибольшие объемы ПИИ, накопленные в стране. Лидерами по объемам ПИИ, накопленных за границей, являлись Китай и Россия. Однако в России отток ПИИ более, чем в 2 раза, превысил приток ПИИ

Проанализируем два макроэкономических показателя, которые существенно влияют на уровень социально-экономического положения страны. Данные об уровне безработицы страны БРИКС представлены графически на рисунке 2.

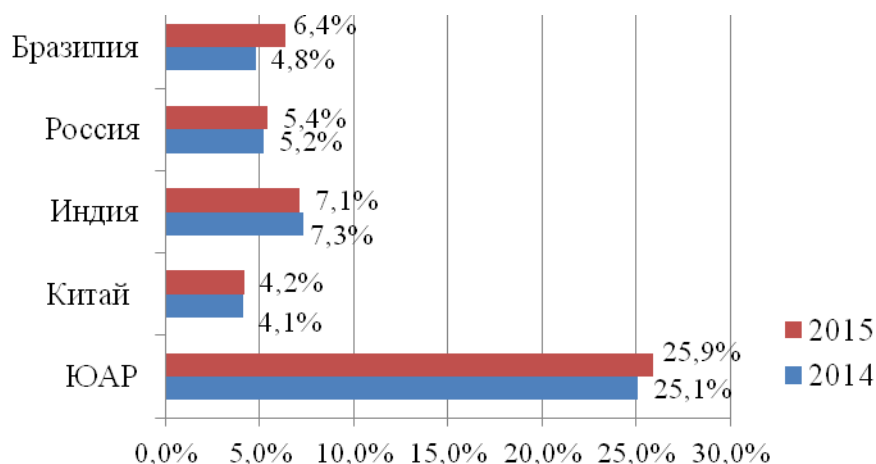


Рис. 2. Уровень безработицы в странах БРИКС, 2014-2015 гг.
Составлено по данным: [11]

По данным рисунка мы видим, что самый высокий уровень безработицы наблюдается в ЮАР (25,9% в 2015 году), наименьший уровень безработицы среди стран-членов БРИКС в Китае (4,2% в 2015 году).

Нормальным уровнем инфляции для страны считается рост цен на 3-5% в год. На рисунке 3 представлен уровень инфляции в странах БРИКС за 2014-2015 гг.

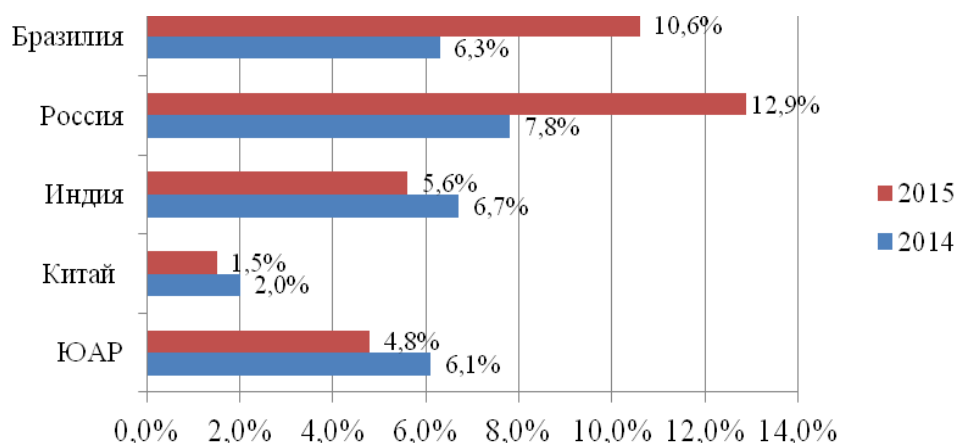


Рис. 3. Уровень инфляция в странах БРИКС, 2014-2015 гг.
Источник: [11]

Инфляция означает рост цен на товары и услуги, соответственно ее высокий уровень говорит о затруднительном положении населения, снижении возможности приобретения некоторых групп товаров. Самый высокий показатель инфляции среди стран БРИКС имеет Россия. По данным

Центрального банка РФ и Федеральной службы государственной статистики, она составила 12,9% в 2015 году (повышение составило 5,1%). Индекс потребительских цен (CPI) в Китае – ключевой показатель уровня инфляции в стране – в 2015 году вырос на 1,4% в годовом выражении. В докладе Государственного статистического управления КНР обозначили, что этот показатель значительно ниже целевого показателя правительства на 2015 год, который был установлен на уровне в 3% [66]. Инфляция составила всего 1,5% в 2015 году.

Следует отметить, что между странами-членами БРИКС существует взаимодополняемость, однако, в то же время остается достаточно много противоречий. С экономической точки зрения страны БРИКС являются также и конкурентами на мировом рынке. Это подтверждается существующее на данный момент недостаточное развитие взаимных торговых связей. Уровень торговли недостаточно высок, номенклатура торгуемых позиций (за исключением Китая) по меркам современной экономики невелика и имеет явный сырьевой уклон, а география распределения торговых связей неравномерна, поскольку у Бразилии, Индии, ЮАР и России преобладает торговля с Китаем. Такая ситуация является следствием особенностей исторического развития экономических взаимоотношений стран БРИКС, их территориальной отдаленностью и недостаточным уровнем развития промышленного производства.

Можно выделить следующие основные факторы, которые обуславливают глобальное значение данного объединения.

1. Страны БРИКС обладают огромным экономическим, демографическим и сырьевым потенциалом, что было указано ранее.

2. Страны БРИКС выгодно вписываются в систему международного разделения труда. Так, Бразилия - богата сельскохозяйственной продукцией; Россия - крупнейший в мире экспортер минеральных ресурсов и энергоносителей; Индия обладает дешевыми интеллектуальными ресурсами;

в Китае - дешевые трудовые ресурсы; Южно-Африканская Республика богата природными ресурсами.

3. Политическая влияние БРИКС связана с участием в объединении двух постоянных членов Совета Безопасности ООН (России и Китай), а также тем фактом, что все члены БРИКС являются авторитетными участниками ведущих международных организаций и структур, а также региональных объединений.

Каждая страна БРИКС имеет свой интерес к участию в данном интеграционном объединении. Бразилия заинтересована в технологическом партнерстве с Россией. Россия стремится к развитию многополярного мира, а также военно-технического сотрудничества. Индия заинтересована в поставках энергии, развитии нефтегазового сектора, партнерстве с Россией в области атомной энергетики и космических исследований. Китай имеет общие с нашей страной стратегические цели сотрудничества в рамках БРИКС. ЮАР заинтересована во взаимодействии с другими государствами по вопросам развития высоких технологий, космических исследований, ядерной энергетики, добычи полезных ископаемых, а также в культурном и туристическом обменах [23, с. 80].

Однако у данного объединения есть и слабые стороны.

1. Неопределенный правовой статус БРИКС.
2. Различные уровни экономического, социального и научно-образовательного развития стран БРИКС. Так, в 2014 г. в один из самых известных международных рейтингов университетов мира QS World University Rankings, включающий около 800 университетов, попали 27 китайских университетов, 21 российский, 22 бразильских, 14 индийских, 7 южноафриканских университетов. Также значительное число факторов, формирующих и определяющих экономическую динамику развития стран БРИКС: так, устойчивый рост экономик Индии, Китая и ЮАР контрастирует с резким замедлением роста ВВП России и Бразилии.

3. БРИКС ни для одной страны не является приоритетным проектом. Например, Россия - участник Евразийского экономического союза. Россия и Китай - партнеры в рамках Шанхайской организации сотрудничества, АТЭС. Бразилия - участник МЕРКОСУР. ЮАР - инициатор создания Южноафриканского таможенного союза. Индия - участник Ассоциации регионального развития стран Южной Азии. Более того, все страны БРИКС являются членами G20.

4. Географическая удаленность стран друг от друга. При этом эти государства не связывают ни общая история, ни общая цивилизация.

5. Недостаточная согласованность в действиях [43].

Таким образом, Китай является самой большой страной по численности населения в мире, экономически активное население составляет 82,3% от населения страны. В Китае высокая производительность, быстрые темпы развития экономики, минимальные показатели инфляции (1,5%) и безработицы (4,2%) среди стран-членов БРИКС. При этом темпы роста ВВП Китая в 2015 году стали худшими для страны. Замедление роста ВВП обусловлено избыточной мощностью промышленности и медленным восстановлением торговых партнеров Китая после финансового кризиса. Основными партнером Китая в БРИКС является Россия.

2.2. Участие Китая в ШОС

Шанхайская организация сотрудничества (ШОС) — региональная международная организация была основана лидерами Китая, России, Казахстана, Таджикистана, Киргизии и Узбекистана в 2001 году. Остальные страны, не включая Узбекистан, являлись участницами «Шанхайской пятёрки», которая образовалась в результате подписания в 1996—1997 гг. между ними соглашений, благодаря которым станет возможно укрепление доверия в военной области и взаимное сокращении вооружённых сил в районе границы (табл. 3).

Таблица 3

История Шанхайской организации сотрудничества

Год	Событие
1968	Конфликты на советско-китайской границе
1969	Образование Среднеазиатского военного округа
1991	Соглашение о государственной границе между СССР и КНР
1992	Образование объединенной делегации правительств РФ, РК, КР, РТ по переговорам о границе с КНР
1996	Образование «шанхайской пятерки». Соглашение об укреплении доверия в военной области в районе границы
1997	Соглашение о взаимном сокращении вооруженных сил в районе границы
2001	Образование Шанхайской организации сотрудничества
1992-2012	Процесс делимитации и демаркации границ
2002	Образование РАТС ШОС

Источник: [55, с. 45].

Так, в истории советско-китайских отношений и взаимоотношений постсоветских стран с Китаем, то можно выделить следующие этапы, которые объясняют многое в образовании ШОС и ее деятельности (табл. 3).

Высший орган, который принимает решения в ШОС является Совет глав государств-членов (СГГ), также существует Совет глав правительств государств-членов ШОС (СГП), основными функциями которого является утверждение ежегодный бюджет организации, обсуждение стратегии многостороннего сотрудничества, решение актуальных вопросов относительно экономического и иного сотрудничества.

Основными целями ШОС являются:

- укрепить взаимное доверие и добрососедство между участниками;
- содействовать их плодотворному сотрудничеству в таких областях как политическая, торгово-экономическая, научно-техническая и культурная, а также в образовательной, энергетикой, транспортной, туристической сферах, в сфере защиты окружающей среды;
- совместно обеспечивать и поддерживать мир, безопасность и стабильность в регионе;

- стремиться создать демократический, справедливый и рациональный новый международный политический и экономический порядок [23, с. 26-28].

В странах, входящих в состав Шанхайской организации сотрудничества (ШОС), на территории площадью 30,17 млн. кв. км. проживает 1,5 млрд. чел. Совокупный объем ВВП стран-членов ШОС составляет 1,57 трлн. долл., объем внешней торговли – 813,1 млрд. долл. В долгосрочной перспективе потенциал экономического сотрудничества непосредственно в рамках ШОС представляется значительным.

Причиной участия Китая в ШОС является очевидное желание китайского руководства выступать одним из наиболее активных участников международных организаций Восточной Азии, опираясь на которые он поддерживает развитие модели ограниченного многостороннего сотрудничества в Центральной Азии, на базе Шанхайской организации сотрудничества.

Основным компонентом ШОС являются российско-китайские отношения, которые имеют длительную историю взаимоотношений. В настоящее время Пекин активно стремится к тому, чтобы установить свой геоэкономический и геополитический контроль над территориями Сибири и Дальнего Востока, то есть над главной «сырьевой кладовой» России. При этом китайская сторона в основном использует финансово-экономические и демографические методы влияния в данных регионах. Осуществлению такого рода китайских планов во многом благоприятствует та политика в отношении КНР, которой в настоящее время придерживается Кремль [50].

Россия, как и Китай видит большой геополитический потенциал в Центральной Азии. Пекин здесь преследует долговременные экономические интересы. При этом магистральным направлением геоэкономической экспансии Китая является нефтегазовое. В этой связи основные геополитические интересы китайских властей и представителей китайского бизнеса в Центральной Азии фокусируются в первую очередь на Казахстане

и Узбекистане, обладающих значительным углеводородным потенциалом и высокими экспортными возможностями в данной сфере. Важными торгово-экономическими партнерами КНР также стали Таджикистан, Кыргызстан и Узбекистан. Так же примечателен тот факт, что Таджикистан и Кыргызстан взамен торгово-экономическому сотрудничеству с Китаем пошли на территориальные уступки некоторых спорных территорий с «могучим соседом».

В течение последних лет КНР пыталась ускорить создание в ШОС зоны свободной торговли. Препятствием данного направления деятельности являются такие сохраняющиеся проблемы, как: сложности межбанковского сотрудничества, проблема нелегальной китайской миграции, разногласия КНР и Российской Федерации по поводу будущего развития ШОС. Китай рассматривает ШОС, как организацию нового типа, которая не вступает в союзы с другими организациями. Из-за сложности в понимании и опасений по поводу усиления роли КНР в регионе, приводило к тому, что тенденция преобладания двустороннего экономического партнерства в рамках организации продолжалась [58, с. 138].

В 2008 году государства участники ШОС столкнулись с международным экономическим кризисом, при этом Россия была вынуждена приостановить многие проекты в Центральной Азии, и Китай воспользовался этим моментом, чтобы укрепить свое лидерство. В этих условиях Китай усилил двустороннее партнерство с Казахстаном и Туркменией в сфере развития нефтегазовых ресурсов.

В связи с этим можно выделить четыре сценария дальнейшего развития ШОС: 1) стагнация, 2) превращение в экономическое интеграционное объединение, 3) образование политического блока, 4) укрепление приграничного сотрудничества.

Для сценария «стагнация» характерны следующие особенности: - отсутствие изменений в Организации,

- функционирование РАТС и Университета ШОС, - проведение на регулярной основе организационных, аппаратных, имиджевых и других представительских мероприятий. Однако данный сценарий не устраивает ни Россию, ни Китай, которые стремятся использовать ШОС как площадку для достижения собственных целей, связанных с общей потребностью в нарастании политического влияния. Поэтому им нужна реформа ШОС в том или ином виде. В частности, Китай из-за своей экономической мощи предлагал развитие экономики в рамках ШОС. Для сценария «Превращения в экономическое интеграционное объединение» будет характерно наличие следующих особенностей: зоны свободной торговли ШОС, Банка ШОС, Фонда развития ШОС, транспортного сотрудничества стран Организации. Из всего этого удалось реализовать частично только транспортное сотрудничество. Все остальные попытки развития экономического сотрудничества в той или иной степени блокировались Россией. С другой стороны, Москва настаивала на сценарии «Превращение в политический блок». Для него характерны следующие особенности: - присоединение новых членов, - появление партнеров по диалогу, - наличие стран-наблюдателей, - появление кандидатов в страны-наблюдатели. Этот процесс в той или иной степени реализуется. Однако ему в реальности мешает отсутствие серьезного наполнения в работе ШОС (кроме антитеррористической деятельности и учебной). Существует также опасность, что если будут приняты в ШОС государства-соперники, то из-за консенсусного принятия решений деятельность Организации будет парализована. Это относится и к принятию в состав ШОС Индии и Пакистана. Наконец, предлагаю вернуться к истокам ШОС и основному объекту деятельности Организации, то есть к бывшей советско-китайской границе и развивать приграничное сотрудничество. Для сценария «Приграничное сотрудничество» характерны следующие особенности: а) создание приграничных специальных экономических зон; б) облегчение визового режима; в) упрощение режима нахождения в приграничной полосе; г) формирование новых транспортных коридоров и

улучшение старых; д) увеличение количества пунктов пропуска на границе; е) увеличение транспортного транзита; ж) сопряжение экономического развития приграничных регионов.

Примеры приграничного сотрудничества приведены в таблице 4.

Таблица 4

Примеры приграничного сотрудничества на границе государств «шанхайской пятерки»

Положительные	Отрицательные
МЦПС «Хоргос» как формат приграничной СЭЗ и зоны беспошлинной торговли	Отсутствие мостов через Амур
Железная дорога «Сазыозек –Жаркент»	Шоссе «Западная Европа – Западный Китай»
Железная дорога «Казахстан-Туркменистан-Иран»	Газопровод «Сила Сибири»
Шоссе «Западная Европа – Западный Китай»	
Газопровод «Центральная Азия-Китай»	

Источник: [55, с. 89].

Важным аспектом нынешней и перспективной деятельности ШОС является направление, связанное с получившей широкую международную известность китайской инициативой «Один пояс, один путь». Выдвинутая высшим руководством КНР осенью 2013 г., она является одним из центральных приоритетов внешней политики КНР. Данный стратегический проект имеет системный, долговременный характер, предусматривает диверсифицированное развитие связей с десятками странами ближнего и дальнего зарубежья. В рамках проекта активно продвигается в опоре на инвестиционные, технологические и иные возможности КНР. Ближайшей зоной реализации проекта является Центральная Азия. Согласно официальной позиции КНР, в число потенциальных участников инициативы де-факто входят все 18 участников ШОС, включая ее полноформатных членов и наблюдателей, а также партнеров по диалогу, в том числе вновь принятых - Азербайджан, Армению, Непал и Камбоджу.

Китай в ШОС играет, как и Россия, первую роль, но в большей степени в области экономики и финансов. Китай - самая богатая и бурно

развивающаяся страна ШОС, способная составить конкуренцию Западу в экономической сфере. Наращивание военного потенциала и проведение независимой политики в Тихом Океане делает Китай наряду с Россией самым вероятным претендентом на один из главных полюсов в структуре многополярного мира.

В качестве благоприятных условий для развития экономической составляющей отношений в рамках ШОС можно выделить: прочные гарантии в виде механизмов взаимодействия в политической, оборонной областях, а также в области обеспечения безопасности; взаимодополняемость экономик и разделение труда между странами, что обусловлено особенностями каждой из них, наличие богатых запасов энергоресурсов.

Неблагоприятными факторами являются: общий уровень развития экономик государств-участников ШОС невысок, а разница в экономической мощи стран велика; страны не уделяют должного внимания торговле в рамках организации, поэтому ее масштабы низкие; в странах-участницах по-разному регулируется процесс либерализации торговли и инвестиций; в регионе действуют и др. экономические форумы, что во многом ослабляет притягательность ШОС в качестве основы регионального экономического сотрудничества.

Таким образом, Китай с помощью ШОС реализовал с самого начала свои экономические цели в регионе. Китай в рамках ШОС старается укрепиться в роли лидера региональной политики и этому способствовал мировой финансовый кризис. Китай является несомненным лидером в Шанхайской организации сотрудничества в экономическом плане.

2.3. Участие Китая в АТЭС

Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС) — крупнейшее экономическое объединение (форум), которое было создано для развития интеграционных связей между странами бассейна Тихого океана. В настоящее время в АТЭС входят 21 страна с самым различным уровнем развития экономики (Австралия, Вьетнам, Бруней, Гонконг, Китайская народная республика (КНР), Канада, Индонезия, Малайзия, Мексика, Новая Зеландия, Папуа-Новая Гвинея, Перу, Сингапур, Россия, США, Тайвань, Таиланд, Филиппины, Чили, Южная Корея, Япония).

АТЭС — международная экономическая организация, на которую приходится более 57% мирового ВВП и 48% объёма всей мировой торговли в странах – членах Форума проживает более 1/3 населения планеты (2,6 млрд. человек) [50, с. 10]. В экономиках-участницах АТЭС проживает около 44% мирового населения, на них приходится больше половины мирового ВВП и глобальной торговли.

Основные направления деятельности форума определяются на ежегодных саммитах АТЭС и на совещаниях министров иностранных дел, а также в ходе встреч ряда отраслевых министров, возглавляющих приоритетные для АТЭС направления деятельности (министры финансов, по развитию людских ресурсов, энергетики и некоторые другие). Практическая деятельность форума осуществляется через рабочие группы и некоторые другие подразделения АТЭС.

Региональный рынок Азиатско-тихоокеанского региона в современных условиях - наиболее динамичный и гибкий в мире, во многом благодаря бурному экономическому росту азиатских новых индустриальных стран. Развитие в уровне развития и международной специализации обуславливает взаимодополняемость экономик бассейна Тихого океана, что способствует высокой торговой и инвестиционной активности.

Стремление достичь еще более тесной региональной экономической интеграции является результатом успешной деятельности, которая привела к устойчивому и сбалансированному росту в регионе, были приняты решения по новым проблемам XXI века через реализацию Стратегии развития. Участники обязуются принять необходимые конкретные меры, чтобы запланированное стало реальностью, что в результате повысит благосостояние и благополучие всех людей, проживающих как на территории АТР, так и за его пределами.

За 28 лет своего существования, АТЭС стал двигателем прогресса в самой динамично развивающейся части света. Благосостояния всех народов мира повысилось, благодаря экономическому росту в регионе. Благодаря совместным усилиям стран-участниц, организация достигла больших успехов в осуществлении задач, поставленных его основателями.

АТЭС открыл новую эпоху отношений Китая и азиатско-тихоокеанского региона. В 1991 году Китай вступил в АТЭС, это стало большим делом открытости внешнему миру для Китая и в процессе развития АТЭС. С того времени Китай ускорился влиться в азиатско-тихоокеанский регион, и в 2001 году успешно устроил в Шанхае саммит АТЭС. В 2013 году среди 10 крупных торговых партнёров 8 были членами АТЭС, товарооборот между Китаем и членами АТЭС составил 60% общего объема внешней торговли. 83% иностранного капитала, примененные на самом деле Китаем и 69% внешних инвестиций проводились с членами АТЭС [59].

В то же время азиатско-тихоокеанский регион и АТЭС всё больше и больше опираются на Китай. В 1989 году, когда был создан АТЭС, ВВП и объём внешней торговли Китая занимал 2,4% и 1,6% от мирового, в 2013 году повысился на 12,7% и 1,6% соответственно. Китай является самым крупным партнёром многих членов АТЭС, и главным местом привлечения непосредственных инвестиций и туристов. Согласно расчётам Международного валютного фонда, вклад Китая в экономический рост Азии уже более 50%, китайская экономика, увеличиваясь на каждый 1%, будет

продвигать экономический рост Азии вперед на 0,3%. Китай и азиатский регион уже образовали сообщество судьбы, действующее в одном направлении.

Китай работает над строительством мирового и стабильного нового азиатско-тихоокеанского региона. Китай находится в азиатско-тихоокеанском регионе, мир и стабильность азиатско-тихоокеанского региона тесно связаны с интересами Китая.

Китай старается создать процветающий азиатско-тихоокеанский регион. Развитие Китая извлечёт выгоду из процветания и стабильности азиатско-тихоокеанского региона. Китайское Правительство стремится к непрерывному углублению взаимовыгодного сотрудничества со странами азиатско-тихоокеанского региона, созданию ещё более тесной сети совместных интересов.

На третьем пленуме 18-го созыва КПК было предложено создать новую экономическую систему открытого типа, расширить место слияния интересов разных стран и разных регионов, ускорить осуществление стратегии свободной торговли на основании окружностей. Китай старается создать открытый новый азиатско-тихоокеанский регион, открывая, защищая развивая азиатско-тихоокеанскую экономику открытого типа, надеется, что азиатско-тихоокеанские разные стороны будут придерживаться открытого регионализма. Одним из проектов открытости и развития нового регионализма станет экономический пояс «Великий шелковый путь» и морской шелковый путь 21-го века. В январе 2016 года был создан Азиатский банк инфраструктурных инвестиций (АБИИ). Это региональное многостороннее учреждение по вопросам развития, которое будет действовать по модели и принципам многостороннего банка и нацелено на оказание помощи инфраструктурному строительству в развивающихся странах Азии, в т.ч. строительства «пояса и пути» [52].

Мари Элка Пангесту, Бывший министр торговли Индонезии: «Инициатива «Пояс и путь» решит ряд проблем, связанных с неравномерным

развитием стран и регионов. Как минимум, она позволит существенно улучшить транспортные связи. Кроме того, даже без соглашения о свободной торговле участники АТЭС могут облегчить движение людей и товаров, упростив таможенные и визовые правила. Это станет очень эффективным шагом для экономической интеграции. Страны АСЕАН довольно быстро ощутят выгоды от реализации этой меры» [53].

На Китай по-прежнему приходится около четверти глобального экономического роста, поэтому инициативы страны вызывают интерес как в рамках АТЭС, так и во всем мире. Американский экономист Фред Бергстен отмечает, что растущая роль КНР на международной арене позволяет Пекину успешно координировать решение общих проблем региона.

Фред Бергстен, Глава Института мировой экономики Петерсона: «В 2014 году, приняв председательство в АТЭС, Китай сыграл крайне конструктивную роль. Прежде всего, это касается выработки стратегии по созданию региональной зоны свободной торговли. За последние два года АТЭС достигла большого прогресса в решении этого вопроса. Китай будет играть все более активную руководящую роль в формате АТЭС. Это пойдет на пользу экономической интеграции в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Как мы знаем, Пекин заинтересован в создании общей зоны свободной торговли. По нашим прогнозам, количество стран, поддерживающих эту идею, со временем будет только расти» [57].

Таким образом, КНР проявляет большой интерес к участию в АТЭС. Главным приоритетом политики Китая в АТЭС является экономическое и техническое сотрудничество. Китай, используя огромные торгово-финансовые ресурсы, стремится к созданию системы торгово-экономических зон и союзов, которая опутала бы пространство АТЭС сетью финансовых и коммерческих связей.

Резюмируя все вышесказанное во второй главе можно сделать следующие выводы.

Китай является самой большой страной по численности населения в мире, экономически активное население составляет 82,3% от населения страны. В Китае высокая производительность, быстрые темпы развития экономики, минимальные показатели инфляции (1,5%) и безработицы (4,2%) среди стран-членов БРИКС. При этом темпы роста ВВП Китая в 2015 году стали худшими для страны. Замедление роста ВВП обусловлено избыточной мощностью промышленности и медленным восстановлением торговых партнеров Китая после финансового кризиса. Основным партнером Китая в БРИКС является Россия.

Китай с помощью ШОС реализовал с самого начала свои экономические цели в регионе. Китай в рамках ШОС старается укрепиться в роли лидера региональной политики и этому способствовал мировой финансовый кризис. Китай является несомненным лидером в Шанхайской организации сотрудничества в экономическом плане.

Китай заинтересован в энергетических проектах с Россией, поддерживает многостороннее взаимодействие в рамках Шанхайской организации сотрудничества, Энергетического и Делового клубов ШОС. Перспективным направлением в развитии отношений Россия-Китай в рамках ШОС может стать приграничное сотрудничество. Главным недостатком российско-китайского приграничного сотрудничества остается реализация ключевых инвестиционных проектов на российской территории. Отсутствует механизм согласования приоритетных проектов с китайской стороной и Министерством экономического развития РФ.

Из-за неравномерного экономического развития стран-участников ШОС и отсутствия прогресса в увеличении товаропотока в Китае сегодня больше заинтересованы в реализации проектов Азиатского Банка инфраструктурных инвестиций (АБИИ), а также Нововго Шелкового пути - транспортного пояса, который свяжет Пекин с евроазиатскими экономическими центрами. Важность этих проектов для КНР определяется

протяженностью маршрутов, охватывающих центрально-азиатское и азиатско-тихоокеанское направления.

В перспективе стратегия Китая в рамках региональных организаций Азиатско-Тихоокеанского региона будет определяться как его отношениями с крупными региональными державами, так и внутривнутриполитическим климатом в стране. Смена правящих кругов в Китае не привела к радикальным изменениям в либерально-экономических настроениях внутри и вне КНР, а подчеркнула приверженность китайского руководства концепции «неуклонного развития» в рамках различных поколений. Таким образом, В ближайшие несколько лет китайское руководство будет лавировать между Центральной Азией и АТР, выстраивая свою стратегию в рамках международных организаций в соответствии с меняющимися потребностями государства.

ГЛАВА 3. ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

3.1. Проблемы и противоречия интеграционных процессов

Развитие экономической интеграции, несомненно, имеет положительные эффекты для участвующих сторон и определенные негативные последствия. Так, формирование интеграционных блоков значительно усиливает их экономический потенциал, способствует расширению товарооборота и кооперационно-производственных связей. Это подтверждается развитием многих интеграционных группировок, в том числе ЕС, НАФТА, МЕРКОСУР и др.

Экономическое сближение стран в региональных рамках создает благоприятные условия для фирм стран — участниц экономической интеграции, защищая их в определенной степени от конкуренции со стороны фирм третьих стран. Интеграционное взаимодействие позволяет его участникам совместно решать наиболее острые социальные проблемы, такие, как выравнивание условий развития наиболее отсталых регионов, смягчение положения на рынке труда, проводить научно-техническую политику, что характерно для стран — членов ЕС.

Однако взаимодействие национальных хозяйств происходит с разной степенью интенсивности, в разных масштабах, проявляясь более четко в отдельных регионах.

Более того, периодически возникают противоречия интересов стран-участниц и внутри группировок. Так, решение о введении в ЕС единой денежной единицы — евро разделило входящие в Евросоюз государства на сторонников и противников этой акции (первоначально не вошли в зону евро Великобритания, Швеция, Дания).

Функционирование зон свободной торговли, либерализация импорта усиливают конкуренцию на внутреннем рынке, что создает, как уже отмечалось, угрозу для национальных производителей товаров.

Экономическая интеграция в мировом масштабе на сегодняшний день получает положительный эффект при сложении экономического потенциала каждой страны, минимизируя при этом влияние таких негативных факторов как таможенные тарифы, протекционистских меры и т.д.

Мировые процессы интегрирования берут свое начало еще со времен Второй мировой войны. Однако зачастую они несут в себе не только положительный посыл и выгоду для экономики страны, в них участвующей, а, наоборот, чем дальше, тем в большей степени проявляются отрицательные стороны интеграции. Зачастую по сравнению с экономической и таможенной интеграциями, которые не в таком масштабе открывают границы государств, зона свободной торговли практически не несет в себе каких - либо ограничений при движении ресурсов и товаров. В настоящее время Европейский Союз соединил в себе все формы интеграции, а существующий в Южной Америке МЕРКОСУР очень сильно приближен к интеграции в совершенном виде, не включая лишь стадию валютного союза [36, с. 145].

К преимуществам экономической интеграции можно отнести увеличение размеров рынка - действие сквозь масштабы производства (для стран с малой емкостью национального рынка), на этой основе необходимо определение оптимального размера предприятия, рост конкуренции, распространение новых технологий. К плюсам интеграции можно отнести свободную миграцию рабочей силы, предоставление возможности воспользоваться кредитными ресурсами другой страны, участвующей в объединении, а также наличие пониженной ставки процента в банке, развитие внутренней торговли между странами, увеличивающейся за при отсутствии тарифного барьера.

Интеграционные процессы имеют и свои негативные (отрицательные) последствия, которые затрагивают интересы экономик стран как на микро-, так и макроуровне.

Недостатки экономической интеграции:

1. Для более отсталых стран интеграция приводит к оттоку ресурсов (факторов производства), идёт перераспределение в пользу более сильных партнёров. На сегодняшний день практически все развитые субъекты экономики (это представители олигополии – международные корпорации) включены в процесс интеграции. Каждый хозяйствующий субъект направляет приток общих ресурсов в свою сторону. Как итог, более незащищенные субъекты претерпевают существенные потери. Так, например, МЕРКОСУР, где наблюдался подобный процесс, когда за счет Аргентины очень сильно выходила вперед Бразилия, и наоборот; а когда появилась зона свободной торговли среди США, Мексики и Канады – НАФТА, свободные ресурсы двух наименее развитых стран почти в полном своем объеме перешли к США, лишив их тем самым конкурентоспособности на мировой арене. Из стран Прибалтики рабочая сила мигрирует более развитые страны ЕС, а в пребывающих в благополучии, но остающихся все же достаточно бедными Италии и Греции утрачиваемыми ресурсами является земля, которая очень активно скупается налоговыми резидентами других стран, а экономика самого региона не имеет ровным счетом ничего от создания на его территории новых предприятий, так как благодаря системе оффшорного владения потоки будут перенаправляться. В менее развитых странах Европы цены на продукты первой необходимости завышены из - за того, что исходят от монополистов в лице международных корпораций, а их собственное производство и сельское хозяйство не в силах выдержать конкуренцию. Дабы целостность объединения не разрушалась банкротством одного из участников, ему предоставляются кредиты. В настоящий момент большая часть таких кредитов менее развитым странам ЕС предоставляется Германией [39].

2. Олигопольный сговор между ТНК стран- участниц , что приводит к повышению цен.

3. Эффект потерь от увеличения масштабов производства при очень сильной концентрации.

4. Зависимость от импорта, что является большой опасностью для национального рынка, с ведущих позиций которого оттесняется отечественный производитель, что влечет за собой прямую зависимость от импорта, и подрывается самостоятельность экономики страны. Столь важным недостатком почти каждого экономического объединения является его бюрократическая сторона, проявляющаяся в незаинтересованности в благополучном развитии участников этого объединения.

Итак, если интеграция позволяет получать выгоды от объединения разрозненных частей в единое целое от взаимодополнения экономик стран-участниц, то дезинтеграция (- это распад, разделение на части целостной структуры, ослабление, нарушение связей в единой системе) ослабляет их взаимную зависимость. Интегративные и дезинтегративные тенденции присутствуют одновременно в каждой интеграционной группировке. Доминирование интегративных обеспечивает ее устойчивое существование. В противном случае, дезинтеграция создает угрозу целостности интеграционному объединению, что подтверждает практика СЭВ, СССР, противоречия в Европейском союзе, проявившиеся в период мирового финансово-экономического кризиса, выход Великобритании из состава ЕС [16].

Проявления дезинтеграции разнообразны: переориентация региональных хозяйственных комплексов на страны, не являющиеся участниками интеграционного объединения, усиление дифференциации государств, фрагментарность экономического пространства внутри интеграционной группы, прекращение функционирования регионального объединения, выход или приостановка членства отдельных участников в существующем объединении, конфликт между национальными и наднациональными интересами.

Так, Т.В. Воронина, выделяет два типа дезинтеграции, обусловленные внутренними и внешними причинами. В результате действия внутренних причин выделим следующие формы дезинтеграции: встроенную,

дезинтеграцию многоуровневых систем (как результат усиления неоднородности стран-участниц), в результате отсутствия страны-ядра, как результат потери авторитета лидера [16].

Так, успешное функционирование интеграционного объединения зависит от наличия страны(стран)-лидера(ов) (формального или неформального), вокруг которой формируется интеграционная система, способной взять на себя интеграционную инициативу. Государство-ядро должно быть готово на определенные жертвы ради сохранения интеграционного проекта. На него возлагается ответственность за выработку целей и стратегии развития группировки. Такое государство выполняет роль экономического, технологического, инвестиционного донора, от него ожидают компромиссов в ущерб национальным интересам. Как правило, таким ядром становится страна (страны) с более развитым экономическим потенциалом и уровнем развития в регионе, так как интеграционная перспектива для остальных участников связана с получением в краткосрочном периоде определенных выгод. В случае отсутствия страны-гегемона интеграция имеет застойный характер, что является проявлением дезинтеграционных процессов, которые ее разрушают.

Страны СНГ часто упрекают РФ в наличии «имперского синдрома», а любые инициативы РФ по активизации интеграции часто соотносят с «восстановлением СССР». С точки зрения критически настроенных аналитиков из стран Центральной Азии, интеграция на Евразийском пространстве - это интеграция стран региона с Россией, а под интеграционными процессами в Центральной Азии понималось восстановление СССР в той или иной форме.

К внешним причинам дезинтеграции можно отнести следующие: целенаправленные усилия третьих стран, нацеленные на ослабление действующей интеграционной группы или ее сознательный раскол, мировые финансово-экономические кризисы, военно-политические конфликты.

Например, военно-политические конфликты препятствуют процессам интеграции в условиях вооруженных столкновений, что проявилось на территории Кипра, бывшей Югославии, Абхазии, Южной Осетии, Нагорном Карабахе, Приднестровье. Эти конфликты породили новый феномен, когда одна часть национально-государственного образования интегрирована в ЕС, а другая нет (Кипр). Данный прецедент стал ориентиром для некоторых, реакционно настроенных, лидеров Молдовы, по частичной интеграции страны в ЕС без Приднестровской республики.

Таким образом, развитие интеграционной системы осуществляется на основе единства интересов стран в той или иной сферах международных отношений, с одной стороны, и преодоления противоречий, возникающих в процессах столкновения интересов и целей тех или иных государств или их группировок, ведущих к дезинтеграции, с другой. Роль дезинтеграции заключается не только в отрицании интеграции, но и в создании импульса к новой конфигурации стран на региональном пространстве, т. е. в разрушительном созидании в соответствии с логикой смены форм межстрановых отношений: «интеграция - дезинтеграция - реинтеграция - интеграция на новом уровне». Задача межгосударственных и надгосударственных интеграционных институтов - своевременно уловить и противодействовать зарождающимся дезинтеграционным процессам. Опыт показывает, что большинству причин дезинтеграции можно противостоять, благодаря политической воле и совместным усилиям стран-лидеров, в результате чего одни группировки выходят из интеграционного кризиса окрепшими, а другие разрушаются.

3.2. Перспективы участия КНР в интеграционных процессах

В настоящее время Китай активно принимает участие в различных интеграционных процессах и интеграционных группировках мира, уделяя активное внимание выстраиванию отношений со странами Центральной Азии (ЦА) и Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР).

Китай как один из лидеров экономической и политической интеграции АТР неизменно стремится активно участвовать в работе новых международных институтов: СВМДА, АСЕАН, АТЭС, АЗЕМ и др. С 2012 г. китайское руководство во главе с Си Цзиньпином поддерживает курс на обеспечение нового места страны в глобальной политике, позволяющего Китаю играть одну из основных ролей в формировании мировой политической архитектуры. И хотя Китай никогда не отходил от классических «дэнсяопиновских» идей («не становиться лидером» и «не привлекать к себе внимания»), очевидно, что в условиях складывающегося регионального порядка и с учетом усилий, прилагаемых китайскими дипломатами, происходит как раз наоборот.

К началу XXI в. число межправительственных международных организаций, в которых присутствовал Китай, увеличилось до 52, а неправительственных - до 1163 [6]. Несмотря на большое количество интеграционных процессов в АТР, наиболее крупными из региональных интеграционных процессов, в которых участвует Китай, можно считать всего два: касающиеся участия Китая в многосторонних структурах при АСЕАН (Ассоциации стран Юго-Восточной Азии) и АТЭС (форум Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества), менее значимым является ШОС (Шанхайская организация сотрудничества).

Китаю, который стремится доминировать на азиатско-тихоокеанском пространстве, близки идеи именно «закрытого регионализма». Однако КНР проявляет большой интерес к участию в АСЕАН и АТЭС.

Китай глубоко заинтересован в том, чтобы стабильность и устойчивое развитие поддерживались в регионе Центральной Азии. Стабильный регион является основой для устойчивого развития самого Китая. Повышение уровня отношений со всеми государствами Центральной Азии до стратегического партнерства. Правительство КНР, опираясь на лучшие традиции времен Великого шелкового пути, исходит из того, что Китай и страны Центральной Азии могут добиться больших практических результатов в совместном развитии. Китай - сторонник поддержания тесного взаимодействия в решении ключевых проблем, касающихся национальных интересов, а также совместного обеспечения безопасности и стабильности в регионе, укрепления гуманитарных связей и дружбы с народами Центральной Азии; выступает за укрепление «шанхайского духа» и создания на евразийском пространстве содружества единой судьбы и единых интересов.

Государства ЦА не имеют выхода к морю, удалены от мировых транзитных транспортных артерий, ощущают дефицит железных дорог и современных автомобильных магистралей, отчего платят высокую цену за перевозку грузов. Стремясь быть вовлеченными в зарождающиеся международные транзитные железнодорожные и автодорожные коридоры, Государства Центральной Азии выступают с встречными предложениями к Китаю, который предоставляет льготные кредиты на реализацию различных инфраструктурных и энергетических объектов в странах ЦА.

Так, на Саммите ШОС в Бишкеке был утвержден План действий на 2013-2017 годы по реализации Договора о добрососедстве, дружбе и сотрудничестве. План предусматривает реализацию почти 70 программ сотрудничества в более чем 20 различных областях, которые должны быть осуществлены в ближайшие 5 лет [7].

Для всех государств Центральной Азии повышение межгосударственных отношений с Китаем до уровня стратегического партнерства является закономерным результатом последовательной

совместной работы с китайской стороной и свидетельством укрепившегося взаимного доверия и уважения за период после установления дипломатических отношений.

Китай своими практическими делами на двустороннем, региональном (ШОС) и международном уровнях (ООН) подтвердил, что в основе его отношений со странами Центральной Азии лежит добрососедство, равноправное сотрудничество, невмешательство во внутренние дела, а также отсутствие претензий на разграничение сфер влияния с другими мировыми державами. Западные эксперты отмечают, что «влияние Китая в Центральной Азии не имеет себе равных», привлекают особое внимание к «поразительному контрасту между несколькими встречами в год китайского руководителя и лидеров государств ЦА, и президентом США, чья нога никогда не ступала в регион». Аналитики обращают внимание на то, что, «пока западный мир глядит в другую сторону, Китай подключает инфраструктуры своих западных соседей, связывая их органически с внутренней стратегией развития Пекина».

Все государства ЦА заинтересованы в укреплении отношений с Китаем, вышедших на уровень стратегического партнерства; привлечении китайского инвестиционного капитала в развитие национальных экономик; в улучшении транспортных коммуникаций; обеспечении взаимовыгодной торговли; укреплении сферы денежного обращения, а также в культурно-гуманитарном сближении народов региона.

Совместное и заинтересованное (не конфронтационное) формирование «экономического пояса вдоль Великого шелкового пути» всеми участниками процесса (Китай + ЦА + Россия) сможет способствовать комплексному торгово-экономическому сотрудничеству на евразийском пространстве и установлению долгосрочной стабильности в регионе. По мнению заместителя Генерального секретаря ООН, Исполнительного директора Экономической и социальной комиссии для Азии и Тихого океана Ноэлин Хейзер, «восстановление «Великого шелкового пути» поможет укрепить

интеграцию и сотрудничество в Евразии. «Шёлковая супер-трасса» - коридор, ведущий к экономическому процветанию и активному развитию, который может стать моделью сотрудничества и принести ощутимую пользу отдаленным сельским районам Центральной Азии» [5].

АСЕАН представляет несомненный интерес для КНР, поскольку имеет емкий внутренний рынок, обширный производственный и научно-технический потенциал, а в лице менее развитых стран еще и богатую сырьевую базу. АСЕАН привлекает КНР как независимая организация, которая не представляет опасности для Китая, а сама нуждается в поддержке и не имеет большого отрыва от него по уровню экономического развития.

Направлениями сотрудничества со странами АСЕАН являются сфера торговли, финансов, бизнеса, инвестиционного взаимодействия, создание экономической и социальной инфраструктуры, охраны окружающей среды, трудовых ресурсов, туризма и, главное, экономической взаимопомощи [6].

Современное китайское руководство настроено на развитие долгосрочных отношений со странами АСЕАН, основанных на принципах взаимного доверия, гармонии и обоюдной выгоды. К 2020 г. предполагается довести объем двусторонней торговли между КНР и АСЕАН до 1 трлн долл. Особое внимание китайские политики намерены уделить улучшению транспортно-коммуникационных возможностей государств АСЕАН и развивающихся стран региона, что позволит ослабить контроль США над морскими коммуникациями в АТР [29].

Важнейшим событием в отношениях между Китаем и странами АСЕАН, которое ускорило интеграционные процессы в Юго-Восточной Азии, стало создание в 2010 г. зоны свободной торговли (ЗСТ). ЗСТ Китай - АСЕАН содействует не только подъему экономики, но и развитию сотрудничества в таких областях, как политика, культура, безопасность, энергетика, сфера транспорта и коммуникаций.

Взаимодействуя с Китаем, страны Юго-Восточной Азии активно участвуют в процессах глобализации и одновременно получают возможность

для собственного экономического роста, сокращая зависимость от США и Японии.

Однако существует опасение, что усиление экономики Китая приведет к поглощению им ближайших к нему районов Юго-Восточной Азии. Противовесом китайскому влиянию в АСЕАН является Индия. Экономическая мощь Индии возрастает и страны АСЕАН склонны рассматривать ее в качестве партнера. С целью ограничения влияния Китая в АСЕАН, достижения паритетных отношений с ним и расширения сфер делового сотрудничества реализуется механизм «10 + 3» (10 стран АСЕАН (Бруней, Камбоджа, Индонезия, Лаос, Малайзия, Мьянма, Филиппины, Сингапур, Таиланд и Вьетнам) плюс Китай, Япония, Южная Корея).

Таким образом, современное китайское правительство понимает важность укрепления сотрудничества со странами Центральной Азии, Юго-Восточной Азии и Азиатско-Тихоокеанского региона и предпринимает значительные усилия для доминирующего положения в этих регионах.

Резюмируя все вышесказанное в третьей главе можно сделать следующие выводы.

Взаимодействие национальных хозяйств происходит с разной степенью интенсивности и в разных масштабах. Формирование интеграционных блоков значительно усиливает экономический потенциал стран и способствует расширению товарооборота и кооперационно-производственных связей.

Преимущества экономической интеграции: увеличение размеров рынка - действие сквозь масштабы производства; рост конкурентной борьбы между странами, обеспечение лучших условий торговли и ее расширение параллельно с улучшением инфраструктуры; распространение новых технологий. Недостатками экономической интеграции являются: для более отсталых стран интеграция приводит к оттоку ресурсов (факторов производства), идёт перераспределение в пользу более сильных партнёров; олигопольный сговор между ТНК стран- участниц , что приводит к

повышению цен; эффект потерь от увеличения масштабов производства при очень сильной концентрации.

Интеграция позволяет получать выгоды от объединения разрозненных частей в единое целое от взаимодополнения экономик стран-участниц, то дезинтеграция (- это распад, разделение на части целостной структуры, ослабление, нарушение связей в единой системе) ослабляет их взаимную зависимость. Интегративные и дезинтегративные тенденции присутствуют одновременно в каждой интеграционной группировке.

Выделяют два типа дезинтеграции, обусловленные внутренними и внешними причинами. В результате действия внутренних причин выделим следующие формы дезинтеграции: встроенную, дезинтеграцию многоуровневых систем (как результат усиления неоднородности стран-участниц), в результате отсутствия страны-ядра, как результат потери авторитета лидера. К внешним причинам дезинтеграции можно отнести следующие: целенаправленные усилия третьих стран, нацеленные на ослабление действующей интеграционной группы или ее сознательный раскол, мировые финансово-экономические кризисы, военно-политические конфликты.

Китай активно принимает участие в различных интеграционных процессах и интеграционных группировках мира, уделяя активное внимание выстраиванию отношений со странами Центральной Азии (ЦА) и Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР). К началу XXI в. число межправительственных международных организаций, в которых присутствовал Китай, увеличилось до 52, а неправительственных - до 1163.

Наиболее крупными из региональных интеграционных процессов, в которых участвует Китай, можно считать всего два: касающиеся участия Китая в многосторонних структурах при АСЕАН (Ассоциации стран Юго-Восточной Азии) и АТЭС (форум Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества), менее значимым является ШОС (Шанхайская организация сотрудничества).

Современное китайское правительство понимает важность укрепления сотрудничества со странами Центральной Азии, Юго-Восточной Азии и Азиатско-Тихоокеанского региона и предпринимает значительные усилия для доминирующего положения в этих регионах.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Международная экономическая интеграция это процесс объединения стран на основе хозяйственных и политических взаимосвязей между их хозяйствами и разделении труда, взаимодействия их экономик в различных формах. Деятельность интеграционных группировок регулируется различными соглашениями и договоренностями ее участников, существует несколько прогрессирующих интеграционных объединений: в развитых странах - Европейский союз (ЕС) и Североамериканская ассоциация свободной торговли (НАФТА), в развивающихся - Общий рынок стран Южного конуса (МЕРКОСУР), Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН). Благодаря этим реально и эффективно функционирующим интеграционным группировкам можно предполагать, что в ближайшем будущем мирохозяйственные связи будут представлять собой совокупность макроэкономических группировок, использующих в различных сочетаниях видов и форм преимущества экономической интеграции.

Основными формами международной экономической интеграции являются: зона свободной торговли, таможенный союз, общий рынок, экономический союз, валютный союз.

Китай является самой большой страной по численности населения в мире, экономическое активное население составляет 82,3% от населения страны. В Китае высокая производительность, быстрые темпы развития экономики, минимальные показатели инфляции (1,5%) и безработицы (4,2%) среди стран-членов БРИКС. При этом темпы роста ВВП Китая в 2015 году стали худшими для страны. Замедление роста ВВП обусловлено избыточной мощностью промышленности и медленным восстановлением торговых партнеров Китая после финансового кризиса. Основными партнером Китая в БРИКС является Россия.

Китай с помощью ШОС реализовал с самого начала свои экономические цели в регионе. Китай в рамках ШОС старается укрепиться в

роли лидера региональной политики и этому способствовал мировой финансовый кризис. Китай является несомненным лидером в Шанхайской организации сотрудничества в экономическом плане.

Китай заинтересован в энергетических проектах с Россией, поддерживает многостороннее взаимодействие в рамках Шанхайской организации сотрудничества, Энергетического и Делового клубов ШОС. Перспективным направлением в развитии отношений Россия-Китай в рамках ШОС может стать приграничное сотрудничество. Главным недостатком российско-китайского приграничного сотрудничества остается реализация ключевых инвестиционных проектов на российской территории. Отсутствует механизм согласования приоритетных проектов с китайской стороной и Министерством экономического развития РФ.

Из-за неравномерного экономического развития стран-участников ШОС и отсутствия прогресса в увеличении товаропотока в Китае сегодня больше заинтересованы в реализации проектов Азиатского Банка инфраструктурных инвестиций (АБИИ), а также Нововго Шелкового пути - транспортного пояса, который свяжет Пекин с евроазиатскими экономическими центрами. Важность этих проектов для КНР определяется протяженностью маршрутов, охватывающих центрально-азиатское и азиатско-тихоокеанское направления.

В перспективе стратегия Китая в рамках региональных организаций Азиатско-Тихоокеанского региона будет определяться как его отношения с крупными региональными державами, так и внутривнутриполитическим климатом в стране. Смена правящих кругов в Китае не привела к радикальным изменениям в либерально-экономических настроениях внутри и вне КНР, а подчеркнула приверженность китайского руководства концепции «неуклонного развития» в рамках различных поколений. Таким образом, В ближайшие несколько лет китайское руководство будет лавировать между Центральной Азией и АТР, выстраивая свою стратегию в рамках

международных организаций в соответствии с меняющимися потребностями государства.

Взаимодействие национальных хозяйств происходит с разной степенью интенсивности и в разных масштабах. Формирование интеграционных блоков значительно усиливает экономический потенциал стран и способствует расширению товарооборота и кооперационно-производственных связей.

Преимущества экономической интеграции: увеличение размеров рынка - действие сквозь масштабы производства; рост конкурентной борьбы между странами, обеспечение лучших условий торговли и ее расширение параллельно с улучшением инфраструктуры; распространение новых технологий. Недостатками экономической интеграции являются: для более отсталых стран интеграция приводит к оттоку ресурсов (факторов производства), идёт перераспределение в пользу более сильных партнёров; олигопольный сговор между ТНК стран- участниц, что приводит к повышению цен; эффект потерь от увеличения масштабов производства при очень сильной концентрации.

Интеграция позволяет получать выгоды от объединения разрозненных частей в единое целое от взаимодополнения экономик стран-участниц, то дезинтеграция (- это распад, разделение на части целостной структуры, ослабление, нарушение связей в единой системе) ослабляет их взаимную зависимость. Интегративные и дезинтегративные тенденции присутствуют одновременно в каждой интеграционной группировке.

Выделяют два типа дезинтеграции, обусловленные внутренними и внешними причинами. В результате действия внутренних причин выделим следующие формы дезинтеграции: встроенную, дезинтеграцию многоуровневых систем (как результат усиления неоднородности стран-участниц), в результате отсутствия страны- ядра, как результат потери авторитета лидера. К внешним причинам дезинтеграции можно отнести следующие: целенаправленные усилия третьих стран, нацеленные на

ослабление действующей интеграционной группы или ее сознательный раскол, мировые финансово-экономические кризисы, военно-политические конфликты.

Китай активно принимает участие в различных интеграционных процессах и интеграционных группировках мира, уделяя активное внимание выстраиванию отношений со странами Центральной Азии (ЦА) и Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР). К началу XXI в. число межправительственных международных организаций, в которых присутствовал Китай, увеличилось до 52, а неправительственных - до 1163.

Наиболее крупными из региональных интеграционных процессов, в которых участвует Китай, можно считать всего два: касающиеся участия Китая в многосторонних структурах при АСЕАН (Ассоциации стран Юго-Восточной Азии) и АТЭС (форум Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества), менее значимым является ШОС (Шанхайская организация сотрудничества).

Современное китайское правительство понимает важность укрепления сотрудничества со странами Центральной Азии, Юго-Восточной Азии и Азиатско-Тихоокеанского региона и предпринимает значительные усилия для доминирующего положения в этих регионах.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Концепции участия Российской Федерации в БРИКС [Электронный ресурс]: указ Президента РФ: от 9 фев. 2013 г. // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

2. Концепции председательства Российской Федерации в межгосударственном объединении БРИКС в 2015-2016 годах [Электронный ресурс] : [офиц. сайт] / Официальный сайт председательства Российской Федерации в БРИКС – Электрон. данные. — Режим доступа: http://brics2015.ru/russia_and_brics/20150301/15383.html

3. Абрамов, В. Л. Мировая экономика [Текст] : учеб. пособие / В. Л. Абрамов. – М.: Изд.-торговая корпорация «Дашков и К^о», 2012. – 318 с.

4. Александрова, Е.Н. Роль и перспективы развития стран БРИКС в глобальной экономике [Текст] / Е.Н. Александрова, В.И. Орлов // Теория и практика общественного развития. – 2015. – №8. – С. 36-38.

5. Алимов, Р. К. К вопросу о формировании «Экономического коридора шелкового пути»: состояние, проблемы и перспективы [Электронный ресурс] / Р. К. Алимов // МИР (Модернизация. Инновации. Развитие). - 2013. - №16. – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-formirovanii-ekonomicheskogo-koridora-shelkovogo-puti-sostoyanie-problemy-i-perspektivy>

6. АСЕАН в начале XXI века. Актуальные проблемы и перспективы [Текст]. - М., 2010. – 147 с.

7. Байдаров, Е. У. Центральная Азия: проблемы и противоречия интеграции [Электронный ресурс] / Е. У. Байдаров // Регионоведение. - 2011. - №2 (75). – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/tsentralnaya-aziya-problemy-i-protivorechiya-integratsii>

8. Батманова, Е. С. Мировая экономика и международные экономические отношения [Текст] : учеб. пособие / Е. С. Батманова, П. С. Томилов. – Екатеринбург: ГОУ ВПО УГТУ–УПИ, 2011. – 156 с.
9. Бердина, М.Ю. Регулирование внешнеэкономической деятельности [Текст] : учеб. пособие / М.Ю. Бердина, А.Ю. Даюб, Ю.С. Кузьмова. – СПб.: ГОУ ВПО «СПбГУ ИТМО», 2011. – 101 с.
10. Бородаевский, А. Д. Об интеграционном потенциале группы БРИКС [Электронный ресурс] / А.Д. Бородаевский // Вестник МГЛУ. - 2014. - №6 (692). – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/ob-integratsionnom-potentsiale-gruppy-briks>
11. БРИКС. Совместная статистическая публикация [Электронный ресурс] / Росстат. – Электрон, дан. – М.: ИИЦ «Статистика России», 2015. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>
12. В Казахстане начал свою работу саммит ШОС [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.uznews.net/news_single.php?lng=ru&cid=31&nid=17369.
13. Вергун, А.Н. Сотрудничество стран БРИКС как новый формат интеграционного процесса [Текст] / А.Н. Вергун // Вестник МГИМО университета. – 2013. – №5 (32). – С. 153-161.
14. Взаимодействие России с Китаем и другими партнерами по Шанхайской организации сотрудничества [Текст] / Болятко А. В. — 1-ое. — М.: Ин-т Дальн. Вост. РАН, 2008. — 180 с.
15. Внешнеэкономическая деятельность предприятий в условиях глобализации [Текст] : монография / С.Н. Растворцева, В.В. Фаузер, В.Н. Задорожный, В.А. Залевский. – СПб: Издательский центр экономического факультета СПбГУ, 2011 г. – 116 с.
16. Воронина, Т. В. Интеграция и дезинтеграция как проявление внутренних противоречий интеграционной системы [Электронный ресурс] / Т.В. Воронина // Пространство экономики. - 2013. - №1-2. – Режим доступа:

<http://cyberleninka.ru/article/n/integratsiya-i-dezintegratsiya-kak-proyavlenie-vnutrennih-protivorechiy-integratsionnoy-sistemy>

17. Голобоков, А. С. КНР и Шанхайская Организация Сотрудничества: опыт, проблемы и перспективы взаимодействия [Электронный ресурс] / А.С. Голобоков. - Режим доступа: <http://www.dissercat.com/content/knr-i-shankhaiskaya-organi-zatsiya-sotrudnichestva-opyt-problemy-i-perspektivy-vzaimodeistviy>

18. Голобоков, А. С. Опыт и перспективы политики Китая в международных организациях Азиатско-Тихоокеанского региона [Электронный ресурс] / А.С. Голобоков // Территория новых возможностей. - 2016. - №2 (33). - Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/opyt-i-perspektivy-politiki-kitaya-v-mezhdunarodnyh-organizatsiyah-aziatsko-tihookeanskogo-regiona>

19. Голобоков, А.С. Энергетическое сотрудничество России и Китая и роль в нем многосторонних неправительственных механизмов [Текст] / А.С. Голобоков // Современные проблемы науки и образования. - 2015. - № 2. - С.7-13.

20. Данилович, М.В. Роль КНР в формировании и развитии ШОС: политико-экономический аспект [Электронный ресурс] / М.В. Данилович. - Режим доступа: <http://evolutio.info/content/view/1835/232>

21. Доля стран в мировом экспорте товаров [Электронный ресурс] // International Trade Statistics 2012. - Режим доступа: http://kisi.deu.edu.tr/dilek.seymen/its2012_e.pdf (дата обращения: 25.01.2015).

22. Загашвили, В.С. На пороге нового этапа экономической глобализации [Текст] / В.С. Загашвили // Мировая экономика и международные отношения. - 2009. - № 3. - С. 15-23.

23. Захарова, С. В. Развитие внешней торговли РФ со странами БРИКС [Текст] / С.В. Захарова, О. Ю. Соколова // Аграрный научный журнал. - 2015. - № 10. - С. 80-84.

24. Из выступления Ван Сяочу, заместителя министра по кадрам КНР на Форуме по вопросам сотрудничества между Китаем И АСЕАН [Электронный ресурс] // Нанкин. - Режим доступа: http://eng.expert.ru/expert/2007/46/knr_i_asean/

25. Как Иран, Китай и Россия спасают от краха сирийскую экономику [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.newsru.com/finance/28jun2013/syrianeconomy.html>.

26. Каукенов, А. Политика Китая в Шанхайской организации сотрудничества [Электронный ресурс] / А. Каукенов // Центральная Азия и Кавказ. - 2007. - №3 (51). - Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/politika-kitaya-v-shanhayskoy-organizatsii-sotrudnichestva>

27. Китай и Казахстан строят торговый город на совместной границе [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.intersolution.ru/news/23>

28. Ковалева, И.П. Развитие региональной системы медицинских услуг на основе межфирменной интеграции и государственно-частного партнерства [Текст]: дисс. ... кандидата экономических наук: 08.00.05 / Адыгейский государственный университет. - Майкоп, 2013. - С. 24-26.

29. Костюнина, Г. М. Современные концепции формирования зоны свободной торговли в Азиатско-Тихоокеанском регионе [Электронный ресурс] / Г.М. Костюнина // Российский внешнеэкономический вестник. - 2011. - №6. - Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-kontseptsii-formirovaniya-zony-svobodnoy-torgovli-v-aziatsko-tihookeanskom-regione>

30. Куприянов, С. В. Место и роль БРИКС в глобализационном процессе [Текст] / С.В. Куприянов, Р.А. Сухрадж // Белгородский экономический вестник. - 2014. - №1 (73). - С. 3-13.

31. Либман, А. М. Модели экономической дезинтеграции. Интеграция и дезинтеграция. Евразийская экономическая интеграция [Текст] / А.М. Либман, Хейфец Б.А. - 2010. - № 2 (11). - С. 4-18.

32. Ломакина, М.В. Торговое сотрудничество Российской Федерации со странами БРИКС [Текст] / М.В. Ломакина, Е.И. Ковалева // Актуальные проблемы развития национальной и региональной экономики: сборник науч. трудов VII междунар. науч.-практич. заочной конференции для студентов, магистрантов, аспирантов и молодых ученых, посвященной празднованию 140-летия НИУ «БелГУ». – Белгород: ИД «Белгород» НИУ «БелГУ», 2016. – С.128-132.

33. Лукашук, И.И. Международное право. Особенная часть: учебник для студентов юридических факультет и вузов [Текст] // И.И.Лукашук; Рос. Акад. Наук, Институт государства и права, Академия Правовой университет. Изд. 3-е, перераб. и доп. М.: Волтерс Клувер, 2007.- 201 с.

34. Любецкий, В.В. Насколько прочно экономическое пространство БРИКС [Текст] / В.В. Любецкий // Международный научный журнал «Инновационная наука» – 2015. – №7. – С. 124-129.

35. Медведева, Л.М. Инертность развития российского Дальнего востока и ее влияние на социально-экономические процессы [Текст] / Л.М. Медведева, А.В. Лаврентьев // Власть и управление на востоке России. – 2012. – № 3. – с. 27–32.

36. Международная экономическая интеграция [Текст] : учебное пособие/ Под ред. д-ра экон. Наук, проф. Н.Н. Ливенцева. М. : Экономистъ, 2006. - 213 с.

37. Международные экономические отношения [Текст]: учебник / под. ред. проф. В.Е. Рыбалкина. М.: «ЮНИТИ-ДАНА», 2004. – 346с.

38. Министерство экономического развития РФ [Электронный ресурс] : [офиц. сайт] / Раздел «Внешекономическая деятельность». – Электрон. данные. – Минэкономразвития, 2007-2015. – Режим доступа: <http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/foreignEconomicActivity/>
Стратегии развития экономического сотрудничества стран БРИКС

39. Мичурина, О. Ю. Место и роль интеграционных процессов в мировой экономике [Электронный ресурс] / О. Ю. Мичурина // Вестник

АГТУ. Серия: Экономика. 2010. - №2. - Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/mesto-i-rol-integratsionnyh-protseessov-v-mirovoy-ekonomike>.

40. Наганский, В. Дезинтеграция государства и стратегия негосударственных структур: пространственный аспект [Электронный ресурс] / В. Наганский, 2012. - Режим доступа: http://www.libertarium.ru/1_libsb23-3.

41. Национальный комитет по исследованиям БРИКС [Электронный ресурс] : [официальный сайт]. – Режим доступа: <http://www.nkibrics.ru/pages/publications>

42. Нехорошков, В. П. Интеграционные факторы сотрудничества России и АТЭС [Электронный ресурс] / В.П. Нехорошков // Российский внешнеэкономический вестник. - 2011. - №5. – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/integratsionnye-factory-sotrudnichestva-rossii-i-ates>.

43. Пелевина, К. А. Тенденции развития торгово-экономического сотрудничества стран БРИКС (Бразилия, Россия, Индия, Китай, ЮАР) [Текст] / К.А. Пелевина: Дис. ... канд. экон. наук. -М., 2013. - 235 с.

44. Петрунина, Ж. В. Экономическое взаимодействие Китая и стран АСЕАН в XXI в. [Электронный ресурс] / Ж.В. Петрунина// Теория и практика общественного развития. - 2014. - №2. – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskoe-vzaimodeystvie-kitaya-i-stran-asean-v-xxi-v>

45. Признаки экономической дезинтеграции в Центральной Азии [Электронный ресурс], 2012. - Режим доступа: http://www.sng.allbusiness.ru/content/document_r_9DC24B40-2D23-4EF9-84D2-FC3440A6B972.html.

46. Рамезани-Бунеш, Ф. Итоги 13-го Саммита ШОС [Электронный ресурс] / Ф. Рамезани-Бунеш. - Режим доступа: <http://www.inosmi.ru/world/20130924/213247237.html> .

47. Севастьянов, С.В. Неправительственные участники сотрудничества Восточной Азии: вклад в развитие регионализации и региональной идентичности [Текст] / С.В. Севастьянов. - Владивосток, 2009. - С. 55.

48. Семенов, А. Б. Китай: миграционный донор стран АТЭС / А.Б. Семенов [Электронный ресурс] // Теория и практика общественного развития. - 2013. - №6. – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/kitay-migratsionnyu-donor-stran-ates>

49. Сидорова, Е. А. Интеграционно-инвестиционный потенциал БРИКС [Электронный ресурс] / Е.А. Сидорова // Вестник НГУ. Серия: Социально-экономические науки. - 2016. - №2. – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/integratsionno-investitsionnyu-potentsial-briks>

50. Старчак, М. Шанхайская организация сотрудничества: возможности для России [Электронный ресурс] / М. Старчак // Центральная Азия и Кавказ. - 2011. - №2. – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/shanhayskaya-organizatsiya-sotrudnichestva-vozmozhnosti-dlya-rossii>

51. Стрельцов, Д. В. Япония и «Восточноазиатское сообщество»: взгляд со стороны [Текст] / Д. В. Стрельцов // Мировая экономика И международные отношения. - 2007. - № 2. - С. 61.

52. Сунь, Цзяньшэ. Современная безопасность на периферии Китая и американо-китайские отношения [Текст] / Сунь ЦЗЯНЬШЭ // Шицзе ЦЗИНЦЗИ ЮЙ ЧЖЭНЧЖИ. - 2003. - № 3. - С. 65-66.

53. Ткаченко, И. Ю. Интеграционные процессы в Юго-Восточной Азии [Электронный ресурс] / И.Ю. Ткаченко // Российский внешнеэкономический вестник. - 2014. - №1. – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/integratsionnye-protsessy-v-yugo-vostochnoy-azii>

54. Уянаев, С. В. Сотрудничество в формате БРИКС в контексте основных тенденций современного мира [Электронный ресурс] / С.В. Уянев // Китай в мировой и региональной политике. История и современность. -

2011. - №16. – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/sotrudnichestvo-v-formate-briks-v-kontekste-osnovnyh-tendentsiy-sovremennogo-mira>

55. Шанхайская организация сотрудничества: от становления к всестороннему развитию: материалы Третьего заседания форума ШОС [Текст] // Книги и брошюры НКСМИ. - М., 2008. - Т. 5. – 128 с.

56. Шаталова Т. Н., Галушко М. В. Производственная интеграция как фактор повышения конкурентного потенциала предприятия [Электронный ресурс] / Т.Н. Шаталова, М.В. Галушко // Вестник ОГУ. - 2007. - №5. – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/proizvodstvennaya-integratsiya-kak-faktor-povysheniya-konkurentnogo-potentsiala-predpriyatiya>

57. Шатохин, А.В. Геополитические интересы КНР в XXI в. [Электронный ресурс] / А. Шатохин // Молодежный научный форум: Общественные и экономические науки. Электронный сборник статей по материалам VI студенческой международной заочной научно-практической конференции. - М.: Изд. «МЦНО». - Режим доступа: <http://www.nauchforum.ru/ru/node/1770>

58. Шатохин, А. В. Экономическая роль КНР в ШОС [Текст] / А. Шатохин // Политические проблемы международных отношений и глобального развития// Культура. Духовность. Общество. – С.137-144

59. Эксперты отметили растущую роль Китая в интеграции экономики АТЭС [Электронный ресурс] // Международный бизнес журнал «Москва-Пекин». – Режим доступа: <http://moscowbeijing.ru/ru/ru-xinhua/eksperty-otmetili-rastushchuyu-rol-kitaya-v-integratsii-ekonomiki-ates.html>

60. Central Intelligence Agency [Электронный ресурс] : [офиц. сайт] / Разделы «Publications», «The World Factbook». – Электрон. дан. – Langley, 2016. – Режим доступа: <https://www.cia.gov/library/publications.html>

61. Pollak J. Das politishe System der EU/3 Aulf. Muenchen. 2005.

62. Trade Map Trade statistics for international business development [Электронный ресурс] : [офиц. сайт] / Раздел «Страны». – Электрон. данные. – Режим доступа: <http://www.trademap.org/>

63. WTO Regional Trade Agreements Database URL:<http://rtais.wto.org>.