

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
**«БЕЛГОРОДСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**
(Н И У «Б е л Г У»)

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ
КАФЕДРА МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

**РОССИЙСКО-ЯПОНСКИЕ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ
ОТНОШЕНИЯ: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ**
ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИЙ МАТЕРИАЛ К ВЫПУСКНОЙ
КВАЛИФИКАЦИОННОЙ РАБОТЕ

обучающегося по направлению подготовки 38.03.01 Экономика
очной формы обучения, группы 06001309
Вовк Юлии Анатольевны

Научный руководитель:
д.п.н., профессор кафедры
мировой экономики
Камышанченко Е.Н.

БЕЛГОРОД 2017

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение.....	Ошибка! Закладка не определена.
Глава 1. Теоретические и методологические аспекты российско-японских торгово-экономических отношений.....	6
1.1 Роль России и Японии в международном разделении труда	6
1.2 Методология и методы оценки торгово-экономических отношений	11
1.3 Регулирование торгово-экономических отношений России и Японии.....	Ошибка! Закладка не определена.
Глава 2. Современное состояние торгово-экономических отношений России и Японии.....	20
2.1 Современное состояние торгово-экономических отношений России и Японии и направления сотрудничества.....	20
2.2 Оценка развития торгово-экономических отношений России и Японии.....	23
2.3 Характеристика реализации совместных торгово-экономических проектов России и Японии.....	30
Глава 3. Проблемы и перспективы развития торгово-экономических отношений России и Японии	35
3.1 Проблемы торгово-экономических отношений России и Японии и пути их решения.....	35
3.2 Перспективы развития торгово-экономических отношений России и Японии.....	40
Заключение	49
Список использованных источников	54
Приложения	61

ВВЕДЕНИЕ

Азиатско-Тихоокеанский регион все увереннее выходит в лидеры развития мировых политических, экономических и военно-стратегических процессов. На этом фоне отношения России и Японии — двух ведущих государств региона — характеризуются усредненным уровнем их состояния и отсутствием поступательного динамичного развития. Ни Москва, ни Токио по-прежнему не имеют собственного стратегического видения перспектив создания нового качества взаимодействия и сотрудничества, отвечающего новым реалиям как ситуации в Азиатско-Тихоокеанском регионе, так и в глобальном масштабе.

Япония – важный партнер России на Дальнем Востоке, с которым наша страна нацелена укреплять взаимовыгодные добрососедские отношения, развивать практическое взаимодействие в политической, торгово-экономической, научно-технической и гуманитарной областях.

Актуальность данного исследования заключается в том, что при текущей рыночной ситуации из-за политического давления на Россию, введения санкций и закрытия каналов финансирования экономика страны подвергается сильному стрессу. Российское правительство в полной мере осознает геостратегическое значение Японии для обеспечения поворота вектора развития национальной экономики в Азиатско-Тихоокеанский регион. В свою очередь Япония, являясь одной из ведущих мировых экономических держав, также заинтересована во взаимном развитии экономических отношений, несмотря на факт присоединения к некоторым санкциям против России. Эта страна входит в десятку основных контрагентов России по внешней торговле. Но при этом имеется ряд нерешенных политических проблем. Основной проблемой, осложняющей отношения между Россией и Японией, является вопрос о принадлежности ряда островов Курильской гряды.

Степень изученности проблемы. Анализ исследований в области

торгово-экономических отношений России и Японии показал наличие достаточно ёмкой научно-методологической базы, представленной работами отечественных и зарубежных авторов, как Воронин А.Ф., Добринская О.А., Леонтьева Е.Л., Михайлов А. и др.

Цель работы – изучить современное состояние торгово-экономических отношений России и Японии и определить перспективы их развития.

Для достижения вышеуказанной цели в выпускной квалификационной работе поставлены следующие задачи исследования:

1. Изучить теоретические и методологические аспекты торгово-экономических отношений государств.
2. Охарактеризовать современное состояние торгово-экономических отношений России и Японии.
3. Дать оценку развития торгово-экономических отношений России и Японии.
4. Выявить проблемы и определить перспективы развития торгово-экономических отношений России и Японии.

Объектом исследования являются международные торгово-экономические отношения.

Предметом исследования является современное состояние и перспективы развития торгово-экономических отношений России и Японии.

Методологическую основу работы составляют современные концепции теории системного анализа, системного подхода к анализу эффективности экономических систем, синтез различных взглядов на политику санкций и её влияние на развитие торгово-экономических отношений России и Японии, общенаучные методы исследования (сравнение, анализ, синтез, аналогия, индукция, дедукция), статистические методы (относительные показатели динамики) и другие.

Информационная база исследования включает международные и национальные нормативно-правовые документы в области регулирования внешнеэкономической деятельности, статистические данные Федеральной

службы государственной статистики России и организации по развитию внешней торговли Японии (ДЖЕТРО), данные периодической печати и глобальной сети Интернет.

Практическая значимость заключается в оценке современного состояния российско-японских торгово-экономических отношений и разработке перспективных направлений их развития в неблагоприятных внешнеэкономических условиях.

Для того, чтобы понять тенденции развития российско-японских отношений, необходимо проанализировать ряд основных показателей внешнеторгового оборота.

Характеристика структуры исследования. Работа состоит из введения, трех глав и заключения, списка использованных источников, включающего 57 источников. Работа содержит 53 страницы, включая 2 рисунка и 3 таблицы, а также 4 приложения.

В первой главе «Теоретические и методологические аспекты российско-японских торгово-экономических отношений», исследованы методология и методы оценки торгово-экономических отношений, а также роль России и Японии в международном разделении труда.

Во второй главе «Современное состояние торгово-экономических отношений России и Японии», проведен анализ состояния российско-японских торгово-экономических отношений, а также оценка их развития.

В третьей главе «Проблемы и перспективы развития торгово-экономических отношений России и Японии», рассмотрены проблемы российско-японских торгово-экономических отношений и пути их решения, а также дальнейшие перспективы сотрудничества России и Японии.

В заключении подведены итоги проведенного исследования, обобщен полученный материал и сделаны выводы на его основе.

ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РОССИЙСКО-ЯПОНСКИХ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

1.1. Роль России и Японии в международном разделении труда

В основе современного развития мирового хозяйства лежит международная интеграция, которая представляет собой образование единого рыночного пространства. Она вызвана углублением международного разделения труда, повышением уровня международной специализации и кооперации.

Международное разделение труда (МРТ) – это специализация отдельных стран на производстве товаров и услуг, которыми они обмениваются между собой [32]. Характерными чертами МРТ являются снижение затрат общественного труда, рационализация производственных сил и рост эффективности производства.

Разделение труда и специализация работников способствуют повышению производительности, которая определяет благоприятное развитие современной экономики. Сегодня труд это сложные сети, разбросанные по всему миру и выполняющие специализированные задачи.

Однако, в процессе активных интеграционных отношений разрыв в уровнях социально – экономического развития между странами становится всё больше, происходит неравномерное развитие мирового хозяйства.

Россия начала участвовать в мировом хозяйстве после семи с лишним десятилетий замкнутости. Именно поэтому ее включение в систему международного труда характеризовалось негативно и до сих пор движение по пути интеграции в мировую экономику происходит непросто.

Уровень технико-экономического развития страны и обеспеченность её природными ресурсами являются приоритетными критериями вхождения страны в мировое хозяйство.

Основной показатель, характеризующий технико-экономическое развитие страны – структура её промышленности. Так, на 2016 год на долю ВВП России приходится 38% промышленности. В отраслевой структуре промышленности преобладают добыча и первичная обработка сырья. Доля легкой промышленности, ориентированная на нужды населения страны, сравнительно небольшая. Однако отрасль военно-промышленного комплекса занимает серьезные позиции. Такую структуру нельзя назвать эффективной, так как в современности экономика многих стран ориентирована на конечного потребителя [6].

Богатые природные ресурсы – одно из главных конкурентных преимуществ России. В стране есть достаточно крупные залежи многих видов минерального сырья, в первую очередь энергетического. На долю России в мировом производстве приходится 27% природного газа, 18% – угля, 9% – нефти, 21% – никеля, 21% – алмазов. Так, учитывая ресурсные преимущества России, именно сырье, в первую очередь нефть и газ, должно стать специализацией нашей страны в международном разделении труда. Но при этом, подобная специализация должна носить краткосрочный характер, так как высокий удельный вес вывоза сырья в структуре экспорта делает Россию зависимой от колебаний конъюнктуры мировых сырьевых рынков, отрицательно влияя на устойчивость экономического роста. Низкая доля продукции обрабатывающих отраслей в структуре экспорта говорит о том, что Россия слабо использует сравнительные преимущества ряда подотраслей промышленности, связанных с высокими технологиями. Продукция обрабатывающих отраслей, в первую очередь машиностроения, занимает ведущее место в экспорте не только индустриально развитых государств, но и многих государств с развивающимися рынками. Удельный вес продукции машиностроения в мировом экспорте составляет около 40%, в экспорте США – 48%, Германии – 50%, Японии - 70%.

Таким образом, перспективы России как полноправного участника в международном разделении труда наравне с развитыми

постиндустриальными странами будут зависеть от полноценного и рационального использования ресурсного потенциала страны, развития финансового сектора, создания крепкой институциональной среды (законодательная база, налоговая система, система патентования и страхования) и параллельного проведения научно - технической политики, обеспечивающей непрерывный рост вложений в фундаментальные и прикладные исследования и разработки.

В отличие от России, в международном разделении труда японская экономика представляет собой супергигантскую перерабатывающую машину, в которую поступают привозимые из-за границы сырье и материалы, а на выходе получают готовую продукцию. Зависимость экономики Японии от импорта сырья заставляет японских менеджеров перестраивать структуру национального хозяйства, перемещая некоторые отрасли промышленности (с большими затратами сырья и сильно загрязняющие окружающую среду) в развивающиеся страны.

Страна вынуждена импортировать 100% необходимого ей хлопка, шерсти, бокситов, 99,9% медной руды, 99,8% нефти, 99,7% железной руды, 81,8% каменного угля. Япония все дальше уходит от участия в международном разделении труда «по вертикали» к обмену готовыми промышленными изделиями. Основными поставщиками продовольственных товаров в Японию являются США, Австралия и Канада. Япония занимает первое место в мире по объёму добычи морепродуктов (около 12 млн. т.). Основной характеристикой международной специализации японской промышленности является последовательное усиление ее экспортного потенциала на рынках машиностроительной продукции. Сильна Япония в развитии и производстве высокотехнологичных товаров. Именно эта страна первая приходит в голову при упоминании слова «технология». Как правило, именно из Японии приходят все последние технические и электронные новинки. 90 % мировой продукции интегральных схем высокой мощности

выпускается в Японии, она же господствует в отраслях биотехнологии, химии, высокочистой керамики [56].

Япония умело использует процесс глобализации, о чём свидетельствует рост йены в 1985 году, в результате которого Япония приняла решение начала переводить свои производства за границы страны, в основном в азиатские страны. Оказывая помощь в развитии экономики стран Юго-Восточной Азии, Япония смогла повысить эффективность своей внутренней экономики.

Японские корпорации прилагают все более активные усилия по получению доступа на важнейшие мировые фондовые рынки. Япония занимает 2-е место в мире по экспорту прямых капитальных вложений (15% от общемирового объема). Восемь японских компаний по объему заграничных активов входят в число 50 крупнейших инвесторов мира. Основные капиталовложения сосредоточены в кредитной сфере, торговле и недвижимости. Основным рынком приложения капитала являются страны АТР, США и Западной Европы.

В настоящее время наблюдается большое количество транснациональных корпораций (ТНК). Многие из них могут считать своей родиной Японию. В основном ТНК представлены крупными японскими автомобильными компаниями, такими как Toyota Motor Corporation, Nissan Motor Corporation, Mitsubishi Group, и электрическими компаниями Hitachi Ltd., Sony Corporation, Toshiba Corporation. Корпорация Toyota Motor Corporation начинала свою деятельность с производства ткацких станков, с чем и связана эмблема, столь известная по всему миру. По итогам 2006 года, оборот корпорации составил 21,03 трл. йен (179 млрд. долл. США). При этом чистая прибыль равна 11,7 млрд. долл. США. За 2006 год было продано 9,018 миллионов автомобилей Toyota. Число занятых сотрудников корпорации по всему миру составляет 286 тысяч человек, что на 7,3% больше, чем в 2005 году. Корпорация Sony Corporation занимается выпуском высокотехнологичной продукции. За 2007 год оборот корпорации составил

69,7 млрд. долл. США, а чистая прибыль – 1,06 млрд. долл. США. В работе Sony Corporation задействовано 151,4 тысячи работников [19].

Япония активно участвует в международных экономических отношениях. Япония поддерживает хорошие экономические отношения США, что вполне очевидно. Ведь совместно эти страны производят 40% всего мирового ВВП. Также Япония налаживает отношения с Китаем. Ведь обе страны являются яркими представителями Восточной цивилизации. Китай сейчас переживает значительный подъем, в том числе и в экономической сфере. Одним из главных направлений внешней политики Японии является отношения с Республикой Корея. Страны находятся в непосредственной близости друг от друга, поэтому помимо экономических интересов, они разделяют интересы политики и безопасности.

В целом, в международном разделении труда Япония является одним из мировых финансовых центров, а также производителем продукции наукоемких отраслей промышленности – «научно-производственной лабораторией» мира. По прогнозам экономистов, в середине XXI века Япония обойдет США по степени вовлеченности в мировое хозяйство.

Таким образом, из данного параграфа следует сделать вывод, что в основе международного разделения труда лежит дифференциация процесса производства и последующее его объединение, специализация различных видов трудовой деятельности в отдельных органах и дальнейшее их взаимодействие и взаимодополнение. На сегодняшний день одним из мировых финансовых центров в мировом разделении труда является Япония. Эта супергигантская перерабатывающая машина – крупный производитель продукции наукоемких отраслей промышленности. Однако, Япония сильно зависит от международной торговли, в особенности от импорта сырья. Россия же, являясь богатой сырьевой страной, далека от удовлетворительных результатов вовлечения в процесс международного разделения труда во многом из-за высокой доли сырья и низкого процента продукции обрабатывающих отраслей в структуре экспорта страны. Использовать

сырьевые преимущества качестве основополагающего элемента для участия в процессе интеграции и международного разделения труда целесообразно лишь в краткосрочном периоде, в долгосрочной же перспективе России необходимо повышать конкурентоспособность обрабатывающих отраслей и инновационного сектора экономики.

1.2. Методология и методы оценки торгово-экономических отношений России и Японии

Важнейшим фактором торгово-экономического взаимодействия государств, особенно в условиях глобализации экономики, выступает международное разделение труда. Основной движущей силой международного разделения труда является стремление любой страны, любой хозяйственной единицы к получению экономических выгод от участия в нем. Экономический эффект, достигаемый при этом, в наиболее общем виде выражается в экономии времени, повышении производительности труда [12].

Данное исследование направлено на анализ торгово-экономических отношений России и Японии, поэтому основными показателями, по которым можно судить о степени участия страны в МРТ, являются экспортная, импортная, внешнеторговая квоты России и Японии, и размер её ВВП. Собственно эти показатели определяют уровень экономического развития стран.

Экспортная квота представляет собой показатель, характеризующий долю экспорта в ВВП страны. Рассчитывается по следующей формуле (1.1):

$$XQ = X/GDP*100\%, \quad (1.1)$$

где XQ – экспортная квота;

X – объем экспорта страны;

GDP – объём валового внутреннего продукта страны.

Если величина экспортной квоты составляет менее 10%, экономика страны считается относительно закрытой. Если доля экспорта составляет

более 35%, экономика страны считается относительно открытой. Увеличение экспортной квоты свидетельствует как о возрастающем участии страны в международном разделении труда, так и о росте конкурентоспособности производимой ею продукции.

Импортная квота – доля импорта в ВВП страны. Рассчитывается данный показатель по следующей формуле (1.2):

$$MQ = M/GDP * 100\% , \quad (1.2)$$

где MQ – импортная квота;

M – объем импорта страны;

GDP – объём валового внутреннего продукта страны.

Увеличение импортной квоты означает рост открытости экономики страны, но при этом нельзя считать однозначно положительной характеристикой. Более того, высокая доля импорта может свидетельствовать о высоком уровне зависимости национальной экономики от зарубежных поставок. И наоборот, чем в большей степени страна обеспечена природными ресурсами, тем меньше необходимость заимствовать их на мировом рынке и, соответственно, меньше степень открытости.

Внешнеторговая квота представляет собой соотношение внешнеторгового оборота к стоимости ВВП и исчисляется по формуле (1.3):

$$FTQ = X + M/GDP * 100\% , \quad (1.3)$$

где FTQ – внешнеторговая квота;

X – объем экспорта страны;

M – объем импорта страны;

GDP – объём валового внутреннего продукта страны.

Считается, что внешнеторговый оборот начинает оказывать стимулирующее или тормозящее влияние на национальную экономику с того момента, когда он достигает уровня около 25% ВВП. Согласно другим оценкам, экономикой с низким уровнем открытости считается экономика страны с величиной внешнеторговой квоты менее 27%.

Процессы интернационализации хозяйственной жизни идут уже не один десяток лет, но именно в последние годы, долго накапливающиеся количественные и качественные изменения в процессах глобализации и регионализации привели к новому статусу экономической жизни в целом, к новому содержанию международных экономических отношений. С одной стороны, все больше экономических объединений и группировок возникает на мировой арене, образуя региональные экономические пространства. С другой стороны, интеграция на глобальном уровне стирает границы между странами и региональными объединениями, взаимодействующими между собой путем международного обмена продукцией, услугами, капиталом и технологиями.

Для того чтобы с точностью оценить современное состояние торгово-экономических отношений России и Японии, надо рассчитать индекс интенсивности торговли между этими странами.

Расчет будет производиться по формуле (1.4):

$$T_{mn} = \frac{\frac{x_{mn}}{X_m}}{\frac{x_{wm}}{X_{wt}}}, \quad (1.4)$$

где T_{mn} – индекс интенсивности торговли между странами m (Россия) и n (Япония);

x_{mn} – экспорт России в Японию;

X_m – суммарный экспорт России;

x_{wm} – мировой экспорт в Японию;

X_{wt} – мировой экспорт Японии.

Таким образом, из данного параграфа следует вывод, что среди всего разнообразия методов и способов оценки торгово-экономических отношений двух стран, в случае нашего исследования необходимо изучить структуру экспорта и импорта России, структуру экспорта и импорта Японии, удельный вес России во внешнеторговом обороте Японии, проанализировать основные статьи российского экспорта в Японию, изучить динамику внешнеторгового оборота, экспорта и импорта, провести сравнительный анализ основных

внешнеторговых показателей, а также проанализировать состояние торгово-экономических отношений.

1.3. Регулирование торгово-экономических отношений России и Японии

Торгово-экономические отношения России с Японией регулируются Торговым договором, заключенным еще с Советским Союзом 6 декабря 1957г., а также Приложением к указанному Договору, определяющим правовой статус Торгового представительства России в Японии. Торговый договор предусматривает взаимное предоставление режима наиболее благоприятствуемой нации. Срок действия договора продлевается автоматически.

Правительство Российской Федерации и Правительство Японии желая укрепить экономическое сотрудничество, а также намереваясь создавать благоприятные условия для капиталовложений инвесторов одной страны на территории другой страны посредством предоставления благоприятного режима для капиталовложений и деловой деятельности в связи с капиталовложениями и защиты капиталовложений и признавая, что поощрение и защита капиталовложений будут стимулировать движение капитала и технологий между двумя странами, в ноябре 1998 года в Москве подписали Соглашение о поощрении и защите капиталовложений. В силу данного Соглашения, договаривающиеся стороны обязуются создавать благоприятный режим для капиталовложений инвесторов и связанной с ними деятельности, обеспечивать надлежащую защиту иностранной собственности, предоставлять инвестору возможность беспрепятственного перевода своих доходов. Государство соглашается также на рассмотрение споров по вопросам капиталовложений с инвестором в международном арбитраже. Также Соглашением предусмотрены правила о порядке разрешения споров между странами, заключившими такой международный договор, относительно его толкования и применения. По предложению любой из сторон могут быть

проведены консультации по этим вопросам. Споры по таким вопросам должны по возможности разрешаться путем переговоров. Если таким образом спор не урегулирован, то по требованию одной из сторон он будет передан на рассмотрение третейского суда [42].

В сентябре 2000 года в ходе визита Президента Российской Федерации Путина В.В. в Японию, была подписана «Программа углубления сотрудничества в торгово-экономической области между Российской Федерацией и Японией», основными направлениями которой являются:

- продвижения торгово-инвестиционного взаимодействия;
- интеграции России в международную экономическую систему;
- в сфере технического и интеллектуального содействия России;
- энергетики;
- атомной энергетики;
- экологии;
- в сфере сохранения и использования биоресурсов;
- в области науки и техники;
- в вопросах межрегионального сотрудничества.

После в 2003 году был принят «Российско-Японский план действий», в котором сотрудничество в торгово-экономической и научно-технической областях отнесено к числу стратегических приоритетов в развитии двусторонних отношений [6].

Ключевым элементом нормативно-правовой базы российско-японского сотрудничества в области науки и техники служит Соглашение между Правительством Российской Федерации и Правительством Японии о научно-техническом сотрудничестве, подписанное 4 сентября 2000 года в г. Токио.

В соответствии со ст. 6 Соглашения была учреждена российско-японская Комиссия по научно-техническому сотрудничеству (КНТС). Функции по организации работы данной Комиссии возложены на Минобрнауки России и МИД Японии.

В рамках этого Соглашения, российские и японские ученые ведут совместную работу по реализации крупных международных проектов: Международный термоядерный экспериментальный реактор ИТЭР (Россия, Япония, ЕС, КНР, Республика Корея, Индия); Международная космическая станция МКС (Россия, Япония, США, ЕС, Канада); Большой адронный коллайдер (БАК). Кроме того, осуществляются контакты по вопросам регионального и глобального научно-технического сотрудничества в рамках таких многосторонних форматов, как «Группа восьми», АТЭС, Восточно-азиатский саммит (ВАС), Форум космических агентств стран АТР (APRSAF), а также по линии ЮНЕСКО и Организации экономического сотрудничества и развития ОЭСР [7].

Исходя из того, что нарушения таможенного законодательства наносят ущерб экономическим, налоговым, социальным, культурным и торговым интересам государств и для международного сотрудничества в делах, связанных с применением и соблюдением таможенного законодательства стран, между Россией и Японией 12 мая 2009 года в Токио было подписано Соглашение о сотрудничестве и взаимной помощи в таможенных делах.

Основная цель данного Соглашения – обеспечение точного исчисления таможенных пошлин и налогов, а также надлежащего выполнения мер по запрету, ограничению и контролю товаров и взаимное сотрудничество в борьбе с таможенными нарушениями.

Также следует заметить, что между Россией и Японией функционирует двусторонняя Межправительственная комиссия по торгово-экономическим вопросам (МПК). Сопредседатели: с российской стороны – И.И. Шувалов (Первый заместитель Председателя Правительства Российской Федерации), с японской стороны – Фумио Кисида (Министр иностранных дел Японии) [40].

В рамках МПК учреждена Подкомиссия по торговле и инвестициям (ПТИ) и Подкомиссия по межрегиональному сотрудничеству (ПМС). Кроме того, созданы Рабочая группа по системным

вопросам улучшения инвестиционного климата в России и Рабочая группа по вопросам городской инфраструктуры.

Действует Российско-Японский Консультативный совет по вопросам модернизации экономики России – рабочее совещание деловых кругов двух стран под председательством заместителя Председателя Правительства Российской Федерации А.В. Дворковича [20].

Важным двусторонним форматом торгово-политического и бизнес-диалога являются Российско-Японские инвестиционные форумы (РЯИФ), которые проводятся с 2006 г. поочередно в России и Японии. Последнее заседания РЯИФ состоялось 19 марта 2014 г. в Токио, в котором было задействовано более 1 тыс. участников. В 2015-2016 гг. форумы не проводились.

Исторически основным каналом взаимных связей на деловом уровне является взаимодействие Российско-Японского и Японо-Российского комитетов по экономическому сотрудничеству (РЯКЭС-ЯРКЭС), созданных при РСПП и «Ниппон Кэйданрэн» (Японская Федерация экономических организаций). XIII совместное заседание комитетов проведено в Токио в ноябре 2012 г., после чего активность работы комитетов заметно снизилась.

Новым механизмом российско-японского экономического сотрудничества является созданный 25 декабря 2014 г. Российско-Японский деловой совет (РЯДС) под председательством президента общероссийской общественной организации «Деловая Россия» А.Е. Репика [16].

Кроме того, среди нормативно-правовых баз по регулированию торгово-экономических отношений России и Японии имеются Соглашение по борьбе с браконьерским промыслом морских живых ресурсов в приграничных районах, заключенное в сентябре 2012 года во Владивостоке и Соглашение о сохранении, рациональном использовании, управлении живыми ресурсами в северо-западной части Тихого океана и предотвращении незаконной торговли живыми ресурсами [27].

Таким образом, из данного параграфа можно сделать вывод, что высокая динамика развития всесторонних отношений является важнейшей чертой российско-японских отношений за последние годы. Сотрудничество в торгово-экономической и научно-технической сферах относится к числу стратегических приоритетов российско-японских отношений. В последнее время обеими странами предприняты шаги по развитию взаимодействия в этих областях, в том числе созданы и функционируют диалоговые механизмы на правительственном уровне, так и с участием представителей деловых кругов.

Выводы по первой главе. Одной из важнейших тенденций современного развития мирового хозяйства является международная интеграция, подразумевающая под собой формирование единого рыночного пространства и возникшая в результате углубления международного разделения труда, повышения уровня международной специализации и кооперации. В основе МРТ лежит разделение труда между странами на основе специализации в производстве определенных товаров или услуг, которая делает возможным и необходимым международный обмен и сотрудничество. На сегодняшний день вовлечение России в процесс международного разделения труда трудно назвать удовлетворительным из-за высокой доли экспорта сырья и низкого удельного веса продукции обрабатывающих отраслей, как например машиностроение, в общей структуре экспорта страны. В Японии же наблюдается совершенно противоположная ситуация. Страна является одним из мировых финансовых центров и крупным производителем продукции наукоемких отраслей промышленности. Однако, из-за недостатка собственных природных ресурсов, в частности сырья, Япония вынуждена импортировать его. Это и создает предпосылки для развития торгово-экономических отношений между Россией и Японией. Сотрудничество в торгово-экономической и научно-технической сферах относится к числу стратегических приоритетов российско-японских отношений. В последнее время обеими странами предприняты шаги по развитию взаимодействия в

этих областях, в том числе созданы и функционируют диалоговые механизмы как на правительственном уровне, так и с участием представителей деловых кругов. Важную роль в развитии двусторонних торгово-экономических отношений сыграла принятая в сентябре 2000 года «Программа углубления сотрудничества в торгово-экономической области», в которой были определены основные ориентиры соответствующего взаимодействия России и Японии. Развитию экономических связей и урегулированию нерешенных проблем способствовала деятельность российско-японской межправительственной комиссии по торгово-экономическим вопросам. Наряду с этим, регулярно осуществлялись двусторонние контакты между представителями деловых кругов, в частности, регулярно проводились совместные заседания Российско-Японского и Японо-Российского комитетов по экономическому сотрудничеству. Взаимное использование ресурсов партнера — это стратегическая потребность в новых развивающихся геополитических условиях, позволяющая минимизировать реально существующие элементы недоверия и подозрительности.

ГЛАВА 2. СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ОЦЕНКА РАЗВИТИЯ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ РОССИИ И ЯПОНИИ

2.1. Современное состояние торгово-экономических отношений России и Японии

На сегодняшний день в торгово-экономических отношениях между Россией и Японией отсутствуют закрепленные межправительственными договорами механизмы таможенной торговли, что не может не сказываться на объеме импорта и экспорта стран. Очевидно, что если бы механизмы существовали, то показатели экспорта и импорта динамично развивались. Несмотря на это, Япония продолжает вести торгово-экономическую деятельность с субъектами Российской Федерации.

В 2014 году объем товарного оборота России и Японии был равен \$30,6 млрд. долл. США, что на 8 % ниже, чем в предыдущем году, когда оборот был \$33,2 млрд. долл. США. Российский экспорт по сравнению с 2013 г. увеличил свой показатель на 0,4 % и составил \$19,7 млрд. долл. США. В свою очередь японский импорт в Россию уменьшился на 20 % и составил \$10,8 млрд. долл. США [16].

Доминирующей тенденцией последних лет был ускоренный рост российского экспорта нефти и нефтепродуктов в Японию. На них приходится более половины всего объема экспорта. В российском импорте из Японии главной статьей являются автомобили. Большинство из них легковые — более половины импорта. Таким образом, двусторонний товарооборот растет или сокращается, подчиняясь законам экономической конъюнктуры как в России и Японии, так и в мировой экономике, а не указаниям правительственных органов обеих стран. Имеется определенная категория товаров, прежде всего сырье, которое Япония будет закупать в России вне зависимости от политической атмосферы в двусторонних отношениях и не обращая внимания на настроения собственного правительства.

Тем не менее, российский рынок остается привлекательным для японского бизнеса. Японские компании неоднократно подтверждали свою готовность масштабного сотрудничества в Сибири и на Дальнем Востоке. При этом они получают поддержку правительства. Еще в июне 2007 года премьер-министр С. Абэ на встрече с президентом В.В. Путиным передал на рассмотрение российской стороне предложения «о продвижении и стимулировании взаимовыгодного сотрудничества между двумя странами, как на правительственном, так и частном уровне» в восьми областях [22]. В том числе: в энергетике — использование японских высоких технологий для добычи нефти, газа, мирного использования атомной энергии; в транспорте — обеспечение для стран АТР логистического пути в Россию и Европу, используя Транссиб; в сфере информации и связи — сотрудничество в сфере информационно-коммуникационных технологий; в обеспечении безопасности — сотрудничество по предотвращению контрабанды наркотиков, оружия, морепродуктов; в здравоохранении — сотрудничество в деле повышения качества медицинских услуг на Дальнем Востоке и в Восточной Сибири; в улучшении торгово-инвестиционных усилий; в охране окружающей среды; в развитии межрегиональных обменов. В дальнейшем японская сторона выразила готовность к сотрудничеству в приоритетных направлениях модернизации экономики России, модернизации портового хозяйства на Дальнем Востоке, строительству автосборочных заводов в Санкт-Петербурге, Владивостоке, Калуге, строительству завода по производству строительной техники в Ярославле и т. д. В настоящее время, в т.ч. с учетом аварии на АЭС Фукусима I, ряд японских правительственных ведомств и частных компаний считают возможным довести поставки энергоресурсов из России до 35–40 % японского потребления (сейчас около 10 %).

В свою очередь, российский бизнес не проявляет глубокого интереса к работе в Японии. Сложности продвижения на японский рынок, в силу его специфики регулирования и высокой конкуренции, известны. Однако главная причина не только в этом, но и в пассивности и неумении российских деловых

кругов искать и находить перспективных японских партнеров, серьезно изучать особенности деятельности в японских условиях. Расчеты на то, что Китай осуществит скорые и масштабные вливания в проекты развития Восточной Сибири и Дальнего Востока, включая разработку полезных ископаемых и инфраструктурные проекты, могут оказаться малосостоятельными. Практика отношений с Китаем показывает, что на словах китайцы позиционируют себя как «главную надежду» России с точки зрения поднятия сибирских и дальневосточных регионов, однако они в первую очередь жестко, даже с грубым нажимом отстаивают свои интересы, исходя из того, что спешить с инвестициями не следует, т. к. есть возможность получить доступ к российским ресурсам в отсутствие конкурентов на гораздо лучших для себя условиях. Потому следует создать альтернативу «китайскому направлению», привлечь японские инвестиции. Однако на данный момент, за исключением проекта строительства НПЗ и автосборочных предприятий компаний «Тойота» и «Мазда» в районе Владивостока, иных сколь-либо значительных проектов сотрудничества с японцами не просматривается. Готовность японских компаний участвовать в проекте «Сахалин-3», разработке Эльгинского и Элегестского угольных месторождений и содействие развитию сопряженных инфраструктурных проектов встречает негативную реакцию со стороны российских правительственных органов и частных компаний [14].

Важными областями инвестиционного сотрудничества видятся деревообработка и переработка рыбы и морских продуктов. Россия заинтересована в экспорте в Японию продукции с более высокой добавленной стоимостью. Поэтому следует стремиться создавать в указанных областях совместные предприятия с участием японского капитала. Кроме того, объектами для японских инвестиций могут стать такие отрасли обрабатывающей промышленности на Дальнем Востоке, как судостроение, авиастроение и другие производства.

Большие перспективы для научно-технического сотрудничества открываются в связи со строительством космодрома «Восточный», а также с введением в строй нового комплекса Дальневосточного федерального университета во Владивостоке.

В общем, несмотря на имеющиеся трудности и преграды, торговое и инвестиционное сотрудничество между Россией и Японией имеет немалый потенциал, но нужна кропотливая работа обеих сторон, чтобы этот потенциал реализовать. Пока между Россией и Японией отсутствует тесная взаимозависимость интеграционного типа, когда страны связаны между собой не только и не столько торговыми, но и инвестиционными, логистическими, иными связями, о стратегическом партнерстве говорить не приходится.

Таким образом, из данного параграфа следует сделать вывод, что Япония является страной с развитой промышленностью, которая в рамках МРТ специализируется на производстве уникальных и технологически сложных промышленных изделий. В этой связи в интересах развития российской промышленности и ее модернизации представляет интерес импорт из Японии продукции промышленного назначения и получение доступа к японским технологиям в различных отраслях машиностроения, нефтеперерабатывающей и химической промышленности. Япония является одним из крупнейших покупателей российской нефти, СПГ и угля. В ближайшей перспективе прогнозируется рост российского экспорта в Японию пиломатериалов и шпона для производства фанеры. Российским предприятиям целесообразно расширять ассортимент пиломатериалов, производимых по японским стандартам, а также проработать вопрос о переносе производства фанеры на российскую территорию. Перспективным направлением может стать экспорт топливных отходов заготовки и обработки древесины, а также экспорт целлюлозы хвойных пород древесины.

2.2. Оценка развития торгово-экономических отношений России и Японии

Как уже известно, в основе торгово-экономических отношений лежит международное разделение труда. Оно в свою очередь является объективной основой международного обмена товарами, услугами, знаниями, развития производственного, научно-технического, торгового и иного сотрудничества между всеми странами мира независимо от их экономической развитости и характера общественного строя.

Торгово-экономическое сотрудничество России и Японии является одним из наиболее важных аспектов выгодных взаимоотношений двух стран. Чтобы оценить важность торговых отношений России и Японии, положение этих стран на сегодняшний день и их двустороннее взаимодействие в сфере экономических связей, нам необходимо провести анализ и выявить степень участия каждой страны в международном разделении труда и оценить уровень развития внешнеторговых связей этих стран.

Основными показателями, характеризующими степень вовлеченности страны в МРТ, являются экспортная и импортная квоты. Так, по формулам, приведенным ранее в данном исследовании, а именно 1.1, 1.2, и 1.3, мы рассчитаем эти показатели. Для расчета используются данные, представленные в приложении 1. В результате расчета получаем следующие результаты (табл. 2.1):

Таблица 2.1

Расчет показателей степени участия России и Японии в МРТ

Страны	Россия			Япония		
	2013г.	2014г.	2015г.	2013г.	2014г.	2015г.
XQ(%)	14,58	13,68	9,73	14,83	14,33	12,90
MQ (%)	8,74	7,90	5,17	17,27	16,85	13,39
FTQ (%)	23,32	21,58	14,90	32,10	31,18	26,29

Источник: [44].

Из данных расчетов видно, что в 2015 году российская экономика стала более закрытой и менее конкурентоспособной на внешнем рынке, о чем говорит показатель экспортной квоты равный 9,73%, что меньше 10%.

Возможно это результаты проводимой политики импортозамещения, а также ведения санкций со стороны стран дальнего зарубежья. Япония же, не смотря на снижение показателя экспортной квоты, сохраняет свои конкурентные преимущества на мировом рынке и является активным участником МРТ. Высокая доля импорта Японии свидетельствует о высоком уровне зависимости экономики от зарубежных поставок. Данные по внешнеторговой квоте также говорят об относительной закрытости экономики России и напротив характеризуют Японию, как страну, активно участвующую во внешней торговле.

Также на участие страны в международном разделении труда влияет такой социально-экономический фактор, как положение страны в мировой экономике.

Чтобы оценить уровень экономического развития этих стран, нам необходимо обратиться к показателям ВВП, которые содержатся в таблице 2.2.

Таблица 2.2

Объем ВВП Японии, России и стран лидеров за 2013 - 2015гг,
млрд. долл. США

Страны	2013г.	2014г.	2015г.
Россия	3 608,4	3 634,7	3 531,9
Япония	4 819,0	4 817,0	4 843,0
США	16 691,5	17 393,1	18 036,7
Китай	16 689,4	18 228,4	19 695,7
Германия	3 639,0	3 763,2	3 860,1
Франция	2 542,3	2 604,3	2 665,0

Источник: [51].

Из данных таблицы 2.2 видно, что Япония, располагая 2,5% населения земли и 0,3% площади, к настоящему времени по своему экономическому потенциалу прочно закрепилась на 3-м месте, уступая Китаю и США. К тому же экономика Японии показывает устойчивую тенденцию к росту (рис.2.1), в то время как российская экономика с каждым годом все снижает свои показатели.

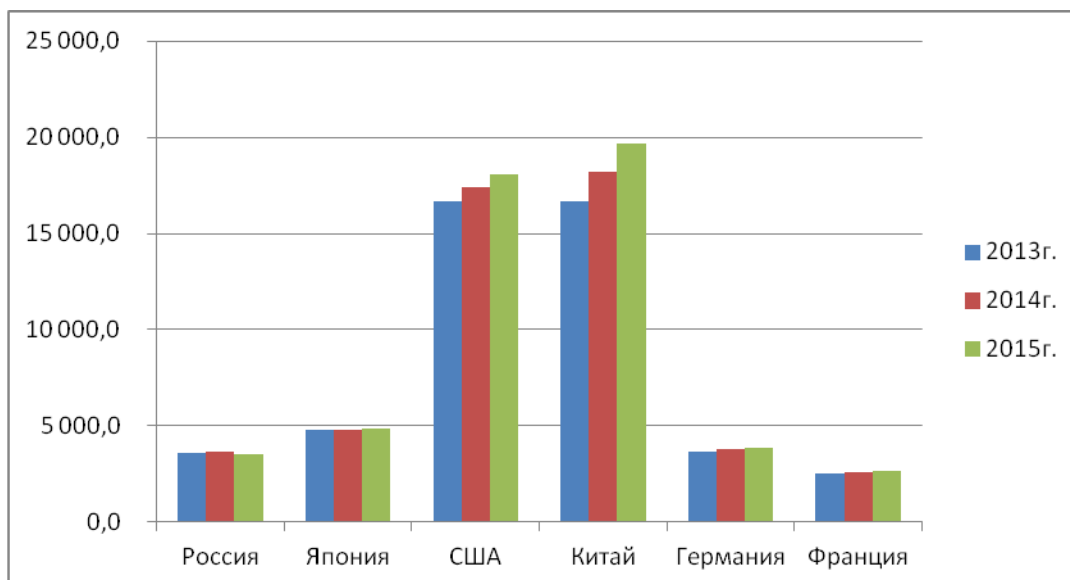


Рис.2.1. Динамика объема ВВП Японии, России и стран лидеров за 2013-2015 гг.

Доля ВВП Японии в мире на 2016 год составляет 5,6%, что равно 4348,045 млрд. долл. США. В рейтинге стран по ВВП, Россия занимает двенадцатое место с долей в мировом ВВП равной 1,77% (прил. 2).

Учитывая то, что Россия по своему географическому положению богата природными ресурсами, то согласно теории сравнительных преимуществ ей выгодно торговать ими и импортировать из Японии машинно-техническую продукцию, в чем та специализируется. Так, за 2015 год по товарно-отраслевой структуре Япония экспортировала транспортное оборудование - 24,2%, электротехнику и электронику-21,4%, машиностроение - 9,7%, промышленные товары (включая стальные и чугунные изделия, а также цветные металлы, текстильную нить и ткань) - 11,5%, и химические продукты - 9%. Импортирует Япония в первую очередь минеральное топливо (нефть, уголь, газ), на его долю приходится 27,7% всего импорта. Импорт электроники составляет 12,8%, промышленных товаров - 9,7%, машинное оборудование - 9,3%. Также Япония импортирует продукты питания 8,5%, химические продукты 7,3% и сырье 7%.

Таким образом, торговые отношения и экономическая взаимосвязь между Россией и Японией сложилась по принципу «созидательное партнерство» или взаимное использование ресурсов друг друга.

Чтобы оценить развитие этих отношений и выявить тенденции, проанализируем основные показатели внешней торговли за период с 2010 по 2015 год. Данные представлены в таблице 2.3.

Таблица 2.3

Экспорт и импорт между Россией и Японией за 2010 - 2015гг,
млрд. долл. США

	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Экспорт	\$12.494	\$14.235	\$15.588	\$19.668	\$19.831	\$14.191
Импорт	\$10.260	\$15.013	\$15.676	\$13.561	\$10.917	\$6.662

Источник : [56;57]

В 2015 году общий товарооборот между Россией и Японией составил \$20,9 млрд. долл. США. Таким образом, товарооборот между двумя странами снизился на 32% по сравнению с 2014 годом, когда товарооборот составлял \$30,8 млрд. долл. США.

Российский экспорт в Японию за этот период сократился на 28% по сравнению с 2014 годом до объёма в \$14,2 млрд. долл. США (прил. 3). Импорт из Японии - \$6,7 млрд. долл. США (-39%). Положительное сальдо торгового баланса составило \$7,5 млрд. долл. США.

Товарная структура экспорта из России в Японию за 2015 год представлена на рисунке 2.2.



Рис.2.2. Товарная структура российского экспорта в Японию за 2015 год

Из рисунка видно, что основная доля российского экспорта в Японию приходится на (прил. 4):

- Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные (82%);
- Алюминий и изделия из него (6%);
- Товары в иных категориях не поименованные (3%);
- Древесина и изделия из нее; древесный уголь (2%) ;
- Рыба и ракообразные, моллюски и прочие водные беспозвоночные (2%);
- Жемчуг природный или культивированный, драгоценные или полудрагоценные камни, драгоценные металлы, металлы, плакированные драгоценными металлами, и изделия из них; бижутерия; монеты (2%) ;
- Черные металлы (1%);
- Руды, шлак и зола (1%).

Для более точной оценки современного состояния торгово-экономических отношений, следует рассчитать индекс интенсивности торговли между Россией и Японией, который рассчитывается по формуле 1.4,

приведенной в параграфе 1.3 данной работы. Данные для расчёта приведены в таблице 2.3 и приложении 1.

Таким образом, экспорт России в Японию (X_{mn}) равен 14,2 млрд.долл., суммарный экспорт России (X_m) составляет 343,5 млрд.долл., мировой экспорт в Японию (X_{wm}) – 648,3 млрд.долл, мировой экспорт Японии (X_{wt}) – 624,8 млрд.долл.. Подставляя эти данные в нашу формулу (1.6), получаем следующее:

$$T_{mn} = \frac{14,2 \div 343,5}{648,3 \div 624,8} = 0,04 .$$

Значение индекса ниже единицы, из чего следует, что наши торговые отношения с Японией низко интенсивные и находятся не в благоприятных условиях. Стоит отметить, что значение индекса может принимать от нуля до бесконечности.

Но все же главной предпосылкой развития взаимовыгодных отношений является отсутствие конкуренции между российской и японской экономикой. Рынки сбыта никак не пересекаются. Отсюда следует, что отношения государств пребывают на удовлетворительном уровне развития. Присутствует необходимое количество связей и обменов имеется во всех сферах жизни общества, будь это политическая или духовная.

Поэтому, чтобы улучшить показатели торгово-экономической деятельности между Россией и Японией, необходимо закрепить в межправительственных договорах механизмы, которые могли бы создать благоприятный климат для экономических взаимосвязей.

Таким образом, исходя из всего сказанного в данном параграфе, следует вывод, что в целом в последнее время наблюдается заметная активизация двустороннего экономического взаимодействия, что связано в значительной степени с улучшением общего состояния российско-японских отношений, в первую очередь в политической сфере, успешным развитием экономики России, выходом японской экономической системы из состояния застоя, а на этой основе - ростом взаимного интереса российского и японского бизнеса к

сотрудничеству по широкому кругу областей, в первую очередь - в энергетике и связанных с ней сферах.

2.3. Характеристика реализации совместных торгово-экономических проектов России и Японии

По данным Федеральной таможенной службы России, объем двустороннего товарооборота в 2016 г. составил 16,1 млрд. долл. США (сокращение на 24,2% по сравнению с 2015 г.). В 2016 г. Россия экспортировала в Японию товаров на сумму 9,4 млрд. долл. США, а импортировала на 6,7 млрд. долл. США. Среди внешнеторговых партнеров России Япония занимает седьмое место (доля в товарообороте России - 3,4%). У России 15 место среди торговых партнеров Японии (1,6%).

Начиная с 2004 г. отмечался рост прямых иностранных инвестиций Японии в Россию. В 2012 г. объем накопленных прямых инвестиций из Японии составил 2,7 млрд. долл. США, однако в 2015 г. этот показатель сократился до 1,3 млрд. долл. США (15-е место среди стран-инвесторов). На снижение объемов инвестиций повлияли экономические санкции против РФ, введенные Японией в марте-декабре 2014 г. в связи с присоединением Крыма к России [36].

Однако, несмотря на введенные санкции, японские компании продолжают инвестировать в российские проекты. Так, в декабре 2016 г. был подписан пакет документов на сумму в 2,5 млрд. долл. США. Основные сферы японских вложений в России: топливно-энергетический комплекс, добыча полезных ископаемых, производство автомобилей и запчастей, сельское хозяйство. В настоящее время в России действуют около 270 компаний с участием японского капитала.

Стратегической сферой российско-японского экономического сотрудничества является топливно-энергетический комплекс. Основное внимание уделяется сахалинским нефтегазовым проектам, реализуемым на

условиях о разделе продукции. Так, в проекте "Сахалин-1" доля японского консорциума Sodeco составляет 30% ("Роснефть" - 20%). Mitsui и Mitsubishi владеют 12,5% и 10% акций компании "Сахалин энерджи" - оператора проекта "Сахалин-2" (у "Газпрома" - 50% плюс одна акция). В 2009 г. в рамках проекта "Сахалин-2" начал работу первый в России и один из крупнейших в мире заводов по производству сжиженного природного газа (СПГ). Завод производит 11 млн. тонн сжиженного газа в год, 80% этого объема закупает Япония [50].

В декабре 2016 г. "Роснефть" и японская энергетическая компания Marubeni подписали меморандум о строительстве на Дальнем Востоке предприятия по производству сжиженного газа. В проекте оговаривается создание газотранспортной инфраструктуры, включая эксплуатацию танкеров.

Завершение строительства магистрального нефтепровода Восточная Сибирь - Тихий океан в 2012 г. позволило расширить доступ российской нефти на японский рынок. Поставки начались в январе 2013 г. В 2016 г. импорт нефти в Японию из России составил 10 млн. тонн. Основные объемы экспорта обеспечивают "Сахалин энерджи" и "Роснефть".

В сентябре 2015 г. "РАО ЭС Восток" и холдинг Kawasaki подписали соглашение о внедрении новых технологий генерации на Дальнем Востоке (проекты строительства малых газотурбинных установок). "Роснефть" и Японская буровая компания договорились о совместном бурении поисково-разведочных скважин на вьетнамском шельфе [48].

В России созданы масштабные сборочные мощности японских автопроизводителей. Свои заводы в России имеют компании Toyota, Nissan, Mitsubishi (совместно с Peugeot-Citroen), Yokohama rubber (по выпуску шин). Совместные предприятия с российскими партнерами создали Isuzu, Mazda. По данным аналитического агентства "АВТОСТАТ", на 1 января 2016 г. на долю японских автомобилей приходилось 38,4% парка иномарок в России (9 млн. единиц).

С 2010 г. в Ярославской области работает завод по выпуску экскаваторов и автопогрузчиков японской корпорации Komatsu. Общий объем инвестиций в этот проект составил 63 млн. долл. США.

В 2013 г. было введено в эксплуатацию предприятие "Ижорские трансформаторы" - совместный проект концерна "Силовые машины" и корпорации Toshiba. Инвестиции составили порядка 5,5 млрд. рублей. В 2014 г. введено в строй совместное предприятие "Силовые машины-Тошиба" по производству силовых трансформаторов в Колпинском районе Санкт-Петербурга. В строительство завода стороны инвестировали более 5,5 млрд. рублей (доля "Силовых машин" - 50,01%, Toshiba - 49,99%).

В 2014 г. был открыт завод по производству гидравлических экскаваторов компании Hitachi construction machinery в Тверской области. Инвестиции составили более 2,2 млрд. рублей.

2 сентября 2016 г. был подписан инвестиционный контракт между Министерством промышленности и торговли РФ и "Мазда соллерс мануфэкчуринг рус". Японская компания планирует к 2018 г. организовать в России производство автомобильных двигателей. Объем инвестиций оценивается в 2 млрд. рублей.

С 2014 г. в г. Всеволожске Ленинградской области функционирует сервисный центр по производству и продаже металлопроката - совместное предприятие одной из крупнейших финансово-промышленных групп Японии Mitsui и российской "Северстали". Уставный капитал сервисного центра - 970 млн. рублей, "Северстали" принадлежит 75%, Mitsui - 25%. Объем выпуска готовой продукции составляет порядка 150 тыс. тонн в год.

Несколько российских производителей мясных изделий в декабре 2016 г. получили разрешение на экспорт своей продукции на рынок Японии. В частности, компании "Мираторг-Запад" (Калининград) и "Ратимир" (Приморский край) согласовали с японскими санитарными инстанциями все необходимые требования для поставки в Японию термически обработанного мяса.

В феврале 2016 г. в Менделеевске (Татарстан) был открыт завод "Аммоний", где налажено производство аммиака, карбамидов и метанола. В строительстве этого комплекса участвовали японские компании Mitsubishi Heavy Industries и Sojitz. Общая стоимость проекта составила 1,4 млрд. долл. США [13].

Из данного параграфа следует вывод о том, что, не смотря на экономические санкции со стороны Японии против России в 2014 году, а также другие политические неурядицы, Япония была и остается одним из важнейших торговых партнеров России в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Приток японских инвестиций в российскую экономику продолжает расти. В основном Япония инвестирует в российский топливно-энергетический комплекс, который все более берет на себя роль «локомотива» двустороннего экономического сотрудничества в целом. На территории России на сегодняшний день функционирует огромное количество японских предприятий и фирм по автомобилестроению, металлообработке, химической и пищевой промышленности. Созданы серьезные предпосылки для начала реализации крупных проектов в области мирного использования атомной энергии, таких как осуществление проекта международного термоядерного экспериментального реактора (ИТЭР), а также продолжение научно-исследовательского сотрудничества по реакторам на быстрых нейтронах. Начата реализация проектов в рамках японской программы содействия России в утилизации атомных подводных лодок, выведенных из состава Тихоокеанского флота.

Выводы по второй главе. Торгово-экономические отношения между Россией и Японией сложились по принципу «созидательное партнерство»-фактор, способствующий дальнейшей интеграции России в региональные хозяйственные связи. Учитывая благоприятное географическое расположение России, наделившее её богатством природных ресурсов, и высокий уровень экономического развития Японии, но при этом отсутствие топливно-энергетических ресурсов, делает торговлю между этими странами

взаимовыгодной. Взаимное использование ресурсов партнера — это стратегическая потребность в минимизации затрат и повышении уровня производительности. Япония является одним из крупнейших покупателей российской нефти, СПГ и угля. За прошедший год в товарной структуре российского экспорта в Японию более 80% приходится на нефть и нефтепродукты. Закупая ресурсы и затем, пуская их в производство и переработку, Япония повышает свой уровень ВВП и занимается экспортом готовой продукции, а именно технологически сложные промышленные изделия. В этой связи в интересах развития российской промышленности и ее модернизации представляет интерес импорт из Японии продукции промышленного назначения и получение доступа к японским технологиям в различных отраслях машиностроения, нефтеперерабатывающей и химической промышленности. Так, можно заметить, что в основе торгово-экономических отношений Японии и России лежит теория сравнительных преимуществ.

Также следует заметить, что приток японских инвестиций в российскую экономику в последние годы растет, наибольшее количество вложений инвестировано в российский топливно-энергетический комплекс. Открыто огромное количество японских автомобильных фирм, предприятий по фармацевтике и металлообработке на территории РФ. Но, не смотря на всё это, наши торговые отношения с Японией низко интенсивные и находятся не в благоприятных условиях. Но все же главной предпосылкой развития взаимовыгодных отношений является отсутствие конкуренции между российской и японской экономикой. Рынки сбыта никак не пересекаются. Отсюда следует, что отношения государств пребывают на удовлетворительном уровне развития. Присутствует необходимое количество связей и обменов имеется во всех сферах жизни общества, будь это политическая или духовная.

ГЛАВА 3. ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ РОССИИ И ЯПОНИИ

3.1. Проблемы торгово-экономических отношений России и Японии и пути их решения

В условиях политического похолодания именно торгово-экономическое сотрудничество между Россией и Японией объективно выступает тем базисом, на котором двусторонние отношения могут на обозримую перспективу развиваться в позитивном плане.

Структура взаимной торговли на протяжении многих лет не претерпевала существенных изменений. Россия выступает преимущественно как поставщик на японский рынок определённых видов сырья и топлива. Из Японии Россия импортирует главным образом легковые автомобили, а также некоторое количество промышленного оборудования.

Что касается инвестиционных отношений России и Японии, серьёзная структурная проблема заключается в том, что экономики двух стран не взаимозависимы с точки зрения технологического разделения труда. Россия, и прежде всего её восточные регионы, не обладая необходимой инфраструктурой и иными логистическими возможностями, а также дешевой рабочей силой, не имеет конкурентных преимуществ в качестве инвестиционного партнера Японии по сравнению с другими странами, например, Китаем. Россия видится Японии в основном как энергетический донор [13].

Наибольшие перспективы для инвестиционного сотрудничества кроются в сфере энергетики. Речь может идти об увеличении Россией своей доли на японском рынке нефти и СПГ до 15–20%. Этому способствует политическая нестабильность на Ближнем и Среднем Востоке, откуда Япония получает подавляющую часть нефти и значительную долю СПГ.

Помимо наращивания поставок нефти и СПГ, сохраняют свою актуальность крупные инвестиционные проекты в энергетической области. Однако с учетом политических, юридических, организационно-технических и иных сложностей на данном этапе эти проекты представляются трудноосуществимыми. Более перспективным выглядит допуск японского капитала к освоению и разработке стратегических месторождений Сибири и Дальнего Востока, которые не являются объектом западных санкций против России.

Российско-японские отношения переживают очередной кризис и остро нуждаются в новом стимуле к дальнейшему развитию. Анализ их динамики показывает, что таким стимулом могут быть в первую очередь экономические связи. В условиях политического похолодания, обусловленного участием Японии в санкционной политике против России, на которое наложились отсрочка официального визита в Японию В.В. Путина, не присутствие главы японского правительства на мероприятиях в Москве по случаю 70-летия победы в Великой Отечественной войне, а также отсутствие прогресса в переговорах по проблеме мирного договора, именно торгово-экономическое сотрудничество между двумя странами объективно выступает тем базисом, на котором эти отношения могли бы в обозримой перспективе развиваться позитивно. Иными словами, экономика может и должна «вытягивать» политику, создавая в политической сфере ту конструктивную повестку дня, которая позволила бы нашим отношениям двигаться вперед.

В этой связи закономерно задаться вопросом: в каком состоянии находятся российско-японские торгово-экономические отношения на сегодняшний день и что должно быть сделано для их развития?

В институционально-правовом отношении никаких препятствий для развития двусторонних торгово-экономических отношений не существует: основополагающие документы в этой сфере были подписаны еще в советское время. Советско-японский торговый договор 1957 г. установил взаимный режим наибольшего благоприятствования в торговле, который продолжает

действовать по сей день. В постсоветский период, в ходе визита президента России Б.Н. Ельцина в Японию в октябре 1993 г. стороны подписали ряд основополагающих документов в сфере торгово-экономических отношений, в частности, Декларацию о перспективах торгово-экономических и научно-технических отношений. В ноябре 1994 г. Россия и Япония подписали Меморандум об учреждении российско-японской Межправительственной комиссии по торгово-экономическим вопросам (МПК), в июле 1995 г. – Меморандум о деятельности МПК.

Наибольшие проблемы для японских компаний на российском рынке вызывают «административные процедуры», «правовая система» и «общественный порядок» [55]. Самую большую сложность составляли «административные процедуры», включая «сложности в получении разрешений», «большой срок ожидания разрешений», «различные ответы на обращение в зависимости от органа», а также «коррупция и взятки, связанные с открытием торговых точек или участием в тендерах».

Среди проблем в сфере инфраструктуры в ответах лидировали «высокая стоимость грузоперевозок», «негибкая система транспортных тарифов», «хронические пробки на дорогах, причиной которых является плохое состояние дорожной сети» (к примеру, автомобильные пробки в Москве утром и вечером), а также «растущая стоимость аренды жилья и офисных помещений». Было отмечено улучшение по некоторым позициям инвестиционного климата, как то: прогресс в сфере инфраструктуры и логистики, связанный с ростом числа проводимых в России международных мероприятий.

По поводу влияния экономических санкций на инвестиционную деятельность в октябре – ноябре 2014 г. Японский бизнес-клуб Москвы и Ассоциация содействия внешней торговле «Джетро» провели опрос среди работающих в России японских компаний. Такое влияние признали 55,9%, отрицали – 22,5% опрошенных. По результатам этого опроса, японские предприниматели в наибольшей мере обеспокоены «нестабильностью в

обмене валюты» (78,5%) (в ходе предыдущего опроса эта цифра составляла 48,4%) и «нестабильной политической и социальной ситуацией в стране» (78,5 против 48,4%) (разрешалось давать несколько вариантов ответов). Опрос выявил некоторое сокращение доли японских компаний, намеревавшихся в ближайшие 1–2 года расширять свой бизнес в России (66,0% против 77,8% в ходе предыдущего опроса) [53]. Тем не менее, о намерении уйти с российского рынка из-за санкций не заявила ни одна из крупных японских компаний, включая крупнейших автопроизводителей «Ниссан» и «Тойота». Свою роль в этом, очевидно, играет положительный эффект девальвации рубля, позволяющий снижать издержки и тем самым повышать конкурентоспособность произведенной в России продукции.

Основная проблема двусторонних торговых отношений заключается в том, что между Россией и Японией не достигнут уровень взаимозависимости, который позволил бы говорить о взаимной привязке партнеров. Поставки российских ресурсов осуществляются по мировым ценам и не имеют специфической «японской ориентации»; они с относительной легкостью могут быть заменены. Например, импорт российских энергоносителей может быть заменен поставками с Ближнего и Среднего Востока либо из Юго-Восточной Азии.

Для России важно выстроить отношения с Японией на долговременной и прочной базе. Один из возможных путей в решении этой проблемы видится в постановке вопроса о заключении с Японией соглашения об экономическом партнерстве (СЭП) – формата, широко используемого Токио во взаимоотношениях с ключевыми партнерами по торгово-инвестиционным связям. СЭП с Японией могло бы быть заключено от имени Евразийского экономического союза. Оно способствовало бы включению России в систему международного разделения труда в восточноазиатском регионе, встраиванию в логистические и технологические цепочки производственных процессов. Заключив подобное соглашение, Россия смогла бы обеспечить базу для расширения своего экспорта, тем самым закрепив в Японии свои позиции,

причем не только на рынках энергоносителей. Как показывает опыт, такое соглашение позволило бы осуществить правовую институализацию существующих деловых связей и имело бы позитивный эффект «привязывания» партнеров друг к другу. Заключение СЭП позволило бы ослабить озабоченность японского бизнеса недостаточным развитием инвестиционного климата в России. Юридическое обеспечение механизмов защиты прав инвесторов, предусмотренное в подобном соглашении, в определенной степени сняло бы опасения бизнеса по поводу инвестиционных рисков российского рынка и подстегнуло бы процесс экономического проникновения Японии в регионы Восточной Сибири и Дальнего Востока. Возможно, в рамках такого соглашения имело бы смысл предусмотреть и определенный адресный механизм правительственных или иных гарантий для японских инвесторов.

СЭП с Японией способствовало бы повышению уровня экономического присутствия России на японских рынках. Новые возможности могут быть связаны, например, с экспортом пшеницы, сои, морепродуктов и иных продовольственных товаров, в диверсификации поставок которых Япония. Выгоды от заключения соглашения для России вытекают не только благодаря преференциальному режиму экспорта (например, импортные тарифы на сельхозпродукцию составляют в Японии в среднем 12%), но и в связи с мультипликативным эффектом, возникшим бы с переориентированием части экспортных потоков в направлении более требовательного японского рынка, а также адаптацией российской продукции к жестким японским стандартам. Кроме того, подобное соглашение способствовало бы переводу в правовые рамки процесса «утечки мозгов» из России, в частности, оттока из страны программистов, ученых, специалистов по прикладным технологиям и т.д.

Таким образом, Россия, заинтересованная в том, чтобы поставлять в Японию товары с высокой степенью добавленной стоимости, могла бы найти наиболее оптимальный преференциальный режим для российских экспортеров и японских инвесторов в те отрасли, продукция которых могла бы

найти спрос на японском рынке. Целесообразно найти оптимальную форму государственной поддержки для стимулирования японских инвестиций в реализацию масштабных проектов по разработке природных ресурсов Сибири и Дальнего Востока. Преференциальное торгово-экономическое соглашение с Японией, даже если экономический эффект от его заключения будет не столь заметным, имело бы позитивные политические результаты, способствуя переключению внимания общественности с территориальной проблемы, улучшению имиджа России в Японии и оздоровлению общего климата двусторонних отношений.

3.2. Перспективы развития торгово-экономических отношений России и Японии

Россия видится Японии партнером в энергетике, поэтому наибольшие перспективы инвестиционного сотрудничества кроются именно в этой сфере. Можно считать реальной возможность увеличения занимаемой Россией доли на японском рынке нефти и СПГ до 15–20%. В настоящее время подавляющую часть нефти и значительную долю СПГ Япония получает из стран Ближнего и Среднего Востока, но существуют угрозы поставкам нефти, связанные с усилением Исламского государства, выводом американских войск из Афганистана и иными факторами нестабильности мировых энергетических рынков. Это обстоятельство повышает привлекательность географически близкой России.

Помимо наращивания поставок нефти и СПГ с использованием имеющейся инфраструктуры, перспективны новые крупные проекты в энергетической области, и прежде всего проекты строительства газопровода «Сахалин – Япония», проект энергомоста «Сахалин – Хоккайдо». Однако с учетом политических, юридических, организационно-технических и иных сложностей их реализация на данном этапе сталкивается с большими сложностями. На этом фоне большую актуальность приобретают не

использовавшиеся ранее возможности интенсификации российско-японского энергетического диалога, связанные с допуском японского капитала к освоению и разработке стратегических месторождений Сибири и Дальнего Востока. Поскольку обычные (континентальные) месторождения и инвестиции в предприятия по сжижению природного газа под санкции не попадают, существенные возможности кроются в передаче японским компаниям определенной фиксированной доли в некоторых перспективных месторождениях Сибири и Дальнего Востока.

Идея строительства газопровода с Сахалина в Японию обсуждается уже несколько десятков лет. Реализация данного проекта обеспечила бы получение японскими потребителями более дешевого газа, чем традиционно импортируемый СПГ. Для России расходы на строительство газопровода были бы минимальны: кратчайшее расстояние между самыми близкими точками на Сахалине и Хоккайдо составляет немногим более 40 км, а российская часть газопровода не должна превысить 60 км в длину. Для Японии возможность получения альтернативного источника топлива отвечала бы задаче диверсификации источников поставок топлива. Важную роль играл бы такой газопровод и для решения задач регионального развития Японии с учетом того факта, что стоимость электроэнергии на Хоккайдо существенно выше, чем на основной территории страны.

Однако на пути к реализации данного проекта стоят преграды. К их числу в первую очередь следует отнести неблагоприятный международно-политический контекст: в условиях экономических санкций против России запуск подобного масштабного проекта имел бы символический характер и в известной степени поставил бы под удар жизненно важные для Японии отношения с Америкой. Критики в Японии указывают и на то, что поскольку срок окупаемости газопровода составит несколько десятилетий, требуется исключительно высокий уровень доверия между Японией и Россией, а добиться такого доверия крайне трудно в силу наличия между странами нерешенной территориальной проблемы. Негативную роль играет и фактор в

целом антироссийского общественного мнения Японии, который не может не учитываться её политическим руководством при принятии крупных решений в отношении России.

Многие указывают также на экологические риски в случае крупной аварии, сопровождаемой масштабной утечкой газа. Особый акцент при этом делается на негативные последствия для морской биосферы, связанные с высокой сейсмической опасностью районов прокладки газопровода. Это в первую очередь касается мест традиционного промысла ценных видов морепродуктов. Особую актуальность экологический фактор приобретает в связи с «фукусимским синдромом».

Наконец, свою роль играет позиция японских электрогенерирующих компаний, которые заинтересованы в дальнейшей эксплуатации принадлежащей им разветвленной инфраструктуры по приему, хранению и регазификации СПГ. По этой причине строительство газопровода могли бы поддержать не крупные региональные энергокомпании, а компании-новички, получившие доступ к рынку энергогенерации в результате реформы по его либерализации. Однако получить с их стороны весомую поддержку, необходимую для принятия политического решения по строительству газопровода, более чем проблематично; действующим на рынке игрокам проще мобилизовать свой политический ресурс для торпедирования строительства.

Широко обсуждается перспектива прокладки по дну моря кабельных линий для передачи электроэнергии – строительство «энергомоста» между Сахалином и Хоккайдо. В январе 2015 г. крупнейшая российская гидроэлектроэнергетическая компания «Русгидро» и её дочерняя компания «Восточные энергосистемы» приступили к строительству на Сахалине новых тепло- электростанций. К концу 2016 г., на первом этапе реализации проекта, в центральной части Сахалина планируется построить ТЭС мощностью 120 тыс. кВт, а после завершения строительства к 2020 г. предполагается передавать в Японию 500–600 тыс. кВт электроэнергии в год. Кроме того, в

рамках данного проекта предполагается по дну моря соединить Сахалин с материковой частью России кабельными линиями электропередачи, и ежегодно поставлять через Сахалин в Японию 2–4 млн кВт электроэнергии, выработанной российскими ГЭС на Дальнем Востоке [30].

Как и в случае с газопроводом, идея импорта электроэнергии из России вызывает в Японии неоднозначную реакцию. С одной стороны, признается, что диверсификация источников энергоснабжения повысила бы уровень энергетической безопасности. С другой стороны, высказываются опасения по указанным выше политическим причинам. Некоторую роль играет и отсутствие в Японии законодательной базы для импорта электроэнергии.

В целом Россия представляет существенный интерес для Японии как перспективный партнер по энергетическому сотрудничеству. В Базовом плане развития энергетики министерства экономики, промышленности и торговли Японии от апреля 2014 г. на этот счет указывается: «Учитывая богатый сырьевой потенциал России, её географическую близость, а также принятую нашей страной политику диверсификации источников энергетического сырья, большое значение для его стабильных поставок в нашу страну имеет эффективное использование возможностей, связанных с импортом из России нефти и газа. В этой связи нам необходимо строить отношения с Россией на основе комплексного стратегического подхода с учетом создавшейся международной обстановки» [27].

Следует отметить, что оценка перспектив российско-японского сотрудничества в энергетической сфере затруднена в силу высокой волатильности мировых энергетических рынков. Непредсказуемость мировых цен на нефть и газ существенно затрудняет долгосрочное планирование инвестиций. Ситуацию осложняют и политические факторы, в первую очередь антироссийские санкции и нерешенность проблемы пограничного размежевания между Россией и Японией.

Нельзя не учитывать и то обстоятельство, что долгосрочными планами развития электро-энергетики Японии предусматривается снижение в

первичном энергобалансе доли нефти и стабилизация доли газа. Опубликованный министерством экономики, промышленности и торговли в июле 2015 г. прогноз структуры энергогенерации предполагает, что к 2030 г. доля нефти в составит лишь 3% против 12% в период до Фукусимы, а доля СПГ останется на нынешнем уровне (примерно 27%) [19]. Поскольку Япония планирует сохранить высокую (20–22%) долю атомной энергетики и существенно наращивать мощности, работающие на возобновляемых источниках энергии (до 22–24% против нынешних 11%), существенного потенциала увеличения экспорта российских энергоресурсов в Японию не просматривается.

В конце 2015 г. российской стороной были предприняты шаги по активизации энергетического сотрудничества с Японией. В начале ноября Японию посетил президент «Роснефти» И.А. Сечин, озвучивший предложение японским компаниям войти в её проекты с суммарными запасами свыше 6 млрд баррелей нефти. В частности, речь шла о проектах на шельфе Сахалина с доказанными запасами в 40,2 млн т нефти и 44 млрд кубометров газа, а также о перспективных и действующих месторождениях Восточной Сибири и Дальнего Востока, расширение добычи на которых превысит 30 млн т нефти и 16 млрд кубометров газа в год [23].

Инвестиционное сотрудничество между Россией и Японией не ограничивается сырьевыми ресурсами. С конца 2000-х гг. японские компании стали проявлять интерес к таким областям, как оптово-розничная торговля, лесная и деревообрабатывающая промышленность, автомобилестроение и производство автокомпонентов. В конце 2007 г. японская автомобилестроительная компания «Тойота» построила под Санкт-Петербургом первый в России автосборочный завод, после чего к строительству собственных сборочных мощностей в России приступили все основные автопроизводители Японии. В связи с приходом в Россию крупнейших японских производителей на российские рынки выдвинулись и ведущие кредитно-финансовые

учреждения Японии, включая банки «Токио-Мицубиси – UFJ», «Мидзухо» и др.

Успешным был целый ряд взаимовыгодных проектов экономического сотрудничества и в иных высокотехнологичных областях, в частности, проект прокладки опто-волоконного кабеля по морскому дну между Россией и Японией, реализованный в 2008 г. российской и японской телекоммуникационными компаниями «Транс-телеком» и NEC. В результате Россия получила доступ к японским информационным и телекоммуникационным технологиям, Япония – более дешевый, качественный и надежный информационный трафик в Европу.

Одним из примеров успешного сотрудничества в сфере медицины стало строительство во Владивостоке в 2013 г. медико-диагностического центра «Хокуто», который проводит диагностические исследования патологий сердечно-сосудистой системы, онкологии, сосудистых заболеваний головного мозга и т.д. Программа обследований позволяет проводить скрининг головного мозга, брюшной полости, сердца и обследование метаболического синдрома [28].

Другой областью российско-японского взаимодействия выступает сфера ЖКХ и строительства. В настоящее время реализуются несколько совместных проектов, в числе которых жилой квартал в японском стиле, южный речной порт и развитие пристанционного пространства в районе метро «Ботанический сад» в Москве, деревянное домостроительство во Владимире, «Умный город» в Красноярске, а также проекты, связанные с утилизацией отходов. В феврале 2015 г. в рамках Красноярского экономического форума представители ведущего архитектурного бюро Японии «Никкэн сэккэй» провели презентацию проекта «Умный город». Исполнительный директор компании Синдзи Ямамура заявил, что Красноярск представляет собой оптимальное место для развития в России смарт-технологии. В Свердловской области планируется построить на японских технологиях завод по переработке твердых бытовых отходов [13].

Еще одна значимая сфера японских инвестиций в России – сельское хозяйство. В 2013 г. правительство Амурской области договорилось с банком «Хоккайдо» о реализации проекта по культивированию на российской территории гречихи, сои и зерновых. Для этих целей было создано акционерное общество «Хоккайдо-российский агробизнес комплекс» [48]. Если на первоначальном этапе продукция пойдет на российский рынок, то на более позднем планируется отправлять все зерно, гречиху и сою в Японию. Японские компании, полностью обеспечивая инвестиционную составляющую данного проекта, получают в аренду землю и налоговые льготы для развития сельского хозяйства.

Уже в 2014 г. был отмечен существенный рост поставок в Японию российской сельхозпродукции: зерновых (с 344 тыс. до 26 млн. долл. США) и гречки. В номенклатуре российского экспорта в Японию появились кукуруза и ячмень. Как отмечается в докладе российского Торгового представительства в Японии за 2014 г., этот факт следует рассматривать как «следствие взаимных усилий двух стран по налаживанию кооперации в аграрной сфере, имеющей большие перспективы» [42].

Перспективным представляется инвестиционное сотрудничество в сфере логистики и транспорта. О технической осуществимости строительства железнодорожного перехода между Хоккайдо и Сахалином, а также о возможности использования на Дальнем Востоке японских технологий скоростного железнодорожного транспорта «Синкансэн» российская сторона заявляла в июле 2015 г. [49].

Перспективные проекты сотрудничества были представлены российскими участниками российско-японского форума «Точки соприкосновения: бизнес, инвестиции, спорт», прошедшего в Токио в мае 2015г. Заместитель министра по развитию Дальнего Востока С. Качаев призвал японские компании к активному участию в реализации проекта свободного порта Владивосток. В числе возможных направлений совместной работы российский чиновник назвал размещение инвестиционных проектов, а

также создание портовой, сельскохозяйственной, инженерной инфраструктуры [17]. С. Качаев рассказал, что японские компании уже участвуют в двух проектах на территориях опережающего развития (ТОР) Дальнего Востока. Так, в ТОР «Хабаровск» японская компания «Sojitz» намеревалась строить пассажирский терминал в международном аэропорту Хабаровск, а компания JGC – создавать в той же ТОР тепличный комплекс. С. Качаев добавил, что у министерства по развитию Дальнего Востока подписан инвестиционный меморандум со всеми крупными торговыми домами Японии.

Спикер Госдумы С. Нарышкин на этом же форуме отметил высокий интерес двух стран к сотрудничеству в высокотехнологичной сфере, включая автомобилестроение, телекоммуникационную область и энергетику. «Российские компании вместе с японскими партнерами разрабатывают проект по созданию энергомоста между Россией и Японией, который должен обеспечить надежное энергоснабжение предприятий и городов», – сказал Нарышкин [12].

Большую перспективу имеет сотрудничество России и Японии по освоению Северного морского пути. Данный маршрут, соединяющий Японию с Европой, с которой Японию связывают наиболее интенсивные торговые потоки, на 40% короче традиционного пути через Суэцкий канал (например, от Йокогамы до Роттердама по южному пути 20742 км, по северному – 12038 км). Существенная экономия времени и топлива удешевляет перевозки и повышает привлекательность северного маршрута. К тому же южный маршрут сопряжен с рисками: судам приходится идти через Южно-Китайское море, где в последние годы обострились территориальные споры, а также через Молуккский пролив, в котором все еще не решена проблема морского пиратства. Северный морской путь представляется гораздо более безопасным.

Таким образом, высокий уровень зависимости от поставок энергоносителей из стран Ближнего Востока в сочетании с крайней нестабильностью этого региона заставляют правительственные и деловые круги Японии искать возможности увеличения импорта углеводородов с

месторождений Сибири и шельфа о. Сахалин. Осложняет ситуацию и тот факт, что после аварии на АЭС «Фукусима-1» в 2011 г. в Японии была приостановлена эксплуатация всех атомных энергоблоков, а процедуры их перезапуска в соответствии с новыми 10 требованиями безопасности продвигаются крайне медленно и сопровождаются широким противодействием со стороны общественности. В таких условиях Япония вынуждена компенсировать недостающие мощности энергогенерации за счет сжигания дополнительных объемов СПГ, нефтепродуктов и энергетического угля, импортируемых, в том числе, из России.

Выводы по третьей главе. Обобщая все вышесказанное, можно сделать вывод, что имеется целый ряд перспективных направлений экономического взаимодействия между Японией и Россией, которые, возможно, не приведут к заметному росту количественных показателей торговли и инвестиций, но могут внести определенный вклад в решение проблем развития инфраструктуры, диверсификации торговых связей каждой из стран, использования научно-технического потенциала. Что касается многостороннего сотрудничества, то здесь наиболее реальным направлением является «энергетическая конвергенция» в регионе, которая отвечает современным реалиям формирования региональной и глобальной инфраструктуры.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

На основании поставленных во введении целей и задач исследования были получены следующие результаты:

1. Были изучены теоретические и методологические аспекты торгово-экономических отношений.

В условиях происходящих перемен на современном этапе развития системы мировой экономики международная экономическая интеграция стран с тесными социально-экономическими связями и общими экономическими интересами становится необходимым фактором развития национальной экономики и повышения экономического благосостояния страны.

Мотивы участия стран в международных экономических интеграционных процессах, различны. Страны, которые одержимы идеей экономического, во многих случаях военно-политического, господства над всем миром, с целью укрепления своих позиций в торгово-экономических и политических отношениях с другими странами создают международные экономические объединения или вступают в них. Страны со слабым экономическим потенциалом вступают в международные экономические объединения в ожидании получения экономической поддержки от стран-партнеров, увеличения иностранных инвестиций в национальную экономику, получения доступа к внешним рынкам стран-партнеров для реализации товаров и услуг национального производства и т. д.

Так, международная интеграция вызвана углублением международного разделения труда, повышением уровня международной специализации и кооперации.

Международное разделение труда (МРТ) – это специализация отдельных стран на производстве товаров и услуг, которыми они обмениваются между собой. Характерными чертами МРТ являются снижение затрат общественного труда, рационализация производственных сил и рост эффективности производства.

Таким образом, Япония – важный партнер России на Дальнем Востоке, с которым наша страна нацелена укреплять взаимовыгодные добрососедские отношения, развивать практическое взаимодействие в политической, торгово-экономической, научно-технической и гуманитарной областях.

2. Охарактеризовано современное состояние торгово-экономических отношений России и Японии.

В последнее время российско-японские связи заметно активизировались. Важнейшую роль в этом процессе играют контакты руководителей России и Японии.

Доминирующей тенденцией последних лет был ускоренный рост российского экспорта нефти и нефтепродуктов в Японию. На них приходится более половины всего объема экспорта. В российском импорте из Японии главной статьёй являются автомобили. Большинство из них легковые — более половины импорта. Таким образом, двусторонний товарооборот растет или сокращается, подчиняясь законам экономической конъюнктуры как в России и Японии, так и в мировой экономике, а не указаниям правительственных органов обеих стран. Имеется определенная категория товаров, прежде всего сырье, которое Япония будет закупать в России вне зависимости от политической атмосферы в двусторонних отношениях и не обращая внимания на настроения собственного правительства.

Своего рода «дорожной картой» для продвижения российско-японского сотрудничества служит Совместное заявление, принятое лидерами двух стран в ходе официального визита Премьер-министра Японии С.Абэ в Россию в апреле 2013 г. В этом комплексном документе зафиксированы важнейшие направления дальнейшего расширения всего комплекса двусторонних связей.

Отсюда следует, что отношения государств пребывают на удовлетворительном уровне развития. Присутствует необходимое количество связей и обменов имеется во всех сферах жизни общества, будь это политическая или духовная.

3. Был проведен анализ и дана оценка развития торгово-экономических отношений России и Японии.

Торгово-экономическое сотрудничество России и Японии является одним из наиболее важных аспектов выгодных взаимоотношений двух стран. Чтобы оценить важность торговых отношений России и Японии, положение этих стран на сегодняшний день и их двустороннее взаимодействие в сфере экономических связей, был проведен анализ и выявлена степень участия каждой страны в международном разделении труда, а также оценен уровень развития внешнеторговых связей этих стран. Были проведены расчеты экспортной квоты, импортной квоты, внешнеторгового оборота и проведена оценка экономического состояния России и Японии на основании показателя ВВП. На основании полученных расчетов можно сделать вывод о том, что российская экономика стала более закрытой и менее конкурентоспособной на внешнем рынке. Япония же, не смотря на снижение показателя экспортной квоты, сохраняет свои конкурентные преимущества на мировом рынке и является активным участником МРТ. Высокая доля импорта Японии свидетельствует о высоком уровне зависимости экономики от зарубежных поставок. Данные по внешнеторговой квоте также говорят об относительной закрытости экономики России и напротив характеризуют Японию.

Учитывая то, что Россия по своему географическому положению богата природными ресурсами, то согласно теории сравнительных преимуществ ей выгодно торговать ими и импортировать из Японии машинно-техническую продукцию, в чем та специализируется.

Таким образом, торговые отношения и экономическая взаимосвязь между Россией и Японией сложилась по принципу «созидательное партнерство» или взаимное использование ресурсов друг друга.

4. Выявлены проблемы и определены перспективы развития торгово-экономических отношений России и Японии.

Основная проблема двусторонних торговых отношений заключается в том, что между Россией и Японией не достигнут уровень взаимозависимости,

который позволил бы говорить о взаимной привязке партнеров. Поставки российских ресурсов осуществляются по мировым ценам и не имеют специфической «японской ориентации»; они с относительной легкостью могут быть заменены. Например, импорт российских энергоносителей может быть заменен поставками с Ближнего и Среднего Востока либо из Юго-Восточной Азии.

Серьезная структурная проблема заключается в том, что экономики двух стран не взаимозависимы с точки зрения технологического разделения труда. Россия, и прежде всего её восточные регионы, не обладая необходимой инфраструктурой и иными логистическими возможностями, а также дешевой рабочей силой, не имеет конкурентных преимуществ в качестве инвестиционного партнера Японии по сравнению с другими странами, например, Китаем. Россия видится Японии в основном как энергетический донор.

Говоря о перспективах развития торгово-экономических отношений, Россия видится Японии партнером в энергетике, поэтому наибольшие перспективы инвестиционного сотрудничества кроются именно в этой сфере. Можно считать реальной возможность увеличения занимаемой Россией доли на японском рынке нефти и СПГ до 15–20%.

Другой областью российско-японского взаимодействия выступает сфера ЖКХ и строительства. Перспективным представляется инвестиционное сотрудничество в сфере логистики и транспорта. Ведутся переговоры о технической осуществимости строительства железнодорожного перехода между Хоккайдо и Сахалином, а также о возможности использования на Дальнем Востоке японских технологий скоростного железнодорожного транспорта «Синкансэн».

Таким образом, имеется целый ряд перспективных направлений экономического взаимодействия между Японией и Россией, которые, возможно, не приведут к заметному росту количественных показателей торговли и инвестиций, но могут внести определенный вклад в решение

проблем развития инфраструктуры, диверсификации торговых связей каждой из стран, использования научно-технического потенциала. Что касается многостороннего сотрудничества, то здесь наиболее реальным направлением является «энергетическая конвергенция» в регионе, которая отвечает современным реалиям формирования региональной и глобальной инфраструктуры.

Безусловно, для скорейшего разрешения территориального вопроса и подписания мирного договора Япония будет стремиться шаг за шагом укреплять отношения между странами во всех областях сотрудничества и искать все новые возможности для плодотворного диалога. Также, положительное выстраивание отношений с Россией отвечает основным интересам Японии в Азиатско-Тихоокеанском регионе, так как они вносят благотворный вклад в развитие региона, а также становление мира в нем.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Конституция Российской Федерации [Электронный ресурс] : от 12 дек. 1993 г. (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

2. Таможенный кодекс Таможенного союза [Электронный ресурс] : приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств : от 27.11.2009 N 17 в ред. от 8 май. 2015 г. // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

3. О валютном регулировании и валютном контроле [Электронный ресурс] : федер. закон : от 10.12.2003 N 173-ФЗ : ред. от 01.января.2015 г. // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

4. О таможенном регулировании в Российской Федерации [Электронный ресурс] : федер. закон : от 27.11.2010 № 311-ФЗ : ред. от 29.дек.2014 г. // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

5. Об иностранных инвестициях в Российской Федерации [Электронный ресурс] : федер. закон : от 9 июля. 1999 г. № 160-ФЗ в ред. от 5 мая 2015 г. // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

6. Аганбегян, А.Г. Социально-экономическое развитие России / А.Г. Аганбегян. – М.: Дело, 2014. – 271 с.

7. Афонин, Б.М. Россия-Япония: Итоги, которых могло бы и не быть: (к 60-летию Совместной советско-японской декларации) / Б.М. Афонин. – Владивосток: Дальнаука, 2016. – 24 с.
8. Бабанова К.Б. Стратегии ТНК в условиях глобальной экономики.//Экономические стратегии. № 4. -2012.-6 с.
9. Бабусенко, С.Г. Москва между востоком и западом [Электронный ресурс] / Дипкурьер. – Электрон. Текстовые данные и графические данные. – 2016. – Режим доступа: <http://world.ng.ru/archive/razdel/dipcorpus/>, свободный.
10. Баскова М.П. «Японская экономическая модель»// Журнал – Мировая экономика и международные отношения 2012 №1. с.98-107.
11. Болдырев, Ю.Ю. Бюллетень Счетной палаты Российской Федерации [Электронный ресурс] / Бюджетная система РФ. – Электрон. Текстовые данные и графические данные. – 2016. – Режим доступа: <http://www.budgetrf.ru/Publications/Schpalata/2000/bulletin/schpal8322000bull82.htm>, свободный.
12. Бурда, М. Макроэкономика: учебник / М. Бурда, Ч. Виплош. – СПб.: Судостроение, 2016. – 544 с.
13. В городскую инфраструктуру России будут внедряться японские технологии [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://minstroyrf.ru/press/v-gorodskuyu-infrastrukturu-rossii-budut-vnedryatsya-yaponskie-tekhnologii/>
14. Внешнеэкономическая деятельность в Приморском крае. Статистический сборник. – Владивосток: Издательство Территориального органа государственной статистики по Приморскому краю, 2016. - 24 с.
15. Волгин Н. Японский опыт, который стоит изучать и разумно заимствовать// Человек и труд. – 2012. - №6. - с. 50- 58.
16. Воронин, А.Ф. Российско-японские торгово-экономические отношения (справка) [Электронный ресурс] / Информационно-аналитический бюллетень №10 (июнь 2015 год). – Электрон. Текстовые данные и графические данные. – 2015. – Режим доступа:

http://asiapacific.narod.ru/countries/japan/rus_jap_econom_relat_2001.htm,
свободный.

17. В России создадут ТОР для японских инвесторов // Российская газета. 21.05.2015. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://m.rg.ru/2015/05/21/tor-site.html>

18. Выдержка из «Концепции развития государственной финансовой (гарантийной) поддержки экспорта промышленной продукции в Российской Федерации» (одобренной распоряжением Правительства РФ от 14 октября 2015 г. N 1493-р).

19. Голубчиков Е. Международная деятельность японских транснациональных компаний: особенности организационного построения // Менеджмент сегодня, №3.- 2012.

20. Горохов, А. Российско-Японские экономические отношения: реалии и возможности // Знакомьтесь – Япония, 2016. - №31. – С.15-21.

21. Добринская О.А. «Отношения Японии с крупными державами»// Журнал – Мировая экономика и международные отношения 2003 №3. с.95-101.

22. Капица Л.М. Индикаторы мирового развития//Экономика. Право. Политика. Безопасность. М., 2015.- 240 с.

23. Караиванов А.А. Проблемы и перспективы торговых отношений между Россией и Японией в начале XX в. Актуальные проблемы современной Японии. Выпуск ХУІІІ. Москва, 2007. С. 79–88.

24. Леонтьева Е.Л. Япония: Трудный год//МЭ и МО.–2014–№8–с.96

25. Леонтьева Е.Л. Япония: повторение прошлого // Финансовый бизнес. 2012. № 6.- 9 с.

26. Леонтьева Е.Л. Япония: Преодоление кризиса//МЭ и МО.–2011–№8.– с. 108

27. Маляров И. Японский прорыв. Значение для российского общества // Свободная мысль. - 2012. - № 15. - с.102 - 110.

28. Медицина будущего стала доступна приморцам с открытием российско-японского центра // Primamedia.ru. 28.05.2013. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://primamedia.ru/news/asia/28.05.2013/279065/meditsina-budushego-stala-dostupna-primortsam-s-otkritiem-rossiysko-yaponskogo-tsentr.html>

29. Международные экономические отношения: Учебник для студентов экономических вузов./ Под ред. В. Е. Рыбалкина.- 4-е изд., перераб. и доп.–М.: Юнити, 2015 с. 53 – 68.

30. Международный Валютный Фонд [Электронный ресурс]. Режим доступа: www.imf.org/external/russian/

31. Мельянцев В.А. Превратности роста в экономически продвинутых и развивающихся странах. Вестник Московского Университета. 2009. сер. 13. Востоковедение. 2016. №3.-3 с.

32. Мировая экономика: Учебник // Под ред. А.С. Булатова. – М., Юрист, 2012. с.202 - 212.

33. Михайлов А. Главный секрет японского «экономического чуда»// Япония. – 2015. - №5. - с. 5 – 12.

34. О состоянии внешней торговли в I полугодии 2015 года [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.gks.ru/bgd/free/b04_03/IssWWW.exe/Stg/d06/169.htm

35. Объем накопленных иностранных инвестиций в экономике России по основным странам-инвесторам [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.gks.ru/bgd/free/B04_03/IssWWW.exe/Stg/d02/174inv21.htm

36. Паркинсон Н., Ростомдгин М.К., Сапри С.А. «Эти невероятные японцы» - М., Академия, 2012. с. 156 - 173

37. Паршин А. Экономика Японии идет на поправку//Лига онлайн 05 декабря 2012.-18 с.

38. Россия предложила Японии участвовать в развитии свободного порта Владивосток // Ведомости. 21.05.2015. [Электронный ресурс] Режим

доступа: <http://www.vedomosti.ru/business/news/2015/05/21/rossiya-predlozhit-yaponii-uchastvovat-v-razvitii-svobodnogo-porta-vladivostok>

39. Симионов Ю.Ф. Мировая экономика и международные отношения. М.: Феникс, 2016. с. 67-78.

40. Стрельцов Д.В. Система государственного управления Японии в послевоенный период. – М.: МАКС Пресс, 2012. – 304

41. Тимонина И.Л. Японские корпорации в условиях кризиса. М.: АИРО-XXI, 2016. -с.85.

42. Торгово-экономическое сотрудничество между Российской Федерацией и Японией [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://jpn.ved.gov.ru/les/images/kai/Yaponiya/TES_RF_i_Jap_febr_2015.pdf

43. Торкунов А.В., Панов А.Н. Энергетическое окно в Японию // Независимая газета. 13.01.2015. [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.ng.ru/economics/2015-01-13/4_japan.html

44. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.gks.ru>

45. Хачатурян В.М. «История мировых цивилизаций»- М.: «Дрофа», 2012 г. с. 23 – 32.

46. Целищев И.С. Японская модель роста: сбережения, кредитование, инвестирование.// МЭиМО. М., 2016. №6.

47. Черников Г.П., Черникова Д.А. Мировая экономика, М.: Дрофа, 2016. с. 46-56.

48. Япония засеет Дальний Восток //Gazeta.ru. 14.04.2014. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.gazeta.ru/business/2014/04/14/5992101.shtml>

49. Японские системы скоростных поездов «Синкансен» могут быть использованы на Дальнем Востоке [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.rzd-partner.ru/news/vysokoskorostnoe-dvizhenie/iaponskie-sistemy-skorostnykh-poezdov--sinkansen--mogut-byt-ispolzovany-na-dalнем-vostoke-rossii/>

50. Choki enerugi jukyu mitoshi (an) (2015) [The Long-Term Prognosis of Energy Consumption] [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.enecho.meti.go.jp/committee/council/basic_policy_subcommittee/mitoshi/008/pdf/008_08.pdf

51. Chokusetsu toshi tokei [The Statistics of FDI]. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.jetro.go.jp/world/japan/stats/fdi/>

52. Nihon no ekitai tennen gasu yunyu aitekoku joui jukkakoku no suyi [The Dynamics of Import of LNG from Ten Top Suppliers to Japan] [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.customs.go.jp/toukei/suii/html/data/fy8_3.pdf

53. Okada Kazuo. Nichiro keizai kankei-no genjo to tembo [The Present Situation and Perspectives of Japan- Russian Economic Relations] [Электронный ресурс] // Roshia-no kyokuto, shiberia chiiki kaihatsu to nihon-no anzen hoshu [The Development of Russian Far East and Siberia and Japan's Security Guarantee] pp. 135-149. Режим доступа: http://www2.jiia.or.jp/pdf/resarch/H26_Development_of_Russian_Far_East_Siberia/10-okada.pdf

54. Ro gasupurumu shacho, 'Nihongawa kara paipurain teian' to hatsugen. [The President of Gazprom Considered a Proposal from Japan Over the Pipeline] [Электронный ресурс] // Sankei shimbun. 11.11.2014. Режим доступа: <http://www.sankei.com/premium/print/150710/prm1507100002-c.html>

55. Roshia-no bijinesu kankyo-ni kansuru anketo (2014-do) [The Questionnaire Survey on the Business Environment in Russia] [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://www.keidanren.or.jp/policy/2014/087.pdf>

56. Tai roshia shuyo yunyuhin no suyi (toshi besu) [The Dynamics of Import of Main Items from Russia, year base (In Japanese)] [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.customs.go.jp/toukei/suii/html/y7_9.pdf

57. Tai roshia shuyo yushutsuhin no suyi (toshi besu) [The Dynamics of Export of Main Items to Russia, year base] [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.customs.go.jp/toukei/suii/html/data/fy6_9.pdf

58. Tainichi souden-e hatsudensho. [The Power Station Sending Electricity to Japan] [Электронный ресурс]// Hokkaido Shimbun. 06.02.2015. Режим доступа: http://blogs.yahoo.co.jp/japan_o/33386986.html

Показатели экспорта, импорта и ВВП (по ППС) Японии за 2013-2015 гг.,
(млрд. долл. США)

Страны	Россия			Япония		
	2013г.	2014г	2015г.	2013г.	2014г	2015г.
Экспорт	526,0	497,4	343,5	714,6	690,2	624,8
Импорт	315,3	287,1	182,7	832,4	811,9	648,3
ВВП (по ППС)	3 608,4	3 634,7	3 531,9	4 819,0	4 817,0	4 843,0

Источник : [44].

Доля участия стран в мировом ВВП (топ-100)

Место	Страна	ВВП \$ млрд.	Доля, %
1	США	18959,218	24,41
2	Китай	11968,412	15,41
3	Япония	4348,045	5,6
4	Германия	3513,63	4,52
5	Великобритания	2981,53	3,84
6	Франция	2526,323	3,25
7	Индия	2510,599	3,23
8	Бразилия	1927,673	2,48
9	Италия	1880,884	2,42
10	Канада	1684,29	2,17
11	Южная Корея	1509,632	1,94
12	Россия	1375,558	1,77
13	Мексика	1300,95	1,67
14	Австралия	1281,729	1,65
15	Испания	1259,817	1,62
16	Индонезия	951,943	1,23
17	Турция	790,817	1,02
18	Нидерланды	768,891	0,99
19	Саудовская Аравия	705,683	0,91
20	Швейцария	695,097	0,89
21	Аргентина	573,268	0,74
22	Тайвань	566,312	0,73
23	Нигерия	518,479	0,67
24	Швеция	518,47	0,67
25	Польша	516,959	0,67
26	Бельгия	475,417	0,61
27	Норвегия	431,664	0,56
28	Тайланд	412,295	0,53
29	Иран	404,463	0,52
30	Австрия	392,792	0,51
31	ОАЭ	392,139	0,5
32	Малайзия	364,531	0,47
33	Колумбия	360,264	0,46
34	Филиппины	339,774	0,44
35	Южная Африка	334,579	0,43
36	Гонконг	331,276	0,43
37	Сингапур	310,557	0,4

Продолжение Приложения 2

38	Израиль	310,505	0,4
39	Дания	307,832	0,4
40	Чили	261,406	0,34
41	Финляндия	242,181	0,31
42	Ирландия	230,49	0,3
43	Бангладеш	223,941	0,29
44	Вьетнам	219,807	0,28
45	Греция	217,215	0,28
46	Казахстан	216,598	0,28
47	Португалия	206,986	0,27
48	Катар	205,322	0,26
49	Перу	202,282	0,26
50	Румыния	202,195	0,26
51	Новая Зеландия	199,987	0,26
52	Ирак	199,575	0,26
53	Алжир	197,515	0,25
54	Чехия	186,714	0,24
55	Венесуэла	183,48	0,24
56	Кувейт	148,854	0,19
57	Венгрия	132,683	0,17
58	Ангола	117,996	0,15
59	Эквадор	109,759	0,14
60	Марокко	109,15	0,14
61	Украина	92,629	0,12
62	Словакия	91,392	0,12
63	Шри-Ланка	87,461	0,11
64	Мьянма	77,894	0,1
65	Узбекистан	76,485	0,1
66	Судан	76,465	0,1
67	Кения	73,676	0,09
68	Гватемала	69,697	0,09
69	Доминикана	69,525	0,09
70	Оман	68,818	0,09
71	Азербайджан	63,639	0,08
72	Беларусь	62,496	0,08
73	Эфиопия	62,442	0,08
74	Уругвай	59,434	0,08
75	Люксембург	57,523	0,07
76	Ливан	57,107	0,07
77	Коста-Рика	55,677	0,07
78	Танзания	54,141	0,07

Окончание Приложения 2

79	Болгария	52,994	0,07
80	Туркменистан	51,887	0,07
81	Панама	51,579	0,07
82	Хорватия	49,924	0,06
83	Йемен	46,366	0,06
84	Тунис	46,087	0,06
85	Литва	45,155	0,06
86	Словения	44,12	0,06
87	Конго	43,548	0,06
88	Сербия	43,254	0,06
89	Ливия	42,909	0,06
90	Гана	42,587	0,05
91	Иордания	40,918	0,05
92	Боливия	36,686	0,05
93	Кот Д'Ивуар	34,933	0,04
94	Бахрейн	33,289	0,04
95	Парагвай	32,142	0,04
96	Камерун	30,906	0,04
97	Замбия	30,89	0,04
98	Тринидад и Тобаго	30,817	0,04
99	Латвия	29,811	0,04
100	Уганда	28,09	0,04

Источник: [30].

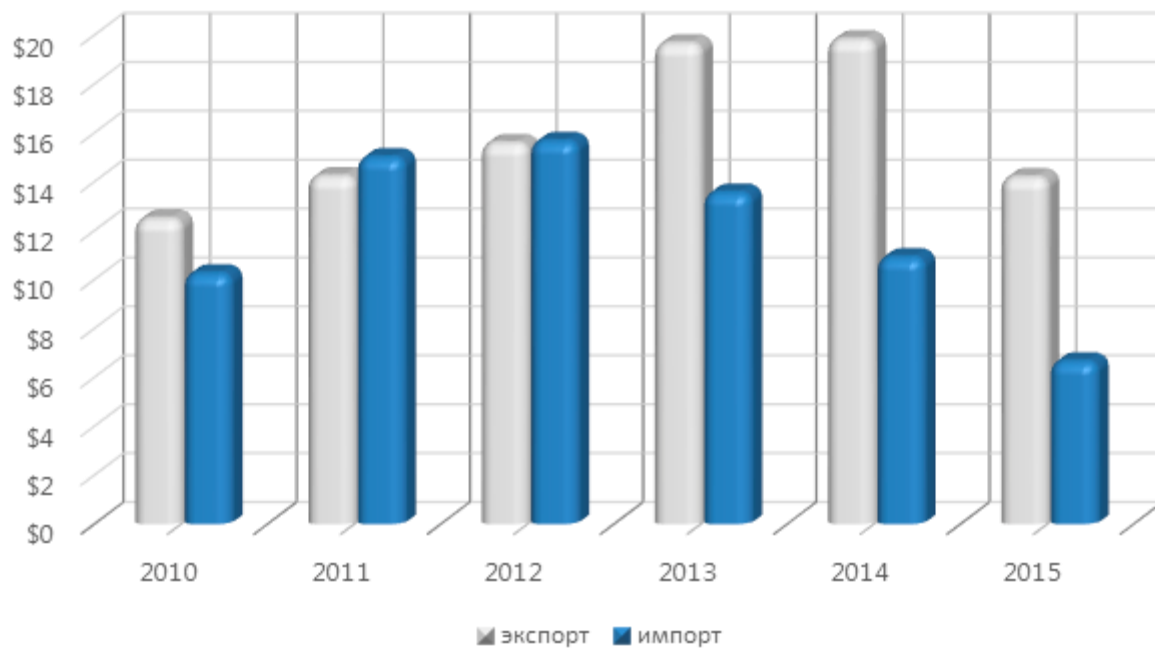


Рис.1. Динамика экспорта и импорта между Россией и Японией за 2010-2015гг.
(млрд. долл. США)

Источник : [44].

**Основные виды экспортируемой продукции из России в Японию
(тыс. долл. США)**

ТН ВЭД	Продукция	Год		Изменения за год	Доля в структуре экспорта
		2014 (тыс. долл. США)	2015 (тыс. долл. США)		
27	Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные	\$17,178,849	\$11,668,846	-32%	82.2%
76	Алюминий и изделия из него	\$827,425	\$787,627	-5%	5.6%
99	Товары в иных категориях не поименованные	\$0	\$442,662	-	3.1%
44	Древесина и изделия из нее; древесный уголь	\$414,883	\$299,469	-28%	2.1%
03	Рыба и ракообразные, моллюски и прочие водные беспозвоночные	\$211,046	\$257,165	22%	1.8%
71	Жемчуг природный или культивированный, драгоценные или полудрагоценные камни, драгоценные металлы, металлы, плакированные драгоценными металлами, и изделия из них; бижутерия; монеты	\$529,713	\$243,949	-54%	1.7%
72	Черные металлы	\$259,665	\$174,490	-33%	1.2%
26	Руды, шлак и зола	\$166,954	\$100,700	-40%	0.7%
40	Каучук, резина и изделия из них	\$27,402	\$62,863	129%	0.4%
47	Масса из древесины или из других волокнистых целлюлозных материалов; регенерируемые бумага или картон (макулатура и отходы)	\$42,407	\$41,671	-2%	0.3%
89	Суда, лодки и плавучие конструкции	\$29,657	\$21,209	-28%	0.1%

Источник: [30].